



Tập Đoàn Allianz thăm và làm việc với Tổng công ty Bảo hiểm PVI: Thúc đẩy hợp tác chiến lược

TP.HCM Chính Thức Khánh Thành Tuyến Metro Số 1: Bước Tiến Quan Trọng Trong Giao Thông Đô Thị

Bảo hiểm PVI tái bổ nhiệm Tổng giám đốc PVI South và Giám đốc PVI Thủ Đức

Nội dung

Chịu trách nhiệm nội dung

Trưởng Ban
Nguyễn Triều Dương

Biên tập

Minh Đăng

1 – Tin thị trường

1. Kỳ 1: Giếng Tổ - Nơi khơi dậy niềm tin, khát vọng trên "hành trình tìm lửa" (p04)
2. Doanh nghiệp bảo hiểm hướng đến các động lực hỗ trợ phục hồi (p06)
3. Bảo hiểm xe sớm tăng tốc (p09)
4. Doanh nghiệp bảo hiểm xe cơ giới dốc sức trong cuộc đua công nghệ, AI (p11)

2 – Tiêu điểm PVI

1. Tập Đoàn Allianz thăm và làm việc với Tổng công ty Bảo hiểm PVI: Thúc đẩy hợp tác chiến lược (p14)
2. Bảo hiểm PVI tái bổ nhiệm Tổng giám đốc PVI South và Giám đốc PVI Thủ Đức (p15)
3. TP.HCM Chính Thức Khánh Thành Tuyến Metro Số 1: Bước Tiến Quan Trọng Trong Giao Thông Đô Thị (p17)
4. Bảo hiểm PVI tổ chức thành công chương trình đào tạo chuyên sâu về Bảo hiểm gián đoạn kinh doanh (BI) (p19)
5. Chi bộ Quản lý tổ chức thành công Đại hội Chi bộ nhiệm kỳ 2025 - 2027 (p21)

3 – Góc thư giãn

1. Cuộc sống luôn có 2 đáp án (p20)

1

Thị trường



01 Kỳ 1: Giếng Tổ - Nơi khơi dậy niềm tin, khát vọng trên "hành trình tìm lửa"

Nguồn: PVN

Giếng khoan 61 (GK-61) là một nơi thiêng liêng trong tâm tưởng của người Dầu khí. Bởi lẽ, đây là nơi đầu tiên phát hiện khí, một mốc son trong hành trình tự hào của ngành Dầu khí Việt Nam. 50 năm từ cột mốc đó, ngành Dầu khí từng bước phát triển, đóng góp sức lực vào khát vọng hùng cường của dân tộc. Nhân kỷ niệm 50 năm kể từ khi tìm thấy dòng khí đầu tiên tại GK-61 (18/3/1975 - 18/3/2025), PetroTimes xin giới thiệu đến bạn đọc loạt bài "Giếng khoan 61 - Mốc son trong hành trình tự hào của ngành Dầu khí".

Người trong ngành Dầu khí trân trọng gọi GK-61, nơi tìm thấy dòng khí đầu tiên là "Giếng tổ". Ngày 18/3/1975, tại khoan trường 61 (xã Đông Cơ, huyện Tiền Hải, tỉnh Thái Bình), Việt Nam đã tìm thấy dòng khí đầu tiên. Ở thời điểm năm 1975, đây là một sự kiện hết sức trọng đại của đất nước, là kết quả của rất nhiều năm tháng kiếm tìm dầu khí, của cuộc trường chinh đi tìm lửa trong lòng đất. Kết quả này củng cố niềm tin, chứng minh về một Việt Nam có tiềm năng dầu - khí.

Giấc mơ dầu khí của Việt Nam bắt đầu từ mong ước của Bác Hồ. Điều này được thể hiện qua dự cảm thiên tài "Việt Nam có biển, chắc chắn sẽ có dầu" của Người. Ngày 23/7/1959, khi đến thăm Khu công nghiệp Dầu khí Baku (Cộng hòa Azerbaijan), Chủ tịch Hồ Chí Minh đã nói với các lãnh đạo và kỹ sư dầu khí của nước bạn rằng: "Tôi nghĩ Việt Nam chúng tôi có biển, nhất định sẽ



có dầu, nhưng đang chiến tranh, chưa làm được. Tôi hy vọng và tin tưởng rằng sau khi Việt Nam kháng chiến thắng lợi, các đồng chí sẽ giúp chúng tôi tìm ra dầu, khai thác và chế biến dầu, xây dựng được khu công nghiệp dầu khí như Baku...". Đó là câu nói thể hiện mong ước và quyết tâm xây dựng một ngành Dầu khí vững mạnh của Bác Hồ. Vì thế, có thể nói, Bác Hồ là người đặt nền móng cho ngành Dầu khí Việt Nam.

Trước đó, từ những năm 1956 đến năm 1959, Chính phủ đã giao cho Bộ Giáo dục gửi một số học sinh đi học về địa chất, dầu khí tại Liên Xô và Rumani. Những người

học dầu khí được đào tạo tại Trường Đại học Dầu khí Mátxcova (Liên Xô) và Trường Đại học Dầu khí và Địa chất Bucharest (Rumani). Những người học về địa chất và địa vật lý chung được đào tạo tại Trường Đại học Địa chất thăm dò Mátxcova. Bên cạnh đó, có những người học ngành địa chất trong nước. Sau khi tốt nghiệp, họ đã tham gia ngay vào công tác địa chất, thăm dò dầu khí ở miền Bắc Việt Nam. Đây là lớp cán bộ đầu tiên của ngành Dầu khí Việt Nam.

Mốc son của ngành Dầu khí

Sau Tết Ất Mão 1975, loa phóng thanh ở khắp các làng, xã miền Bắc dồn dập thông báo tin thắng trận của Chiến dịch Hồ Chí Minh. Hòa trong niềm vui của dân tộc, ngành Dầu khí cũng có một tin vui, đó là tìm thấy khí ở GK-61.

Khi nhắc lại sự kiện này, những người chứng kiến phút giây tìm thấy khí khi ấy, đến bây giờ vẫn chưa hết hân hoan. Trên nét mặt ông Nguyễn Xuân Nhự (nguyên Phó Vụ trưởng Vụ Dầu khí - Văn phòng Chính phủ) vẫn còn nguyên sự hào hứng, vui mừng. Ông Nhự kể lại, tới nay đã qua 50 năm nhưng ông vẫn nhớ như in tiếng khí phun rít lên từng đợt như tiếng máy bay phản lực bay ở tầm thấp. Suốt bao năm, tiếng máy bay phản lực tượng trưng cho một cái gì đó kinh hoàng của biết bao người dân Thái Bình. Nhưng tiếng rít chói tai như tiếng phản lực ngày hôm ấy là những thanh âm rất đổi vui mừng. Mọi người ôm lấy nhau, hò reo bên tháp khoan cao 50m sừng sững giữa trời, phía bên trên đỉnh tháp là lá cờ đỏ sao vàng no gió, bay phấp phật kiêu hãnh. Ông Nhự bảo rằng, đó là cảnh tượng đến hết cuộc đời này ông cũng không thể quên.

Ông Nhự là một người có trí nhớ kỳ lạ, dường như tất cả những công việc mà ông từng tham gia trong ngành Dầu khí ông đều có thể nhớ. Những dữ liệu trong đầu ông như được sắp xếp vào những ngăn ký ức rất khoa học, hỏi đến chuyện nào, ông đều kể hết sức tỉ mỉ, chi tiết và logic, kể cả các số liệu kỹ thuật hay thời gian. Bằng trí nhớ kỳ lạ ấy, ông kể lại về sự kiện trọng đại của ngành Dầu khí. Bởi ở thời điểm ấy, ông trực tiếp có mặt tại GK-61, ngay thời điểm giếng phun khí.

7 giờ sáng ngày 18/3/1975, các cán bộ thả bộ thiết bị xuống giếng khoan. Đến 9 giờ, van thử được mở. Tất cả kỹ sư trèo lên sàn khoan để quan sát biểu hiện dòng sản phẩm. Hơn 1 tiếng sau vẫn không có biểu hiện. Cuộc thử kết thúc, bộ thiết bị được kéo lên. Khoảng 1-3 bộ cần khoan được kéo lên cũng không có dấu hiệu gì. “Lúc đó, chúng tôi đã nghĩ vĩa không có dầu khí, buồn vô cùng. Chỉ để lại một cán bộ để theo dõi, chúng tôi về nơi nghỉ của Tổ địa chất giếng khoan là nhà kho Hợp tác xã Đông Cơ, cách giếng khoan khoảng 700m để ăn trưa”, ông Nhự nhớ lại.

Kể đến đây, giọng ông Nhự thay đổi, hào hứng và vui tươi hơn hẳn. Ông bảo, vừa bê bát cơm lên chưa kịp ăn thì anh cán bộ ở lại trông giàn khoan đã đạp xe phi thẳng vào sân hợp tác xã, miệng lắp bắp: “Anh Cự...ư...ư, khí phun...un...un...” (ông Nguyễn Ngọc Cự - thời điểm đó là Liên đoàn phó Liên đoàn 36).

“Tất cả mọi người đều bỏ cơm lại, lên xe lao ra khoan trường. Hình ảnh đầu tiên đập vào mắt chúng tôi là dòng nước phun phủ kín cả tháp khoan và sau đó là tiếng rít xé tai như âm thanh của máy bay Mỹ bay thấp qua đầu. Người tôi nổi da gà, tim đập dồn dập, đứng nhìn khí phun”, ông Nhự miêu tả lại cảm giác lúc đó.

Những hoạt động thăm dò địa chất dầu khí đầu tiên được bắt đầu từ thập niên 60 của thế kỷ trước. 15 năm sau mới phát hiện được dòng khí đầu tiên tại Đồng bằng sông Hồng. Có những người bắt đầu theo các đoàn khoan từ khi mới hơn 20 tuổi, đến thời điểm đó đã gần 40 tuổi. Có thể nói, cả tuổi trẻ, thời thanh xuân của họ gắn bó với công tác khoan, gắn bó với ước mơ tìm thấy dầu, khí.

Việc tìm thấy khí ở GK-61 là một sự kiện trọng đại của đất nước, tiếp thêm niềm tin và khát vọng trên hành trình tìm lửa đầy tự hào của ngành Dầu khí Việt Nam, đóng góp to lớn cho sự phát triển của đất nước.



02 Doanh nghiệp bảo hiểm hướng đến các động lực hỗ trợ phục hồi

Nguồn: Diễn đàn Doanh nghiệp

Cả bảo hiểm nhân thọ và phi nhân thọ đều có tín hiệu phục hồi, dù tổng doanh thu phí toàn thị trường năm 2024 vẫn giảm so với cùng kỳ năm trước.

Doanh thu phí bảo hiểm còn giảm

Ngành bảo hiểm trong năm 2024 tiếp tục bị ảnh hưởng sau khủng hoảng niềm tin khách hàng. Tổng doanh thu phí của toàn thị trường bảo hiểm ước đạt 227.500 tỷ đồng (-0,25% YoY).

Theo Bộ Tài chính, đến cuối tháng 12/2024, thị trường bảo hiểm hiện có 85 doanh nghiệp kinh doanh bảo hiểm (trong đó có 32 doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ, 19 doanh nghiệp bảo hiểm nhân thọ, 02 doanh nghiệp tái bảo hiểm và 32 doanh nghiệp môi giới bảo hiểm) và 01 chi nhánh doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ nước ngoài. Số lượng văn phòng đại diện của doanh nghiệp bảo hiểm, doanh nghiệp môi giới bảo hiểm nước ngoài tại Việt Nam là 15 văn phòng. Thị phần bảo hiểm theo doanh thu vẫn nghiêng về nhân thọ (66%), còn phi nhân thọ là 34%.

Tổng tài sản của các doanh nghiệp bảo hiểm ước đạt 1.007.204 tỷ đồng (+10,88% YoY); tổng nguồn vốn chủ sở hữu ước đạt 210.124 tỷ đồng (+6,45% YoY).

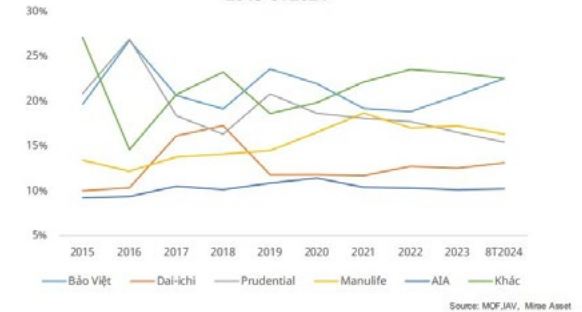
Các doanh nghiệp đầu tư trở lại nền kinh tế ước đạt 850.075 tỷ đồng (+13,17% svck) và gia tăng tổng dự phòng nghiệp vụ bảo hiểm 13,26%, ước đạt 676.265 tỷ đồng.

Chi trả quyền lợi bảo hiểm trong năm 2024 ước đạt 93.900 tỷ đồng, tăng 15,7% so với năm 2023. Trong đó, chi trả của các doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ ước đạt 22.500 tỷ đồng, giảm 6,2%, trong khi chi trả của các doanh nghiệp bảo hiểm nhân thọ tăng mạnh 25%, đạt 71.400 tỷ đồng.

Cơ cấu doanh thu phí bảo hiểm nhân thọ



Thị phần doanh thu bảo hiểm nhân thọ 2015-8T2024



Dữ liệu của MASVN ghi nhận doanh thu phí bảo hiểm nhân thọ đạt khoảng 149.200 tỷ đồng, giảm 5%. Đà giảm đã được hãm lại so với năm 2023 doanh thu sụt giảm ở mức 11%. Khối phân tích của CTCK này kỳ vọng năm 2025 sẽ là năm đà giảm kết thúc và toàn ngành bắt đầu phục hồi.

Mảng bảo hiểm phi nhân thọ: Doanh thu bảo hiểm phi nhân thọ tăng trưởng mạnh 10,2%, đạt 78.300 tỷ đồng trong khi toàn ngành vẫn chưa thoát khỏi suy giảm. Top 3 ông lớn trong thị phần vẫn được giữ nguyên: PVI – BVH – BMI với tốc độ tăng trưởng so với cùng kỳ đạt lần lượt 21% - 3% - 7%. Sự tăng trưởng tích cực của ngành bảo hiểm phi nhân thọ, theo Chứng khoán Mirae Asset có thể được lý giải bởi mối quan hệ chặt chẽ giữa doanh thu của ngành này với sự phát triển chung của nền kinh tế. Hoạt động sản xuất, kinh doanh và dịch vụ càng mở rộng thì nhu cầu bảo hiểm càng gia tăng. Với tốc độ tăng trưởng GDP của Việt Nam vượt 7%, đây chính là nền tảng thúc đẩy sự gia tăng trong doanh thu phí bảo hiểm.

Về lợi nhuận, nếu xét trên 13 doanh nghiệp bảo hiểm niêm yết, tổng lợi nhuận tăng 11% trong quý IV/2024 đạt 1.754 tỷ đồng trong khi vào quý trước giảm gần 35% so với cùng kỳ.

Nếu chỉ xét riêng hoạt động của 12 doanh nghiệp bảo hiểm (trừ Bảo Việt - BVH), tổng lợi nhuận trước thuế đã tăng 3,8%, lên 1.097 tỷ đồng. Trong đó, có tới 7 doanh nghiệp có lợi nhuận tăng trong quý IV/2024. Bảo hiểm Hàng không (AIC), Bảo hiểm Tái Bảo hiểm Quốc gia và Bảo hiểm Sài Gòn - Hà Nội (BHI) ghi nhận tăng trưởng ba chữ số lần lượt là 125%, 180% và 329%.

Nhóm báo giảm lãi trong quý IV có Bảo hiểm Bảo Minh (BMI), Bảo hiểm Bưu điện (PTI), Bảo hiểm PVI (PVI), Bảo hiểm Quân đội (MIG), Bảo hiểm Tái bảo hiểm Hà Nội (PRE) và Bảo hiểm Bảo Long (BLI), song lợi nhuận chung năm 2024 của doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ vẫn cải thiện nhẹ hơn năm trước nhờ kết quả hai quý đầu năm và quý cuối năm tăng trưởng hai con số.

Một doanh nghiệp trong ngành bảo hiểm phi nhân thọ cũng cho biết, tác động của bão Yagi là đáng kể đối với hoạt động, song doanh nghiệp sử dụng nghiệp vụ tái bảo hiểm như một hình thức chia sẻ, phân tán rủi ro, theo đó giảm bớt áp lực lên kết quả kinh doanh.

Theo ghi nhận về thị phần, BVH là doanh nghiệp nhân thọ duy nhất được niêm yết trên sàn với thị phần từ năm 2022 đến nay có sự phục hồi đáng kể. Tính đến 8 tháng đầu năm 2024, thị phần đã trở lại mức 22,5%. Kết thúc 2024, doanh thu hợp nhất của BVH đạt 39.862 tỷ đồng (-1% YoY) và lợi nhuận trước thuế đạt 2.620 tỷ đồng (+17% YoY), đến từ các khoản dự phòng và chi phí bảo

hiểm giảm, đồng thời mức lỗ từ hoạt động kinh doanh bảo hiểm cũng giảm mạnh từ hơn 2.500 tỷ VND xuống 980 tỷ VND (-61% YoY).

Nếu loại trừ BVH là doanh nghiệp bảo hiểm nhân thọ duy nhất trong bảng, doanh thu mảng phi nhân thọ +5,6% YoY và lợi nhuận sau thuế -7,5% YoY. Tuy nhiên, lợi nhuận gộp hoạt động kinh doanh bảo hiểm cũng ghi nhận điểm sáng khi tăng 88% YoY, đánh dấu tín hiệu hồi phục của ngành bảo hiểm.

Các động lực cho tăng trưởng 2025

Theo các chuyên gia, động lực cho tăng trưởng của bảo hiểm nhân thọ năm 2025 sẽ gồm:

Thứ nhất, GDP được dự báo tăng trưởng 8%. Cụ thể, GDP tăng giúp tăng nhu cầu bảo hiểm, tạo tiền đề thuận lợi cho sự phát triển của thị trường bảo hiểm phi nhân thọ, khi nhu cầu bảo hiểm tài sản, bảo hiểm rủi ro từ các dự án hạ tầng trọng điểm ngày càng gia tăng. Nền kinh tế phục hồi cũng là động lực cho mảng nhân thọ hồi phục trong trung hạn.

Thứ hai, tác động chính sách từ Thông tư 34: Theo MASVN, những dấu hiệu nới lỏng đối với kênh bancassurance. NHNN Việt Nam đã ban hành Thông tư 34/2024/TT-NHNN quy định về giấy phép kinh doanh của các NHTM. Thông tư này đem lại tín hiệu tích cực cho hoạt động kinh doanh bancassurance với việc cho phép các NHTM tham gia bán bảo hiểm nhân thọ theo quy định của Luật Bảo hiểm.

Thứ ba, tỷ lệ thâm nhập bảo hiểm/GDP tại Việt Nam

hiện nay dao động ở mức 2,3% - 2,8%, thấp hơn so với mức trung bình 3,35% của khối ASEAN, 5,37% của châu Á và 6,3% của thế giới. Điều này cho thấy thị trường bảo hiểm tại Việt Nam vẫn còn rất nhiều tiềm năng để phát triển và mở rộng.

Trong năm 2025, các chuyên gia kỳ vọng tổng tài sản của các doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ tăng 5%; các doanh nghiệp bảo hiểm nhân thọ ước tăng 8% YoY.

Dưới góc độ đầu tư vào nền kinh tế, Bộ Tài chính dự báo cho rằng các doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ dự kiến tăng trưởng 5,77%, trong khi các doanh nghiệp bảo hiểm nhân thọ ước tính tăng 5,4% so với năm 2024.

Về dài hạn, mức tăng trưởng đầu tư vào nền kinh tế của các nhà kinh doanh bảo hiểm, các quỹ đầu tư thuộc các Tập đoàn bảo hiểm, theo khuyến nghị của World Bank và IMF, có thể tăng lên đáng kể và đóng góp lớn cho thị trường vốn trong trường hợp các vấn đề rào cản được chính sách khơi thông.

Cho năm 2025, Chứng khoán Vietcap dự báo, thị trường bảo hiểm sẽ chứng kiến sự phục hồi về lợi nhuận, đặc biệt là trong lĩnh vực bảo hiểm nhân thọ. Nhóm phân tích Vietcap ghi nhận có sự chuyển hướng doanh thu phí bảo hiểm mới sang các sản phẩm bảo hiểm nhân thọ hỗn hợp kể từ năm 2023.

Vietcap mặt khác cũng dự báo sẽ có một số gián đoạn ngắn hạn trong doanh thu phí bảo hiểm liên kết đầu tư do quá trình cải thiện quy trình bán hàng và thay đổi tâm lý khách hàng. Dù vậy, sản phẩm này vẫn sẽ là chủ lực trong dài hạn nhờ vào khả năng cung cấp giải pháp

tài chính phù hợp với nhu cầu cá nhân và tiềm năng phát triển mạnh mẽ của thị trường vốn.

Tuy nhiên, để doanh thu bancassurance tăng trưởng mạnh trong năm 2025 còn nhiều khó khăn. Trong khi đó, với bảo hiểm phi nhân thọ, dự báo, trong năm 2025, tăng trưởng phí bảo hiểm sẽ đạt 14,7%, đặc biệt là nhờ vào sự phát triển của bảo hiểm sức khỏe và bảo hiểm xe cơ giới, những sản phẩm chủ đạo hiện nay.

Một lưu ý là các công ty bảo hiểm phi nhân thọ sẽ phải đối mặt với áp lực gia tăng chi phí bồi thường do lạm phát và cạnh tranh gay gắt. ROI (tỷ suất lợi nhuận trên vốn đầu tư) của các công ty bảo hiểm phi nhân thọ đã giảm trong hai quý gần đây do lãi suất tiền gửi thấp, mặc dù một số công ty ghi nhận mức tăng trưởng tích cực nhờ vào thu nhập từ đầu tư tài chính mạnh mẽ.

Áp lực cạnh tranh chắc chắn vẫn đã và sẽ tiếp tục diễn ra khi thị trường chứng kiến một cuộc sắp xếp lại mảng bán lẻ từ một số ngân hàng, với trường hợp điển hình Techcombank chấp nhận trả phí hơn 1.800 tỷ đồng cho Manulife để chấm dứt hợp đồng trước hạn, sau đó có kế hoạch lập 2 công ty bảo hiểm nhân thọ và phi nhân thọ. Sự hoàn thiện hệ sinh thái mà mảng bảo hiểm không thể bỏ qua từ phía ngân hàng, chẳng hạn ngoài Techcombank, HDBank cũng có đối tác bán chéo bảo hiểm và cổ đông Sovico nắm hơn 501 triệu cổ phiếu HDB tương đương 14,281% (chưa kể hơn 1,2% cổ phần của người có liên quan theo báo cáo tại 8/1/2025) đã thành lập HD Insurance; hay trường hợp VPBank mua Cty bảo hiểm số OPES... một mặt vừa cho thấy kỳ vọng của các nhà cung cấp, phát triển hệ sinh thái tài chính đối với dư địa thị trường; mặt khác, cho thấy viễn cảnh cạnh tranh sâu sắc hơn nữa từ chính các nhà phân phối bán chéo trong thời gian tới.

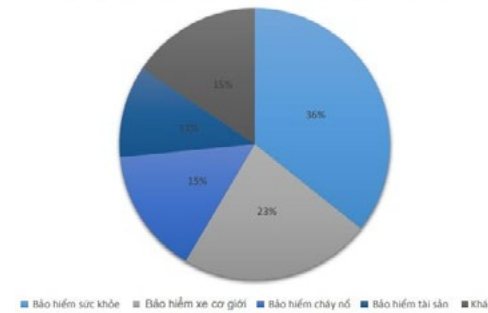
Ngoài ra, trong môi trường lãi suất chung có xu hướng tăng, các doanh nghiệp bảo hiểm có thể phân bổ tài sản hưởng lợi đầu tư từ mặt bằng lãi suất cao hơn.

Xét về toàn bộ các cổ phiếu được niêm yết trên 2 sàn: HOSE, HNX, UPCOM. Các chỉ số về hiệu quả tài chính đang nghiêng về các doanh nghiệp như BIC, BVH, PTI khi ROE có sự cải thiện, giúp cho EPS năm 2024 của BIC và PTI có mức vượt trội hơn 4000 đ/cp, theo MASVN.

Cụ thể về khả năng sinh lời và hiệu quả sử dụng vốn tại cuối 2024, các doanh nghiệp bảo hiểm duy trì mức ROE trên 10% chiếm số lượng 8/13 doanh nghiệp, giảm so với năm 2023 chiếm 10/13 doanh nghiệp.

Dữ liệu Fiinpro, Mirae Asset tổng hợp cho thấy, phần lớn các doanh nghiệp bảo hiểm hiện có mức P/B tiệm cận trung vị 5 năm, cho thấy thị trường đã định giá hợp lý giá trị nội tại của nhóm này. Tuy nhiên, một số doanh nghiệp như BLI, PRE, PTI vẫn đang giao dịch với mức P/B thấp. Để những doanh nghiệp này được định giá cao hơn, cần thêm thời gian cho quá trình phục hồi và tăng trưởng trong trung hạn.

Tỷ trọng doanh thu theo nghiệp vụ bảo hiểm



Thị phần doanh thu bảo hiểm phi nhân thọ 2015-2024



Source: MOF JAV, Mirae Asset

03 Bảo hiểm xe sớm tăng tốc

Nguồn: Tin nhanh Chứng khoán

Mức xử lý vi phạm cao khiến bảo hiểm xe cơ giới trở nên... đắt hàng.

Doanh số tăng 3-5 lần

Chưa có thống kê chính thức trên toàn thị trường, nhưng ghi nhận của phóng viên Báo Đầu tư Chứng khoán từ bộ phận kinh doanh, đại lý bán bảo hiểm xe cho các hãng bảo hiểm lớn như Bảo Việt, Bảo hiểm PVI, BSH, VNI, PJICO, PTI... cho thấy, từ khi Nghị định 168/2024 quy định xử phạt vi phạm hành chính về trật tự, an toàn giao thông trong lĩnh vực giao thông đường bộ; trừ điểm, phục hồi điểm giấy phép lái xe có hiệu lực (từ ngày 1/1/2025), doanh số bán bảo hiểm xe cơ giới nói chung, bảo hiểm xe máy nói riêng đã tăng lên thấy rõ, đặc biệt trong dịp Tết vừa qua.

“Mức phạt tăng cao, lực lượng chức năng cũng kiểm tra nhiều hơn nên chủ xe cũng chủ động hơn trong việc mua bảo hiểm. Trước đây, số lượng xe máy được mua bảo hiểm xe chỉ chiếm khoảng 1/10”, ông Phạm Văn Dũng, Co-founder Công ty Bảo hiểm trực tuyến IBAOHIEM cho hay.

Ghi nhận từ hệ thống bán qua hệ thống online của IBAOHIEM, website mua hàng insurlink.vn được vận hành bởi IBAOHIEM và các công ty liên kết từ đầu năm 2025 đến nay cho thấy, doanh số bán bảo hiểm xe tăng từ 3-5 lần. Hiện tại, hệ thống này đang phân phối các sản phẩm bảo hiểm xe cho Bảo Việt, Bảo hiểm PVI và Bảo hiểm Quân đội (MIC).

Tuy vậy, theo các đại lý bán xe, tỷ lệ mua bảo hiểm xe máy trong 3 tháng qua có tăng so với cùng kỳ năm ngoái, nhưng chưa thực sự cao. Thậm chí, từ sau Tết Nguyên đán có dấu hiệu chững lại do lực lượng chức năng giảm cường độ kiểm tra so với thời điểm tháng 1 (thời điểm sau Tết Dương lịch, ngay khi Nghị định 168/2024 có hiệu lực).



Theo Nghị định 168/2024, người điều khiển xe máy không mang theo chứng nhận bảo hiểm bắt buộc trách nhiệm dân sự của chủ xe cơ giới còn hiệu lực hoặc không có chứng nhận bảo hiểm bắt buộc trách nhiệm dân sự của chủ xe cơ giới còn hiệu lực sẽ bị phạt tiền từ 200.000-300.000 đồng.

Trong khi đó, theo quy định trước đây (Khoản 2, Điều 21 - Nghị định 100/2019/NĐ-CP được sửa đổi bởi Khoản 11, Điều 2 - Nghị định 123/2021/NĐ-CP), người điều khiển xe mô tô, xe gắn máy, các loại xe tương tự không có hoặc không mang theo Giấy chứng nhận bảo hiểm trách nhiệm dân sự của chủ xe cơ giới còn hiệu lực sẽ bị phạt tiền từ 100.000-200.000 đồng. Còn mức phạt khi không có hoặc không mang theo giấy chứng nhận bảo hiểm ô tô theo Nghị định 168/2024 vẫn giữ nguyên, là từ 400.000-600.000 đồng.

Trên thực tế, mỗi lần lực lượng chức năng ra quân kiểm tra là bảo hiểm xe lại như được mùa. Ngay trong tháng ra quân đầu năm nay, doanh số bán bảo hiểm xe đã tăng mạnh so với cùng kỳ năm trước. Đội ngũ sale nhân dịp này tranh thủ tung các chiêu bán bảo hiểm để chốt đơn nhanh.

Ghi nhận tại các công ty bảo hiểm có doanh số bán bảo hiểm xe thuộc топ đầu thị trường như Bảo hiểm PVI, BSH, Bảo Việt, PJICO... cho thấy, Nghị định 168/2024 giúp thúc đẩy doanh số bảo hiểm xe máy, bù đắp phần thiếu hụt bảo hiểm xe ô tô trong bối cảnh lượng xe bán ra trong tháng 1/2025 giảm tới 40% so với tháng trước đó, theo thống kê của Hiệp hội Các nhà sản xuất ô tô Việt Nam (VAMA). Nguyên nhân của sự sụt giảm mạnh này, theo các hãng xe, là do lượng lớn nhu cầu tiêu thụ ô tô đã tập trung vào giai đoạn được giảm lệ phí trước bạ trước đó. Ngoài ra, người tiêu dùng có tâm lý hạn chế mua sắm tài sản lớn như xe hơi vào dịp Tết cũng tác động không nhỏ tới doanh số bán xe tháng đầu năm.

Tỷ lệ bồi thường bảo hiểm xe kỳ vọng giảm

Theo các công ty bảo hiểm, các đại lý bán xe, nhờ có quy định mới (tăng mức phạt lên nhiều lần so với trước) nên bồi thường bảo hiểm xe có xu hướng giảm do người dân ý thức hơn, chấp hành luật lệ tốt hơn, tổn thất vì thế cũng ít đi. Các công ty bảo hiểm kỳ vọng tỷ lệ bồi thường bảo hiểm xe giảm khoảng 10% trong năm nay.

Trên thực tế, sau 1 tháng áp dụng Nghị định 168/2024, ý thức chấp hành pháp luật về trật tự, an toàn giao thông của người dân đã được nâng cao. Tai nạn giao thông đường bộ chuyển biến rõ rệt, giảm cả 3 tiêu chí gồm số vụ, số người tử vong và số người bị thương so với cùng kỳ năm trước. Các hành vi vi phạm vốn khá phổ biến như vi phạm nồng độ cồn, đi trên vỉa hè, vượt đèn đỏ, đi ngược chiều, không đội mũ bảo hiểm... cũng giảm rõ rệt.

Nhiều ý kiến cho rằng, mức xử phạt tăng cao là yếu tố chính buộc người tham gia giao thông chấp hành luật lệ tốt hơn trước. Theo quy định mới, người điều khiển xe mô tô, xe gắn máy, các loại xe tương tự xe mô tô và các loại xe tương tự xe gắn máy vượt bên phải trong trường hợp không được phép gây tai nạn giao thông sẽ bị phạt từ 10-14 triệu đồng, đồng thời bị trừ 10 điểm bằng lái xe. Người điều khiển xe mô tô, xe gắn máy, các loại xe tương tự xe mô tô và các loại xe tương tự xe gắn máy vượt bên phải trong trường hợp không được phép bị phạt từ 600.000-800.000 đồng.

Theo ông Phạm Văn Dũng, tỷ lệ bồi thường xe trong năm 2025 ra sao là con số khó dự đoán, bởi tại Việt Nam những năm gần đây, rủi ro bão lụt gây nhiều thiệt hại nặng nề về xe. Tuy vậy, ông Dũng cũng kỳ vọng, từ nay đến cuối năm, tỷ lệ bồi thường bảo hiểm xe cơ giới sẽ giảm từ 5-10% so với trước khi có quy định mới do người dân tuân thủ luật lệ giao thông tốt hơn, từ đó giảm thiểu các vụ tai nạn giao thông.

Thống kê của Hiệp hội Bảo hiểm Việt Nam (IAV) cho thấy, tuy tổng số tiền bồi thường bảo hiểm gốc của thị trường bảo hiểm phi nhân thọ 3 tháng đầu năm 2024 đạt khoảng 4.855 tỷ đồng, tỷ lệ bồi thường 24,3% (chưa bao gồm dự phòng bồi thường) - thấp hơn tỷ lệ bồi thường bảo hiểm gốc cùng kỳ năm 2023 (29,7%), nhưng nghiệp vụ bảo hiểm có tỷ lệ bồi thường bảo hiểm gốc cao nhất vẫn là bảo hiểm xe cơ giới (40,5%), tiếp đó là bảo hiểm tàu (29,3%), bảo hiểm sức khỏe (28,1%)...

Dù lâu nay vẫn đóng góp chính cho tổng doanh thu phí bảo hiểm của toàn thị trường, nhưng bảo hiểm xe cơ giới cũng luôn có tỷ lệ bồi thường cao nhất. Các doanh

nh nghiệp bảo hiểm kỳ vọng, với quy định xử phạt mới theo hướng tăng nặng hơn, lực lượng chức năng vào cuộc rất ráo riết hơn, ý thức của người tham gia giao thông cùng trách nhiệm của bên bán bảo hiểm được nâng cao hơn... sẽ giúp cải thiện tỷ lệ bồi thường bảo hiểm xe trong năm nay cũng như các năm tới.

Trong một động thái khác, đầu năm 2025, cử tri tỉnh An Giang đã đề nghị xem xét và điều chỉnh quy định theo hướng cho phép người dân tự nguyện mua bảo hiểm xe máy khi có nhu cầu, thay vì bắt buộc.

Ngày 19/1/2025, trong văn bản phản hồi ý kiến của cử tri tỉnh An Giang về đề xuất bỏ quy định bắt buộc mua bảo hiểm xe máy, Bộ Tài chính cho biết, trên thế giới, bảo hiểm trách nhiệm dân sự cho chủ phương tiện cơ giới như ô tô, mô tô, xe máy, thậm chí cả xe đạp điện đã trở thành quy định bắt buộc tại hầu hết các quốc gia.

Trước đó, cử tri nhiều địa phương khác như Đồng Nai, Bình Dương, An Giang, Quảng Ninh, Lạng Sơn, Lai Châu cùng chung kiến nghị Bộ Tài chính bỏ quy định bắt buộc tham gia bảo hiểm xe máy. Ngoài ra, cử tri của TP.HCM, Ninh Thuận, Tiền Giang cũng đặt câu hỏi về giải pháp giúp chi trả bồi thường đơn giản, nhanh chóng.

“ Trên thực tế, mảng bảo hiểm xe cơ giới đang đối diện với nạn bán bảo hiểm bất chấp, khuyến mại, hạ giá vô tội vạ, gây ảnh hưởng đến sự phát triển lành mạnh của sản phẩm này nói riêng, thị trường bảo hiểm nói chung. Trên facebook nhóm công khai Bảo hiểm ô tô và xe máy, dễ thấy la liệt các tin rao bán bảo hiểm trách nhiệm dân sự chủ xe cơ giới được chiết khấu cao, như với bảo hiểm xe máy là 25.000 đồng/năm; bảo hiểm ô tô 5 chỗ là 259.000 đồng/năm, 7 chỗ là 469.000 đồng/năm... ”

04 Doanh nghiệp bảo hiểm xe cơ giới dốc sức trong cuộc đua công nghệ, AI

Nguồn: Vneconomy

Thị trường bảo hiểm xe cơ giới tại Việt Nam đang chứng kiến sự cạnh tranh khốc liệt giữa các doanh nghiệp bảo hiểm. Công nghệ đang trở thành yếu tố cốt lõi để các doanh nghiệp nâng cao trải nghiệm khách hàng, từ đó mở rộng, chiếm lĩnh thị phần...

Trong bối cảnh giảm phí không còn là lợi thế duy nhất, các công ty bảo hiểm lớn như: MIC, PTI, PVI, Bảo Việt, PJICO, và VietinBank (VBI), VNI... đều đẩy mạnh ứng dụng công nghệ, trí tuệ nhân tạo (AI)... nhằm tối ưu hóa quy trình và đáp ứng nhu cầu ngày càng cao của thị trường.

Theo Hiệp hội Bảo hiểm Việt Nam, doanh thu bảo hiểm xe cơ giới toàn thị trường năm 2023 đạt 17.754 tỷ đồng, giảm 1,9% so với năm 2022 do kinh tế chậm lại và lượng xe bán ra giảm.

Đến tháng 10/2024, con số này phục hồi lên 14.884 tỷ đồng, với ước tính cả năm vượt 18.000 tỷ đồng, cho thấy dấu hiệu tăng trưởng trở lại nhờ ý thức bảo hiểm của người dân được nâng cao.

Tổng chi bồi thường năm 2023 là 9.315 tỷ đồng, chiếm tỷ lệ 52,5%, phản ánh mức độ rủi ro đáng kể trong lĩnh vực này. Thị trường 5 năm qua trải qua giai đoạn tăng trưởng xe cá nhân (2019-2021), suy giảm tạm thời (2023), và phục hồi mạnh mẽ (2024).

Trong cuộc đua công nghệ, các doanh nghiệp bảo hiểm đang tập trung vào nhiều giải pháp để cải thiện hiệu quả và tăng tính minh bạch. Giám định tổn thất xe qua ứng dụng di động đã trở thành xu hướng phổ biến, cho phép khách hàng chụp ảnh hư hại, gửi yêu cầu bồi thường, và theo dõi tiến trình trực tuyến. Nhờ đó, thời gian xử lý hồ sơ được rút ngắn đáng kể, đồng thời một số hãng còn tích hợp lộ trình giám định viên vào ứng dụng để tăng sự tiện lợi.

Ví dụ, Bảo hiểm Hàng không (VNI) đã phát triển thành công ứng dụng My VNI – Giám định viên của VNI, cho phép khách hàng giám định tổn thất xe hoàn toàn trực tuyến bằng cách chụp ảnh hư hại và gửi yêu cầu, nhận thông báo lộ trình giám định viên cùng tiến trình bồi thường ngay trên ứng dụng.

Ông Nghiêm Xuân Thái, Tổng giám đốc VNI, cho biết việc triển khai ứng dụng My VNI trong việc khai báo bồi thường online sẽ mang lại những trải nghiệm thuận tiện hơn, cải tiến phương thức thông tin, giúp nâng cao hơn nữa chất lượng, tiến độ giải quyết hồ sơ tại VNI.

Đặc biệt, công nghệ này đã rút ngắn 50% thời gian xử lý hồ sơ và tăng 40% năng suất nhân viên, đồng thời cho phép khách hàng đánh giá gara và giám định viên để đảm bảo tính minh bạch.



Các “ông lớn” khác không chịu thua kém trong cuộc đua công nghệ. Bảo hiểm Quân đội (MIC) cũng đã triển khai khai báo bồi thường vật chất xe online qua ứng dụng MIC từ tháng 8/2023, loại bỏ nhu cầu nộp hồ sơ gốc để đơn giản hóa thủ tục. Ứng dụng này đã và đang tiếp tục được hoàn thiện, nâng cao để phục vụ khách hàng tốt hơn.

Theo MIC, ứng dụng và được tích hợp các công nghệ hiện đại như: AI, OCR (nhận diện ký tự quang học), chụp ảnh realtime các vị trí tổn thất áp dụng cho hai trường hợp khai báo tổn thất còn hiện trường và khai báo tổn thất khi không còn hiện trường. Đồng thời, khách hàng có thể chủ động theo dõi toàn bộ quá trình xử lý bồi thường theo từng bước, không cần chờ đợi.

Cũng trong năm 2023, Bảo hiểm Bảo Việt chính thức ra mắt Chương trình bảo hiểm vật chất ô tô ứng dụng công nghệ quản lý hành trình hiện đại Telematics với tên gọi BAOVIET GO. Đây là một bước tiến đáng kể trong lĩnh vực bảo hiểm ô tô hướng tới việc đảm bảo an toàn cho lái xe thông qua ứng dụng công nghệ.

Khách hàng sẽ được trang bị một công cụ mạnh mẽ để giám sát và quản lý hành trình lái xe của mình một cách thông minh và an toàn. Phần mềm quản lý hành trình của BAOVIET GO được phát triển dựa trên nền tảng công nghệ tiên tiến, hỗ trợ khách hàng chủ động theo dõi và ghi lại các thông tin quan trọng về hành trình, bao gồm tốc độ, quãng đường, thời gian và thậm chí cả các yếu tố về trạng thái sức khoẻ, tinh thần của người lái xe khi lưu thông trên đường.

Theo đó, ứng dụng BAOVIET GO thông qua sự kết hợp của nhiều thiết bị, cảm biến phương tiện và hệ thống điều khiển dữ liệu sẽ cho phép truyền thông tin qua mạng không dây và tích hợp đánh giá hành trình lái xe an toàn của người điều khiển phương tiện.

Với công nghệ Telematics, Baoviet Go sẽ tự động tính toán điểm lái xe an toàn của khách hàng, hướng dẫn khách hàng nâng cao khả năng lái xe an toàn để nhận được số tiền giảm phí lớn nhất khi tham gia bảo hiểm xe cơ giới của Bảo Việt.

Tổng Công ty cổ phần Bảo hiểm Petrolimex (PJICO) cũng cho biết doanh nghiệp đã và đang triển khai công tác chuyển đổi số toàn diện giai đoạn 2023 – 2028 để giúp qua đó nâng cao trải nghiệm khách hàng, đem đến sự gắn kết và tăng cường cơ hội kinh doanh.

PJICO đã chọn FPT Digital là đối tác chiến lược để xây dựng một lộ trình nhanh và đồng bộ, bao gồm 3 trụ cột số. Ngoài việc nâng cấp, cải thiện hệ thống website, call center, AI chatbox, PJICO tập trung vào nền tảng dữ liệu khách hàng (CDP) và hệ thống quản lý quan hệ khách hàng (CRM) nhằm mang đến sự thuận tiện về dịch vụ, minh bạch, đặc biệt khối doanh nghiệp FDI và SMEs.

Cuộc đua công nghệ trong bảo hiểm xe cơ giới tại Việt Nam, những công ty công nghệ đang đóng một vai trò “trợ lực” rất quan trọng.

Tại hội nghị cấp cao về Bảo hiểm Việt Nam - Vietnam Insurance Summit 2024, ông Trần Đăng Hoà, Chủ tịch FPT IS, chỉ ra rằng sau 2 làn sóng về số hóa và quy trình hóa, thông minh hoá, ngành Bảo hiểm đang đứng trước làn sóng thứ ba - kỷ nguyên về Data & AI.

“Nếu trước kia trong ngành, công nghệ để phục vụ kinh doanh, các anh chị Tổng Giám đốc coi đó là nhiệm vụ của IT, thì bây giờ công nghệ chính là kinh doanh. Các doanh nghiệp bảo hiểm, những nhà lãnh đạo bảo hiểm sẽ phải thực sự làm chủ, tham gia vào làn sóng công nghệ để dẫn dắt sự phát triển”.

FPT chia ra lộ trình 5 bước, từ số hoá, quy trình hoá, dữ liệu hoá, sau đó biến dữ liệu thành business. Với mỗi bước đều có hệ thống xuyên suốt các sản phẩm dịch vụ giúp khách hàng thực hiện. "Trong suốt 25 năm qua, chúng ta tập trung vào bước 2.0 - quy trình hoá, từ bước thứ 3 chắc chắn sẽ là “turning point” - điểm thay đổi", ông Hoà khẳng định.

Trong bối cảnh làn sóng thứ 3, AI sẽ là trung tâm trong các bài toán của ngành Bảo hiểm. Tất cả nghiệp vụ quan trọng của ngành Bảo hiểm như thẩm định, giám định (underwriting), phê duyệt bảo hiểm, phòng ngừa và phát hiện gian lận bảo hiểm... đều có thể ứng dụng robot, AI. Điều này làm thay đổi cách thức vận hành kinh doanh của công ty bảo hiểm.

Cũng tại Vietnam Insurance Summit 2024, Công ty Cổ phần VinBigdata (Tập đoàn Vingroup) công bố ra mắt ViFi – Bộ giải pháp AI tạo sinh toàn diện dành riêng cho các doanh nghiệp trong lĩnh vực Ngân hàng, Tài chính, Bảo hiểm (BFSI).

Bộ giải pháp ViFi bao gồm: Trợ lý ảo Tài chính, Trợ lý ảo Ngân hàng, Trợ lý ảo Bảo hiểm và Trợ lý ảo Nội bộ. Những trợ lý ảo có thể hỗ trợ đa dạng tác vụ, linh hoạt theo nhu cầu của từng doanh nghiệp, tư vấn bán hàng, marketing, xử lý sự cố đồng thời chăm sóc khách hàng, tuyển dụng hay giải đáp thắc mắc về các quy định và quy chế...

Khác biệt so với các giải pháp hiện có, bộ giải pháp ViFi được tùy chỉnh để giải quyết hiệu quả các bài toán của doanh nghiệp trong lĩnh vực Tài chính, Ngân hàng, Bảo hiểm tiêu biểu như: Tự động hóa quy trình vận hành, Tích hợp hệ thống nội bộ, Nâng cao dịch vụ chăm sóc khách hàng, và Quản lý dữ liệu thông minh...

2

Tiêu điểm PVI



01 Tập Đoàn Allianz thăm và làm việc với Tổng công ty Bảo hiểm PVI: Thúc đẩy hợp tác chiến lược



Công ty Bảo hiểm Allianz Trade (Allianz Trade), thành viên của tập đoàn Allianz, đã có buổi thăm và làm việc với Tổng Công ty Bảo hiểm PVI nhằm tăng cường hợp tác. Cuộc gặp gỡ đánh dấu bước tiến quan trọng trong mối quan hệ đối tác giữa hai bên, hướng tới việc phát triển các sản phẩm bảo hiểm ưu việt, đáp ứng nhu cầu khách hàng trong bối cảnh kinh tế ngày càng mở rộng.

Tham dự buổi làm việc, ông Domenico Lup, Tổng giám đốc điều hành của Allianz Trade tại ASEAN, dẫn đầu đoàn cùng các Trưởng bộ phận liên quan. Về phía Tổng công ty Bảo hiểm PVI, có sự tham gia của bà Lê Hồng Linh, Phó Tổng giám đốc và đại diện các Ban chức năng.

Là công ty dẫn đầu toàn cầu trong lĩnh vực bảo hiểm tín dụng thương mại, Allianz Trade trực thuộc tập đoàn Allianz với hơn 100 năm kinh nghiệm. Công ty hiện phục vụ hơn 70.000 khách hàng trên toàn thế giới, bảo vệ tổng giá trị giao dịch lên đến 1.131 tỷ euro mỗi năm.

Allianz Trade được tổ chức đánh giá tín nhiệm AM Best xếp hạng A+, đồng thời sở hữu hệ thống dữ liệu phân tích mức độ tín nhiệm của các doanh nghiệp chiếm 98% GDP toàn cầu. Nhờ lợi thế này, công ty cung cấp các giải pháp bảo hiểm tín dụng hiệu quả, giúp doanh nghiệp kiểm soát rủi ro tài chính và mở rộng kinh doanh an toàn hơn.

Bảo hiểm PVI là doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ số 1 Việt Nam trên tất cả các chỉ tiêu tài chính, có nhiều kinh nghiệm triển khai các sản phẩm bảo hiểm tín dụng thương mại và bảo hiểm công nghiệp quy mô lớn, đồng thời đóng vai trò quan trọng trong việc bảo vệ doanh nghiệp trước những rủi ro. Với năng lực tài chính mạnh mẽ và mạng lưới khách hàng rộng khắp, Bảo hiểm PVI đang tiếp tục mở rộng hợp tác với các đối tác hàng đầu thế giới nhằm nâng cao chất lượng dịch vụ và cung cấp giải pháp bảo hiểm toàn diện hơn.

Buổi làm việc mở ra cơ hội phát triển các sản phẩm bảo hiểm mới, tập trung vào nhu cầu của doanh nghiệp FDI và tập đoàn lớn tại Việt Nam. Allianz Trade mang đến công nghệ và nguồn lực từ mạng lưới quốc tế, trong khi Bảo hiểm PVI đóng góp kinh nghiệm địa phương và tiềm lực tài chính vững mạnh. Quan hệ hợp tác này hướng tới việc hỗ trợ doanh nghiệp giảm thiểu rủi ro và phát triển bền vững trong giai đoạn hội nhập kinh tế.



02 Bảo hiểm PVI tái bổ nhiệm Tổng giám đốc PVI South và Giám đốc PVI Thủ Đức

Ngày 12/03/2025, tại văn phòng Bảo hiểm PVI South và Bảo hiểm PVI Thủ Đức, Tổng Giám đốc Phạm Anh Đức đã trao quyết định tái bổ nhiệm ông Nguyễn Anh Tuấn giữ chức vụ Tổng Giám đốc Bảo hiểm PVI South và ông Lý Văn Mười Ba tiếp tục đảm nhiệm vị trí Giám đốc Bảo hiểm PVI Thủ Đức. Buổi lễ có sự hiện diện của ông Phạm Thành Vinh - Phó Tổng Giám đốc, ông Trần Việt Hải – Trưởng Ban Tổ chức Nhân sự, ông Nguyễn Triều Dương – Chánh Văn phòng, cùng toàn thể lãnh đạo và cán bộ nhân viên hai đơn vị.

Việc tái bổ nhiệm hai vị trí lãnh đạo quan trọng này thể hiện sự tin nhiệm cao từ Ban Lãnh đạo Tổng công ty đối với năng lực quản lý và những đóng góp quan trọng của hai ông trong thời gian qua, đồng thời khẳng định định hướng phát triển bền vững của hệ thống Bảo hiểm PVI.

Bảo hiểm PVI South – đầu tàu chiến lược của hệ thống

Phát biểu tại buổi lễ, Tổng Giám đốc Phạm Anh Đức đánh giá cao những thành tựu mà Bảo hiểm PVI South đã đạt được, nhấn mạnh vai trò trụ cột của đơn vị trong chiến lược tăng trưởng của Bảo hiểm PVI đồng thời ghi nhận những nỗ lực và cống hiến không ngừng của ông Nguyễn Anh Tuấn cùng tập thể cán bộ nhân viên trong thời gian qua.

Tổng Giám đốc cũng chia sẻ về kế hoạch năm 2025, nêu rõ mục tiêu doanh thu 1 tỷ USD, trong đó các chỉ tiêu KPI đã được xác định rõ ràng và kỳ vọng Bảo hiểm PVI South tiếp tục dẫn dắt hệ thống, mở rộng mạng lưới khách hàng, nâng cao hiệu quả kinh doanh góp phần giữ vững vị thế tiên phong của Bảo hiểm PVI trên thị trường.



Ông Nguyễn Anh Tuấn bày tỏ sự cảm ơn sâu sắc đến Ban Lãnh đạo Tổng công ty vì sự tin tưởng và đánh giá cao những nỗ lực của đơn vị. Ông cam kết sẽ cùng tập thể PVI South đổi mới mạnh mẽ, nâng cao chất lượng dịch vụ, phát triển bền vững, xuất sắc hoàn thành các chỉ tiêu được giao, đóng góp chung vào cột mốc mới của Bảo hiểm trong năm 2025.

Bảo hiểm PVI Thủ Đức – phát triển theo đúng định hướng chiến lược

Tổng Giám đốc Phạm Anh Đức cũng ghi nhận những kết quả mà Bảo hiểm PVI Thủ Đức đã đạt được trong thời gian qua, theo đó đơn vị đã có những thay đổi tích cực, phát triển đúng định hướng của Tổng công ty, song vẫn còn những điểm cần cải thiện như bám sát địa bàn, ổn định hệ thống phát triển, nâng cao công tác thu hộ BHXH và khai thác hiệu quả kênh Hội Nông dân.

Tổng Giám đốc nhấn mạnh sự phối hợp chặt chẽ giữa Bảo hiểm PVI Thủ Đức và Bảo hiểm PVI Hồ Chí Minh, đặc biệt trong công tác khai thác thu hộ BHXH tại khu vực TP Thủ Đức, góp phần mở rộng thị phần và nâng cao hiệu quả kinh doanh.

Nhận trọng trách, ông Lý Văn Mười Ba bày tỏ sự cảm ơn đến Ban Lãnh đạo và cam kết cùng tập thể PVI Thủ Đức đẩy mạnh phát triển hệ thống bán lẻ, mở rộng hợp tác với các đối tác chiến lược nhằm nâng cao hiệu quả kinh doanh.

Buổi lễ tái bổ nhiệm diễn ra trong không khí trang trọng, với sự đồng lòng và quyết tâm cao độ của tập thể cán bộ nhân viên. Dưới sự lãnh đạo của ông Nguyễn Anh Tuấn và ông Lý Văn Mười Ba, hai đơn vị cam kết chung tay thực hiện các mục tiêu lớn, đóng góp vào sự phát triển của hệ thống, hướng tới dấu mốc 30 năm thành lập Tổng công ty và mục tiêu doanh thu 1 tỷ USD vào năm 2025.



03 TP.HCM Chính Thức Khánh Thành Tuyến Metro Số 1: Bước Tiến Quan Trọng Trong Giao Thông Đô Thị

Sáng ngày 9/3/2025, UBND TP.HCM tổ chức lễ khánh thành tuyến metro số 1 (Bến Thành - Suối Tiên) sau hơn hai tháng vận hành thương mại. Đây là tuyến đường sắt đô thị đầu tiên của cả nước có đoạn đi ngầm, được triển khai với công nghệ thi công hiện đại, đánh dấu một cột mốc quan trọng trong hệ thống giao thông công cộng của TP.HCM. Bảo hiểm PVI vinh dự là nhà bảo hiểm cho toàn bộ dự án quan trọng này.

Tuyến metro số 1: Viên gạch đầu tiên cho hệ thống đường sắt đô thị

Metro số 1 hoàn thành và đưa vào vận hành thương mại từ ngày 22-12-2024, đến nay đã phục vụ hơn 5 triệu lượt hành khách, đón nhận phản hồi tích cực từ người dân. Lễ khánh thành tuyến metro số 1 không chỉ mang ý nghĩa đánh dấu một công trình quan trọng mà còn mở ra chương mới trong phát triển giao thông công cộng của TP.HCM. Đặc biệt, sự kiện này diễn ra trong bối cảnh ngày 19/2 vừa qua, Quốc hội đã thông qua Nghị quyết về thí điểm cơ chế đặc thù nhằm thúc đẩy phát triển hệ thống đường sắt đô thị tại TP.HCM và Hà Nội. Những kinh nghiệm quý báu trong quá trình đầu tư xây dựng tuyến metro số 1 sẽ là tiền đề quan trọng giúp cho TP.HCM hiện thực hóa mục tiêu “mạng lưới 7 tuyến đường sắt đô thị với tổng chiều dài 355km đường sắt đô thị trong 10 năm tới, đáp ứng nhu cầu đi lại ngày càng gia tăng.

Tham dự buổi lễ, về phía Việt Nam, có sự hiện diện của ông Nguyễn Thanh Nghị, Phó Bí thư Thường trực Thành ủy TP.HCM, và ông Nguyễn Văn Đước, Chủ tịch UBND TP.HCM. Về phía Nhật Bản, quốc gia tài trợ vốn cho dự án, có sự tham dự của ông Furukawa Yasushi, Thứ trưởng Bộ Đất đai, Hạ tầng, Giao thông và Du lịch Nhật Bản, và ông Miyaji Takuma, Thứ trưởng Ngoại giao Nhật Bản. Về phía Bảo hiểm PVI có



ông Dương Thanh Francois – Chủ tịch Hội đồng thành viên, bà Nguyễn Thị Ngọc Hà – Giám đốc Bảo hiểm PVI Gia Định. Ngoài ra, buổi lễ còn có sự góp mặt của lãnh đạo, nguyên lãnh đạo Đảng, Nhà nước, lãnh đạo các Bộ, Ban, Ngành Trung ương, cùng đại diện các đơn vị liên quan và đông đảo người dân.

Với tổng chiều dài 19,7 km, tuyến metro số 1 kết nối trung tâm TP.HCM với TP Thủ Đức, hứa hẹn giảm tải áp lực giao thông cho các trục đường huyết mạch và góp phần thay đổi thói quen đi lại của người dân. Dự án được xây dựng bằng nguồn vốn ODA của Chính phủ Nhật Bản kết hợp với vốn đối ứng trong nước, khẳng định sự hợp tác kinh tế bền chặt giữa hai quốc gia.

Việc khánh thành metro số 1 không chỉ giúp giảm ùn tắc giao thông mà còn tạo động lực phát triển kinh tế - xã hội, tác động tích cực đến thị trường bất động sản, thương mại và dịch vụ hiện thực hóa tầm nhìn xây dựng TP.HCM thành đô thị hiện đại.

Bảo hiểm PVI: Bảo chứng an toàn cho dự án tỷ đô

Trong bối cảnh thị trường bảo hiểm đang có nhiều thách thức, việc Bảo hiểm PVI – được lựa chọn làm nhà bảo hiểm cho toàn bộ dự án không chỉ khẳng định năng lực tài chính vững mạnh mà còn thể hiện niềm tin của các đối tác đối với thương hiệu bảo hiểm Việt.

Là doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ dẫn đầu thị trường bảo hiểm phi nhân thọ Việt Nam, Bảo hiểm PVI đã đồng hành cùng nhiều công trình trọng điểm quốc gia, đặc biệt là các dự án có vốn đầu tư nước ngoài lớn. Việc đảm nhận bảo hiểm cho tuyến metro số 1 không chỉ giúp bảo vệ dự án khỏi các rủi ro tài chính mà còn đảm bảo sự an toàn trong quá trình vận hành.

Ông Dương Thanh Francois, Chủ tịch Hội đồng thành viên Bảo hiểm PVI nhấn mạnh:

"Bảo hiểm PVI đã có nhiều kinh nghiệm trong việc bảo hiểm cho các công trình lớn, và tuyến metro số 1 là một trong những dự án quan trọng nhất mà chúng tôi tham gia. Đây không chỉ là công trình giao thông quan trọng mà còn là biểu tượng của sự phát triển đô thị hiện đại. Chúng tôi vinh dự khi được góp phần vào sự phát triển xanh, thông minh và bền vững của TP.HCM."

Bà Nguyễn Thị Ngọc Hà, Giám đốc Bảo hiểm PVI Gia Định chia sẻ:

"Là người được giao trọng trách đồng hành cùng dự án ngay từ những ngày đầu tiên, tôi rất tự hào hôm nay được tham gia khánh thành tuyến metro đặc biệt quan trọng này. Suốt 18 năm qua, Bảo hiểm PVI luôn chứng minh được kinh nghiệm và năng lực của doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ số 1 Việt Nam trong việc bảo đảm cho sự an toàn cho toàn bộ quá trình xây dựng, lắp đặt của dự án. Chúng tôi tin tưởng rằng hệ thống metro sẽ mang lại giá trị thiết thực cho người dân và cùng với đó, Bảo hiểm PVI sẽ tiếp tục đồng hành với các công trình của thành phố trong tương lai."



04 Bảo hiểm PVI tổ chức thành công chương trình đào tạo chuyên sâu về Bảo hiểm gián đoạn kinh doanh (BI)

Từ ngày 12 – 14/03/2025, Tổng công ty Bảo hiểm PVI đã triển khai thành công chương trình đào tạo chuyên sâu về Bảo hiểm gián đoạn kinh doanh (BI) dành cho cán bộ thuộc Tổng công ty Bảo hiểm PVI và Hanoi Re. Chương trình đào tạo được hướng dẫn bởi ông ANDRE WEGENER và ông Olaf Koepper – hai chuyên gia hàng đầu trong lĩnh vực đánh giá, quản trị rủi ro bảo hiểm trong các ngành công nghiệp năng lượng, công nghệ cao, công nghiệp nặng... của Tập đoàn HDI Global SE.

Đây là một phần trong chương trình hợp tác hỗ trợ đào tạo của Tập đoàn HDI Global SE dành cho các đơn vị thuộc Công ty cổ phần PVI (PVI Holdings), với mục tiêu nâng cao năng lực chuyên môn và chuẩn hóa kiến thức bảo hiểm theo tiêu chuẩn quốc tế cho đội ngũ cán bộ trong hệ thống.

Phát biểu khai mạc chương trình, Phó Tổng Giám đốc Bảo hiểm PVI – ông Vũ Văn Thắng nhấn mạnh tầm quan trọng của việc cập nhật kiến thức bảo hiểm theo tiêu chuẩn toàn cầu nhằm nâng cao năng lực cạnh tranh và gia tăng giá trị phục vụ khách hàng. Ông Vũ Văn Thắng bày tỏ sự tin tưởng, bằng kinh nghiệm và kiến thức chuyên sâu, các chuyên gia từ HDI Global SE sẽ mang lại khoảng thời gian làm việc hiệu quả, sáng tạo và đầy cảm hứng cho đội ngũ cán bộ của Bảo hiểm PVI và Hanoi Re.



Chương trình đào tạo lần này không chỉ giúp nâng cao năng lực chuyên môn cho đội ngũ nhân sự mà còn tạo tiền đề để Bảo hiểm PVI và Hanoi Re củng cố vị thế trên thị trường bảo hiểm Việt Nam. Đặc biệt, với loại hình bảo hiểm gián đoạn kinh doanh – một lĩnh vực đòi hỏi tiêu chuẩn cao về chuyên môn và kinh nghiệm thực tiễn, việc đào tạo bài bản sẽ giúp PVI đáp ứng tốt hơn các yêu cầu khắt khe từ các công ty toàn cầu, tập đoàn đa quốc gia đang hoạt động tại Việt Nam cũng như trên thị trường quốc tế.

Việc tổ chức các chương trình đào tạo chuyên sâu như BI tiếp tục thể hiện cam kết của Bảo hiểm PVI trong việc không ngừng đầu tư vào nguồn nhân lực, nâng cao chất lượng dịch vụ và khẳng định vị thế tiên phong trên thị trường bảo hiểm Việt Nam.

Sau hơn 2 ngày nghiêm túc đào tạo, khóa học đã kết thúc thành công tốt đẹp. Các học viên hoàn thành khóa học được nhận chứng chỉ chứng nhận từ chính các chuyên gia HDI.



05 Chi bộ Quản lý tổ chức thành công Đại hội Chi bộ nhiệm kỳ 2025 - 2027

Ngày 14/03/2025, tại trụ sở Tổng công ty Bảo hiểm PVI, Đại hội Chi bộ Quản lý nhiệm kỳ 2025 – 2027 đã diễn ra thành công tốt đẹp. Theo đó, Đại hội đã tín nhiệm, bầu đồng chí Vũ Văn Thắng – Phó Tổng Giám đốc Bảo hiểm PVI tiếp tục giữ chức vụ Bí thư Chi bộ Quản lý nhiệm kỳ 2025 – 2027.

Đại hội Chi bộ Quản lý được lựa chọn là Đại hội điểm và cũng là một trong những Chi bộ đầu tiên thuộc Đảng bộ TCT BH PVI tổ chức Đại hội chi bộ nhiệm kỳ 2025-2027. Tới tham dự Đại hội có đồng chí: Đặng Tiến Dũng – Phó Bí thư Đảng ủy PVI, đồng chí Vũ Văn Thắng – Bí thư Chi bộ Quản lý Bảo hiểm PVI cùng toàn thể Đảng viên Chi bộ Quản lý.

Báo cáo tại Đại hội, đồng chí Hoàng Việt Nga – Phó Bí thư Chi bộ Quản lý trình bày những kết quả đã và chưa đạt được; thẳng thắn nhìn nhận những tồn tại, hạn chế của Chi bộ và tập thể Chi ủy nhiệm kỳ 2022 – 2025 để từ đó đưa ra các phương hướng nhiệm vụ và giải pháp khắc phục tồn tại trong nhiệm kỳ mới.

Trong khuôn khổ Đại hội, các Đảng viên cũng đã có những ý kiến đóng góp quan trọng. Các phát biểu nhấn mạnh thành công của Bảo hiểm PVI trong năm 2024 khi lần đầu tiên vượt mốc doanh thu 20 nghìn tỷ đồng, đồng thời thể hiện quyết tâm phấn đấu hoàn thành mục tiêu 1 tỷ đô vào năm 2025. Bên cạnh công tác kinh doanh, Đại hội cũng đề cao vai trò của công tác quản trị rủi ro, quản lý nhân sự và đặc biệt là việc đẩy mạnh ứng dụng công nghệ thông tin trong thời đại số để nâng cao hiệu quả hoạt động của Tổng công ty.

Đặc biệt, trong phần phát biểu, các đại biểu cũng nhấn mạnh công tác bồi thường của Bảo hiểm PVI sau bão Yagi đã được khách hàng ghi nhận và đánh giá cao. Đây là minh chứng rõ nét cho năng lực xử lý bồi thường nhanh chóng, chuyên nghiệp của Bảo hiểm PVI, củng cố niềm tin của khách hàng và khẳng định vị thế hàng đầu trên thị trường bảo hiểm Việt Nam.



Các Đại biểu là nghi lễ chào cờ



Các Đại biểu biểu quyết thông qua các chương trình Hội nghị

Sau một thời gian làm việc khẩn trương và nghiêm túc, Đại hội đã thống nhất, bầu ra được các chức danh Chi ủy Chi bộ Quản lý nhiệm kỳ 2025 – 2027. Trong đó, đồng chí Vũ Văn Thắng tiếp tục giữ chức vụ Bí thư Chi bộ; đồng chí Hoàng Việt Nga giữ chức vụ Phó Bí thư Chi bộ và đồng chí Phan Trương Thái đảm nhiệm vai trò Ủy viên.

Đại hội Chi bộ Quản lý nhiệm kỳ 2025 – 2027 đánh dấu một bước phát triển quan trọng trong công tác Đảng tại Tổng công ty Bảo hiểm PVI, khẳng định sự đoàn kết,

quyết tâm của toàn thể Đảng viên trong việc thực hiện các nhiệm vụ chiến lược, góp phần đưa Bảo hiểm PVI ngày càng vững mạnh, phát triển bền vững và đạt được các mục tiêu quan trọng trong thời gian tới.



Các Đại biểu bỏ phiếu bầu các chức danh Chi ủy Chi bộ Quản lý



Chi ủy Chi bộ Quản lý nhiệm kỳ 2025-2027 ra mắt Đại hội



Ông Đặng Tiến Dũng phát biểu chỉ đạo Đại hội

3

Góc thư giãn



Nguồn: *Sưu tầm*

Cuộc sống luôn có 2 đáp án

Thầy tôi là một người rất đặc biệt, trong mỗi vấn đề của cuộc sống Thầy luôn đưa ra hai đáp án khác nhau, ví dụ: đối với những học sinh xuất sắc Thầy nói rằng: “học kỳ này em thi đạt thành tích nhất lớp cũng không có gì tự hào lắm, vì học kỳ sau em chưa hẳn đạt được như vậy. Nhưng nếu học kỳ sau em lại đứng nhất cũng không có gì hãnh diện, vì thi vào đại học em chưa chắc đỗ thủ khoa nhưng nếu đạt thủ khoa cũng không có gì xuất sắc lắm, bởi vì sau này ra làm việc tham gia công tác ngoài xã hội không nhất định em sẽ luôn đứng nhất”.

Và đối với những học sinh yếu kém khác thì thầy có cách nói ngược lại: “nếu học kỳ này em thi không đạt kết quả tốt cũng không có gì quá lo ngại vì còn có học kỳ sau, nhưng nếu học kỳ sau lại không tốt cũng đừng quá buồn lo vì thi vào đại học em không hẳn lại như thế và nếu có thi hỏng đại học cũng không có gì đáng xấu hổ bởi còn có các trường đại học của xã hội (trường đời), thành tài không chỉ có ở con đường thi cử”.

Thầy giáo còn kể cho chúng tôi nghe câu chuyện ngụ ngôn về kiến và dế: “mùa thu đến đàn kiến vất vả từ sáng đến tối lo kiếm thức ăn chuẩn bị cho mùa đông sắp tới, mà dế thì ngược lại ẩn trong đám cỏ xanh tươi cất tiếng hát vang. Mùa đông đến gần kiến có thể ở trong hang ấm áp từ từ thưởng thức những món ăn ngon do mình kiếm được còn dế thì nằm chết dần ngoài hang và mạng sống của chúng chỉ trong vòng 3 tháng.

Thầy cũng từng nói với học sinh chúng tôi: “các em nên học theo cách sống của kiến hay của dế? Chúng tôi đồng thanh trả lời: “kiến” Thầy vui vẻ gật đầu nói: “đúng! Chúng ta nên học tập từ kiến, cần cù làm việc tự mình tạo hạnh phúc cho mình bằng chính đôi tay của mình, bất luận thế nào cũng không nên học theo cách sống của dế chỉ biết vui chơi mà không lo cho cuộc sống tương lai”.

Nhưng không lâu sau đó có một học sinh bị bệnh căn bệnh ung thư nặng không còn trị được, lúc đó Thầy đến bệnh viện thăm cô ta và kể lại câu chuyện ngụ ngôn lúc trước, khi kể gần xong, cô học sinh liền nói: “Thưa thầy, em cũng nghĩ sẽ làm như kiến vậy” không ngờ Thầy nói: “không, em nên làm như dế, tuy rằng cuộc sống của chúng có ngắn ngủi nhưng nó biết đem lời ca tiếng hát hay đẹp để lại cho đời, biết cống hiến và góp niềm vui cho nhân loại. Còn kiến tuy cả ngày vất vả công việc nhưng chúng chỉ lo cho cái ăn của chúng mà thôi”. Nghe xong, Cô học sinh mỉm cười vui vẻ làm nhiều việc tốt trong những ngày còn lại và đi đến điểm cuối cùng của cuộc sống mà không ấu sầu bi thương.

Câu chuyện trên là một bài học rất hay cho chúng ta, bình thường thầy giáo nói có hai đáp án khác nhau, hoàn toàn tương phản nhưng đó là một phương thức của giáo dục. Bởi vì học sinh luôn không giống nhau về nhiều mặt nên thầy giáo phải biết cách giáo dục theo khả năng tính cách của đối tượng, đó là điểm thành công của giáo dục cũng là cách làm cho cuộc sống trở

nên hài hòa. Đồng thời qua câu chuyện này cũng giúp cho chúng ta hiểu rõ cuộc đời mỗi một giai đoạn và hoàn cảnh khác nhau vì thế chúng ta nên tùy cơ ứng biến cho cuộc sống mỗi ngày tốt đẹp và hoàn hảo hơn. Chúng ta không nên cố chấp một phương án hay một quan niệm hay suy nghĩ nào đó mà cho là vĩnh cửu và đúng với mọi lúc mọi nơi. Chúng ta nên biết cuộc sống có muôn hình vạn trạng vì thế chúng ta cũng phải linh động mà thay đổi cách nhìn cách sống cho phù hợp theo chiều hướng tốt đẹp.



