

BẢN TIN NỘI BỘ

11 PVI HOLDINGS TỔ CHỨC HỘI NGHỊ NHÀ ĐẦU TƯ 2024: DẪN ĐẦU BỀN BỈ, ĐỒNG HÀNH TIN CẬY



06 BẢO HIỂM - TẤM LÁ CHẮN
CỦA DOANH NGHIỆP

14 CÔNG TY CỔ PHẦN PVI,
NĂM THỨ 3 LIÊN TIẾP
VINH DỰ NHÂN DANH
HIỆU "50 CÔNG TY KINH
DOANH HIỆU QUẢ NHẤT
VIỆT NAM"

16 SỞ HỮU BẢO HIỂM TOÀN
DIỆN HỘ GIA ĐÌNH VỚI
GIÁ TỪ 98 NGHÌN ĐỒNG/
NĂM

MỤC LỤC

03 PETROVIETNAM CHUẨN BỊ ĐÀ TĂNG TỐC CHO MỤC TIÊU TĂNG TRƯỞNG “2 CON SỐ”

06 BẢO HIỂM - TẤM LÁ CHẮN CỬA DOANH NGHIỆP

09 VỐN ĐẦU TƯ THỊ TRƯỜNG BẢO HIỂM TRỞ LẠI NỀN KINH TẾ ƯỚC ĐẠT 838.319 TỶ ĐỒNG

11 PVI HOLDINGS TỔ CHỨC HỘI NGHỊ NHÀ ĐẦU TƯ 2024: DẪN ĐẦU BỀN BỈ, ĐỒNG HÀNH TIN CẬY

14 CÔNG TY CỔ PHẦN PVI, NĂM THỨ 3 LIÊN TIẾP VINH DỰ NHÂN DANH HIỆU “50 CÔNG TY KINH DOANH HIỆU QUẢ NHẤT VIỆT NAM”

16 SỞ HỮU BẢO HIỂM TOÀN DIỆN HỘ GIA ĐÌNH VỚI GIÁ TỪ 98 NGHÌN ĐỒNG/NĂM

17 HỢP TÁC CHIẾN LƯỢC GIỮA BẢO HIỂM PVI VÀ CARDOCTOR - MỞ RỘNG THỊ TRƯỜNG BẢO HIỂM XE Ô TÔ

21 GÓC THƯ GIẢN

Chịu trách nhiệm nội dung
Trưởng Ban
Nguyễn Triều Dương

Biên tập
Phạm Huyền



TIN THỊ TRƯỜNG

BẢN TIN NỘI BỘ PVI

PETROVIETNAM CHUẨN BỊ ĐÀ TĂNG TỐC CHO MỤC TIÊU TĂNG TRƯỞNG “2 CON SỐ”

Với kết quả sản xuất kinh doanh 11 tháng cơ bản hoàn thành vượt mức các chỉ tiêu trọng yếu, Chủ tịch HĐQT Tập đoàn Dầu khí Việt Nam (Petrovietnam) Lê Mạnh Hùng quán triệt Tập đoàn quyết tâm thực hiện bằng được kế hoạch quản trị năm 2024 và chuẩn bị động lực cho mục tiêu tăng trưởng trên 10% trong năm 2025.



Cuộc họp giao ban giữa HĐQT và Ban Điều hành đánh giá kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh 11 tháng năm 2024 của Petrovietnam.

Ngày 9/12, Chủ tịch HĐQT Petrovietnam Lê Mạnh Hùng đã chủ trì cuộc họp giao ban giữa HĐQT và Ban Điều hành, đánh giá kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh 11 tháng năm 2024 và tập trung cho các quyết sách hoàn thành kế hoạch cả năm.

Hoàn thành vượt mức kế hoạch doanh thu và nộp ngân sách

Trong tháng 11, các chỉ tiêu sản xuất trọng yếu của Petrovietnam hoàn thành vượt mức kế hoạch HĐQT giao từ 1,3-15,1%. So với cùng kỳ năm 2023, có 5/9 chỉ tiêu tăng trưởng: Khai thác khí, sản xuất điện, LPG, Condensate, NPK. Tập đoàn cũng hoàn thành vượt kế hoạch 6/6 chỉ tiêu tài chính từ 2-57% trong tháng 11, về đích trước từ 3 - 5 tháng.

Tính chung 11 tháng, tất cả các chỉ tiêu của Petrovietnam hoàn thành vượt mức kế hoạch từ 0,1-17,1%. So với cùng kỳ năm 2023, Petrovietnam có 4 chỉ tiêu tăng trưởng là sản xuất Urea, NPK, điện, xăng dầu (không gồm NSRP).

Dựa trên kết quả sản lượng 11 tháng năm 2024 và công suất hoạt động thực tế, Tập đoàn đánh giá, dù chịu tác động xấu từ thị trường nhưng các khối sản xuất đều có khả năng hoàn thành kế hoạch quản trị năm 2024.

Công tác an sinh xã hội luôn được Tập đoàn chú trọng với tổng giá trị các hoạt động đạt 580,6 tỷ đồng, trong đó tập trung vào hỗ trợ xây dựng nhà Đại đoàn kết cho người nghèo, hỗ trợ chương trình giáo dục, đào tạo, chương trình y tế, chương trình Tết vì người nghèo năm Giáp Thìn 2024, khắc phục thiên tai, bão, lũ... Đặc biệt, công tác tái thiết thôn Kho Vàng (Lào Cai) đang được Petrovietnam tích cực phối hợp với chính quyền địa phương triển khai, phấn đấu để người dân Kho Vàng về nhà mới trước 20/12, ghi nhận ý nghĩa lớn trong hoạt động an sinh xã hội của Tập đoàn.

Nỗ lực lớn trong bối cảnh muôn vàn khó khăn

Tại cuộc họp, các Thành viên HĐQT, Ban Điều hành, các ban chuyên môn Tập đoàn đã cùng thảo luận về các giải pháp, những dư địa có thể khai thác để dồn lực đưa Petrovietnam về đích năm 2024, hoàn thành và vượt kế hoạch đặt ra.

Tổng Giám đốc Petrovietnam Lê Ngọc Sơn cho rằng, điểm sáng trong bức tranh chung thời gian qua là Tập đoàn nỗ lực hoàn thiện thể chế, chỉ số sản xuất kinh doanh cơ bản đều ghi nhận sự tăng trưởng, tháo gỡ cho các dự án khó khăn. Năm 2025, Tập đoàn cần nhận diện những rủi ro, thách thức để xây dựng kịch bản ứng phó, đồng thời tìm kiếm động lực tăng trưởng cho các mặt sản xuất kinh doanh, tận dụng cơ hội, triển khai đồng bộ các giải pháp.

Còn theo ông Trần Quang Dũng, Phó Bí thư thường trực Đảng ủy Tập đoàn, công cuộc đổi mới tổ chức bộ máy và tái cơ cấu doanh nghiệp tinh gọn, nâng cao năng suất lao động là nhiệm vụ quan trọng để Petrovietnam về đích năm 2024 và chuẩn bị đà tăng trưởng cho năm 2025. Ông đề nghị các ban đầu mối theo phân công triển khai thực hiện tốt tổng kết thực hiện Nghị quyết 18-NQ/TW về tiếp tục đổi mới, sắp xếp tổ chức bộ máy của hệ thống chính trị tinh gọn, hoạt động hiệu lực, hiệu quả.

Kết luận Hội nghị, Chủ tịch HĐQT Petrovietnam Lê Mạnh Hùng khẳng định, toàn thể người lao động Petrovietnam đã nỗ lực rất lớn trong bối cảnh muôn vàn khó khăn. Dù giá dầu diễn biến phức tạp, bức tranh kinh tế trong nước và thế giới có nhiều biến động, nhưng công tác quản trị của Tập đoàn tính đến thời điểm này vẫn đảm bảo, được phản ánh trong kết quả sản xuất kinh doanh 11 tháng qua.

Không những vậy, lĩnh vực an sinh xã hội cũng thực hiện được nhiều hoạt động rất ý nghĩa; qua đó tinh thần sẻ chia, nghĩa tình của người Dầu khí đã được lan tỏa trong xã hội, tạo thêm niềm tin của Đảng, Nhà nước và nhân dân đối với Petrovietnam.

Petrovietnam đã thúc đẩy hoàn thiện các hệ thống pháp luật ảnh hưởng trực tiếp tới hoạt động của Tập đoàn, tạo thuận lợi cho sản xuất kinh doanh, công tác đầu tư, tháo gỡ những khó khăn, vướng mắc trong hoạt động. Bên cạnh đó, Chủ tịch HĐQT Lê Mạnh Hùng cũng nhấn mạnh một điểm sáng khác của Tập đoàn trong năm 2024 là đã quản trị và điều hành sản xuất kinh doanh hiệu quả. Trong đó, nổi bật nhất doanh thu toàn Tập đoàn 11 tháng năm 2024 đạt 903.843 tỷ đồng, tăng 7% so với cùng kỳ 2023, đang hướng tới mục tiêu vượt 1 triệu tỷ đồng; nộp ngân sách Nhà nước 11 tháng đạt 140.473 tỷ đồng, tăng 5% so với cùng kỳ 2023. Đáng chú ý, lợi nhuận trước thuế hợp nhất của Petrovietnam đang chiếm gần 45% tổng lợi nhuận trước thuế của 19 Tập đoàn, Tổng công ty do Ủy ban Quản lý vốn nhà nước tại doanh nghiệp quản lý. Trong 11 tháng 2024, giá trị giải ngân đầu tư của Tập đoàn đạt 29.741 tỷ đồng, đạt 60,5% kế hoạch năm 2024, tăng 93,2% so với cùng kỳ và

cao hơn mức giải ngân đầu tư công cả nước (54,8%). Đây là những “con số biết nói” về tổng doanh thu, lợi nhuận, đầu tư, nộp ngân sách Nhà nước trong 11 tháng qua và ước thực hiện cả năm 2024.

Đặc biệt, Tập đoàn đã có những bước chuyển mình trong quá trình chuyển đổi, vừa rồi, Thủ tướng Chính phủ Phạm Minh Chính đánh giá rất cao chuỗi sự kiện dầu khí và điện gió ngoài khơi của Petrovietnam ngày 1/12. Quá trình này đúng với kịch bản Tập đoàn đề ra là đẩy nhanh E&P và các lĩnh vực khác để lấy nguồn lực chuyển đổi sang “xanh và bền vững”, giúp Tập đoàn phát triển lâu dài với những dự địa mới.

Trong những ngày cuối của năm 2024, Chủ tịch HĐQT Petrovietnam yêu cầu, các đơn vị thành viên quyết tâm thực hiện bằng được kế hoạch quản trị năm 2024 về doanh thu, lợi nhuận, nộp ngân sách Nhà nước, đảm bảo tăng trưởng thu nhập của người lao động. Trong đó, tốc độ tăng trưởng thu nhập của người lao động phải được đưa vào kế hoạch phát triển của Tập đoàn, cùng với đó, xác định rõ những động lực để tận dụng triệt để cơ hội tăng trưởng.

Để hoàn thành mục tiêu 1 triệu tỷ đồng doanh thu đề ra năm 2024 và tạo đà cho năm 2025, Chủ tịch HĐQT Petrovietnam nhấn mạnh, tập trung các động lực mới ở lĩnh vực năng lượng gồm: điện, LNG, xăng dầu, điện gió ngoài khơi. Đồng thời, đẩy nhanh tiến độ đưa các dự án mới vào hoạt động, giải quyết vấn đề tại các dự án khó khăn để tạo ra doanh thu, dòng tiền mới; nâng cao năng suất, công suất, hiệu suất các hoạt động dầu khí thông qua đổi mới sáng tạo và khoa học công nghệ; tích cực đẩy mạnh kinh doanh, hợp tác quốc tế, tận dụng thời cơ và cơ hội để phát triển; thúc đẩy xây dựng văn hóa làm việc khẩn trương, hiệu quả.

Động lực lớn nhất của Petrovietnam là yếu tố con người

“Tính đến hiện tại, Tập đoàn có dòng tiền kinh doanh dương, sản lượng tăng, tích lũy cao hơn so với đầu kỳ. Từ đó, cho thấy tiềm năng của năm 2025. Trong năm tới, Thủ tướng đặt mục tiêu tăng trưởng GDP trên 8%. Kinh tế vĩ mô tăng trưởng với mục tiêu cao vừa tạo cơ hội, vừa đặt ra thách thức lớn cho các doanh nghiệp nhà nước then chốt như Petrovietnam. Trong bối cảnh đó, Petrovietnam cần xây dựng mục tiêu tăng trưởng năm sau cao hơn năm trước để góp phần hiện thực hóa mục tiêu của đất nước”, Chủ tịch HĐQT Petrovietnam Lê Mạnh Hùng nêu vấn đề.

Trước tình hình giá dầu dự báo biến động trong năm 2025, ông Lê Mạnh Hùng cho rằng cơ sở để đặt mục tiêu tăng trưởng trong năm tới chính là tập trung cho công tác quản trị. Từ việc các nhà máy đã hoàn thành bảo dưỡng trong năm 2024, Chủ tịch HĐQT Petrovietnam Lê Mạnh Hùng cho rằng điều này sẽ tạo cơ sở, tiền đề để hoạt động sản xuất kinh doanh của Tập đoàn duy trì liên tục, có dự địa tăng trưởng. Bên cạnh đó, việc tháo gỡ những khó khăn, vướng mắc trong thể chế, chính sách sẽ mở đường và tạo dự địa tăng trưởng nhiều hơn cho Tập đoàn và các đơn vị thành viên.

“Kế hoạch năm 2025 phải đặt mục tiêu tăng trưởng “2 con số”, trên 10%. Trên cơ sở hoạch định các số liệu liên quan, nhận diện rủi ro, xây dựng kịch bản tương ứng, đồng bộ mục tiêu của Đại hội Đảng các cấp với mục tiêu phát triển, tăng trưởng của Tập đoàn. Qua đó, xây dựng, ban hành kế hoạch, chương trình hành động kịp thời, phù hợp”, Chủ tịch HĐQT Petrovietnam quán triệt.

Khẳng định động lực lớn nhất trong công tác quản trị là yếu tố con người, ông Lê Mạnh Hùng chỉ rõ cần tập trung đẩy nhanh việc triển khai sắp xếp, tinh gọn, đổi mới tổ chức bộ máy, nâng cao hiệu lực, hiệu quả phục vụ cho sự phát triển của Tập đoàn trong giai đoạn tới nhằm thực hiện các nhiệm vụ chiến lược, tạo động lực phát triển mới trong Tập đoàn.

Chủ tịch HĐQT Petrovietnam Lê Mạnh Hùng nhấn mạnh vai trò then chốt của công tác nhân sự, cần phải nghiên cứu, tính toán để bổ nhiệm những người có năng lực, có trách nhiệm, tất cả vì mục tiêu chung là sự phát triển bền vững của Petrovietnam.

BẢO HIỂM - TẤM LÁ CHẮN CỦA DOANH NGHIỆP

Khoản bồi thường của Bảo hiểm PVI giúp nhiều doanh nghiệp sớm quay trở lại sản xuất.

Thông tin từ Cục Quản lý, giám sát bảo hiểm, tính đến đầu tháng 12, các doanh nghiệp bảo hiểm tạm ứng bồi thường hơn 566 tỷ đồng cho khách hàng bị thiệt hại bởi cơn bão số 3 (bão Yagi). Bảo hiểm cũng đang được xem là tấm lá chắn giúp doanh nghiệp giảm bớt thiệt hại, có thể sớm khôi phục sản xuất trở lại sau thiên tai.



Một tài sản ở Hải Phòng bị hư hại sau bão Yagi

Bảo hiểm PVI - doanh nghiệp hàng đầu thị trường bảo hiểm phi nhân thọ Việt Nam đã tiếp nhận 784 vụ tổn thất ngay sau khi bão Yagi kết thúc với nhiều vụ tổn thất rất lớn, trong đó có 1 vụ có thể phải chi trả bảo hiểm lên đến hơn 1.000 tỷ đồng. Đại diện đơn vị này chia sẻ rằng, với kinh nghiệm và năng lực chuyên môn giải quyết khiếu nại, doanh nghiệp không gặp khó khăn trong công tác xác định thiệt hại cũng như việc triển khai chi trả bồi thường, đảm bảo quyền lợi cho khách hàng.

Bảo hiểm PVI cho biết đã ký kết hợp đồng nguyên tắc với các công ty giám định độc lập có chất lượng cao nhất tại thị trường Việt Nam, đồng thời có hợp tác thường xuyên với chuyên gia chuyên ngành quốc tế hỗ trợ về mặt kỹ thuật đánh giá thiệt hại và đưa ra ý kiến tư vấn về phương án khắc phục, phục hồi thiết bị máy móc công nghệ cao.

Do vậy, trong bất kỳ loại hình tổn thất nào thì Bảo hiểm PVI đều có thể chủ động triển khai các phương án, phối hợp với các bên liên quan để xác định giá trị thiệt hại một cách nhanh chóng và chính xác phục vụ cho công tác giải quyết bồi thường nhanh chóng.



Đại diện Bảo hiểm PVI làm việc với khách hàng để nhanh chóng thực hiện các thủ tục bồi thường

Bên cạnh đó, quy trình giải quyết khiếu nại của Bảo hiểm PVI đã được điều chỉnh ngay sau cơn bão, vừa đảm bảo tuân thủ theo các quy định của pháp luật, vừa hỗ trợ tối đa cho khách hàng.

Theo đó, quy định thông thường, các đơn bảo hiểm có hồ sơ sẽ được công ty giải quyết trong vòng 15 ngày còn đối với đa số các đơn tổn thất do cơn bão Yagi, Bảo hiểm PVI phải huy động toàn bộ đội giám định, cán bộ chuyên môn xử lý ngay chỉ trong vòng 24h để đưa ra phương án giải phóng hiện trường, tối giản quy trình nội bộ nhằm khắc phục tạm thời cho doanh nghiệp sớm quay trở lại sản xuất kinh doanh.

Cho đến cuối tháng 11, Bảo hiểm PVI tiến hành tạm ứng bồi thường cho rất nhiều khách hàng với số tiền trên 66 tỷ đồng và công tác tạm ứng vẫn đang được khẩn trương tiếp tục trong thời gian tới.

“Bảo hiểm PVI tiến hành chi trả tạm ứng nhanh chóng cho chúng tôi 10 tỷ đồng. Số tiền tạm ứng này giúp doanh nghiệp thanh toán cho nhà thầu thi công nhà xưởng, mua sắm và sửa chữa lại máy móc thiết bị để phục vụ tái sản xuất kịp thời, hạn chế tối đa thiệt hại. Chúng tôi cảm ơn Bảo hiểm PVI phối hợp chặt chẽ với các bên liên quan để cùng tham gia, hướng dẫn hồ sơ, quy trình bồi thường kịp thời ngay từ khi tổn thất phát sinh và đặc biệt là xử lý tạm ứng bồi thường nhanh chóng”, đại diện công ty TNHH Dệt Pacific Crystal cho biết.



Hoạt động sản xuất của Công ty TNHH Japfa Comfeed Việt Nam đã quay trở lại

Tương tự, nhờ mua bảo hiểm 100% cho toàn bộ nhà xưởng, được bảo hiểm tạm ứng chi trả bồi thường nhanh chóng nên nhà máy sản xuất giống và thức ăn chăn nuôi Japfa Comfee Việt Nam đã nhanh chóng khắc phục được thiệt hại.

Bà Nguyễn Thị Thanh Hà - Giám đốc cấp cao Tài chính khu vực miền Bắc của nhà máy nhìn nhận, nếu không mua bảo hiểm thì với những thiệt hại quá lớn mà cơn bão gây ra, nhà máy khó có thể quay trở lại sản xuất ngay được mà phải có thêm thời gian tìm nguồn lực tài chính hoặc có thể phải thu hẹp sản xuất kinh doanh.

“Bên cạnh đó, điều quan trọng nhất khi yêu cầu bảo hiểm chính là lựa chọn đơn vị bảo hiểm cũng như đơn vị tư vấn chuyên nghiệp, uy tín trên thị trường”, bà Hà cho biết thêm.

Nguồn: Báo Dân Trí

VỐN ĐẦU TƯ THỊ TRƯỜNG BẢO HIỂM TRỞ LẠI NỀN KINH TẾ ƯỚC ĐẠT 838.319 TỶ ĐỒNG

Tổng tài sản thị trường bảo hiểm trong 11 tháng đạt 986.586 tỷ đồng, tăng 9,7% so với cùng kỳ. Theo đó, tổng nguồn vốn đầu tư trở lại nền kinh tế ước đạt 838.319 tỷ đồng, tăng trưởng ấn tượng 12,6%.



Các doanh nghiệp bảo hiểm đã tích cực triển khai công tác bồi thường thiệt hại do bão lũ gây ra, thể hiện trách nhiệm xã hội của ngành.

Thông tin từ Bộ Tài chính thường kỳ tháng 11, cho biết thị trường bảo hiểm Việt Nam tiếp tục đà tăng trưởng ổn định trong 11 tháng của năm với tổng tài sản ước đạt gần 1 triệu tỷ đồng. Bên cạnh đó, các doanh nghiệp bảo hiểm cũng tích cực triển khai công tác bồi thường thiệt hại do bão lũ gây ra, thể hiện trách nhiệm xã hội của ngành.

Theo số liệu ước tính, tổng tài sản thị trường bảo hiểm đạt 986.586 tỷ đồng, tăng 9,7% so với cùng kỳ năm trước. Trong đó, tài sản của các doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ đạt 133.298 tỷ đồng và các doanh nghiệp bảo hiểm nhân thọ là 853.288 tỷ đồng. Theo đó, khối lượng vốn đầu tư trở lại nền kinh tế ước lên tới 838.319 tỷ đồng, tăng trưởng ấn tượng 12,6%.

Về kết quả kinh doanh, tổng doanh thu phí bảo hiểm đạt 204.109 tỷ đồng, tăng nhẹ 0,2%. Trong đó, bảo hiểm phi nhân thọ ghi nhận mức tăng trưởng doanh thu 13%, đạt 71.905 tỷ đồng. Ngược lại, doanh thu phí bảo hiểm nhân thọ giảm 5,5%, đạt 132.204 tỷ đồng.

Bên cạnh đó, các doanh nghiệp bảo hiểm đã chi trả quyền lợi bảo hiểm ước đạt 86.368 tỷ đồng, tăng 17% so với cùng kỳ năm ngoái. Trong đó, doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ chi trả 20.931 tỷ đồng và doanh nghiệp bảo hiểm nhân thọ chi trả 65.437 tỷ đồng. Mặt khác,

tổng dự phòng nghiệp vụ bảo hiểm đạt 664.396 tỷ đồng và tăng hơn 13%, thể hiện sự chuẩn bị kỹ lưỡng của các doanh nghiệp bảo hiểm trong việc đảm bảo khả năng chi trả quyền lợi cho khách hàng.

Liên quan đến công tác bồi thường thiệt hại do bão số 3 (Yagi) và hoàn lưu bão gây ra, các doanh nghiệp bảo hiểm báo cáo đã nhanh chóng triển khai hỗ trợ người dân khắc phục hậu quả. Tính đến ngày 22/11/2024, ngành ghi nhận có 14.662 thông tin thiệt hại về bảo hiểm phi nhân thọ và sức khỏe với ước tính thiệt hại lên đến 11.465 tỷ đồng. Theo đó, các doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ đã tạm ứng 453,7 tỷ đồng để hỗ trợ khách hàng. Về bảo hiểm nhân thọ, có 107 vụ tử vong và thương tật thuộc phạm vi bảo hiểm với số tiền bảo hiểm ước tính 21,3 tỷ đồng. Các doanh nghiệp bảo hiểm nhân thọ đã tạm ứng 17,7 tỷ đồng./.

Nguồn: Báo mới





TIÊU ĐIỂM PVI

BẢN TIN NỘI BỘ PVI

PVI HOLDINGS TỔ CHỨC HỘI NGHỊ NHÀ ĐẦU TƯ 2024: DẪN ĐẦU BỀN BỈ, ĐỒNG HÀNH TIN CẬY

Ngày 12/12/2024, Công ty Cổ phần PVI (PVI Holdings) đã tổ chức thành công Hội nghị Nhà Đầu tư tại Tòa nhà PVI, Số 1 Phạm Văn Bạch, Hà Nội dưới sự dẫn dắt của các lãnh đạo chủ chốt trong Công ty. Với chủ đề “Resilient Leader, Trusted Partner” sự kiện đã thu hút sự tham gia của đông đảo nhà đầu tư, chuyên gia phân tích tài chính, cổ đông, cùng đại diện từ các tổ chức tài chính và truyền thông trong và ngoài nước.



Toàn cảnh Hội nghị

Chủ trì hội nghị tại Điểm cầu trụ sở chính là ông Nguyễn Tuấn Tú – Phó Chủ tịch HĐQT/ TGD PVI. Chủ trì hội nghị tại Điểm cầu Thành phố Hồ Chí Minh tại Petro Tower, Số 1-5 Lê Duẩn là ông Dương Thanh Danh Francois – PCT Thường trực HĐQT, cùng Tổng giám đốc và đại diện Ban lãnh đạo PVI Holdings và các đơn vị thành viên.



Ông Nguyễn Tuấn Tú – PCT HĐQT/TGD PVI chủ trì Hội nghị tại điểm cầu tại trụ sở chính

Hội nghị là cơ hội để PVI chia sẻ kết quả kinh doanh nổi bật trong năm 2024. Lũy kế 9 tháng đầu năm, tổng doanh thu hợp nhất đạt 16.727 tỷ đồng, hoàn thành 96% kế hoạch năm. Lợi nhuận trước thuế hợp nhất đạt 979 tỷ đồng, tương đương 91% kế hoạch. Ban lãnh đạo đã trình bày rõ chiến lược dài hạn, tập trung duy trì vị thế dẫn đầu thị trường và khai thác tiềm năng tăng trưởng mạnh mẽ của ngành bảo hiểm phi nhân thọ.



Ông Dương Thanh Danh Francois- PCT Thường trực HĐQT chủ trì điểm cầu tại TP Hồ Chí Minh

Trong năm qua, PVI đã khẳng định năng lực quản trị rủi ro và khả năng ứng phó trước các tổn thất từ bão Yagi. Với 1.216 hồ sơ bồi thường, tổng thiệt hại ước tính lên đến 3.467 tỷ đồng, PVI đã nhanh chóng thực hiện chi trả tạm ứng hơn 213 tỷ đồng. Quy trình bồi thường kịp thời không chỉ bảo vệ quyền lợi khách hàng mà còn củng cố niềm tin vào PVI như một đối tác đáng tin cậy trong những thời điểm khó khăn.

PVI tiếp tục duy trì vị trí số một trên thị trường bảo hiểm phi nhân thọ Việt Nam với 18,2% thị phần. Đặc biệt, việc Tổng công ty Bảo hiểm PVI bảo vệ thành công xếp hạng tín nhiệm A- từ tổ chức AM Best đã khẳng định chiến lược đầu tư an toàn, năng lực tái bảo hiểm vượt trội và hiệu quả hoạt động xuất sắc. Năm 2024, PVI đặt mục tiêu chi trả cổ tức bằng tiền mặt tối thiểu 28,5% càng khẳng định sự ổn định, phát triển bền vững và cam kết với cổ đông. Đây là nền tảng quan trọng để PVI mở rộng hợp tác và phạm vi hoạt động với các đối tác lớn, thúc đẩy tăng trưởng bền vững ở cả trong và ngoài nước.



Bà Trần Thu Hà – Giám đốc Ban Thư ký và Quan hệ công chúng phát biểu tại Hội nghị

Hội nghị Nhà Đầu tư 2024 đã diễn ra thành công tốt đẹp, mở ra nhiều cơ hội và mục tiêu mới. Hướng đến năm 2025 và những bước tiến xa hơn, PVI cam kết tiếp tục đổi mới và phát triển để trở thành đối tác đáng tin cậy, đồng hành cùng khách hàng và cổ đông trên hành trình xây dựng tương lai.

CÔNG TY CỔ PHẦN PVI, NĂM THỨ 3 LIÊN TIẾP VINH DỰ NHẬN DANH HIỆU “50 CÔNG TY KINH DOANH HIỆU QUẢ NHẤT VIỆT NAM”

TP. HCM, Ngày 11/12/2024, Tạp chí Nhịp Cầu Đầu Tư tổ chức “Hội nghị quản trị doanh nghiệp & Lễ tôn vinh TOP50 Doanh nghiệp Kinh doanh hiệu quả nhất Việt Nam 2024”. Bảng xếp hạng “50 Công ty Kinh doanh Hiệu quả nhất Việt Nam” (TOP50) là một bảng xếp hạng giá trị và uy tín do Tạp chí Nhịp Cầu Đầu Tư (NCĐT) phối hợp cùng Công ty Chứng khoán Thiên Việt (TVS) thực hiện thường niên, với sự tham vấn của các chuyên gia kinh tế, kinh doanh hàng đầu nhằm tìm kiếm và vinh danh các công ty kinh doanh hiệu quả trên thị trường chứng khoán Việt Nam.

Dữ liệu đánh giá doanh nghiệp được thu thập dựa trên kết quả tài chính và giao dịch của 4 năm gần nhất (2020-2023), bao gồm doanh thu thuần, lợi nhuận sau thuế, vốn chủ sở hữu (ghi nhận tại 31/12 mỗi năm) và vốn hóa thị trường (tính đến 01/11/2024). Giá cổ phiếu được lấy tại ngày giao dịch cuối cùng mỗi năm. Các chỉ tiêu đánh giá chính gồm tăng trưởng kép doanh thu trong 3 năm gần nhất, trung bình khả năng sinh lời của vốn chủ sở hữu (ROE), hiệu suất sinh lời cổ phiếu trong 3 năm gần nhất và vốn hóa thị trường.

Theo khảo sát của Công ty Chứng khoán Thiên Việt (TVS), Top 50 Công ty kinh doanh hiệu quả nhất năm 2024 chiếm khoảng 55,6% giá trị vốn hóa toàn sàn HOSE, trong đó có 23 doanh nghiệp tỉ USD. Xét về hiệu quả hoạt động thông qua tỉ suất lợi nhuận trên vốn chủ sở hữu (ROE), ROE của TOP 50 2024 vượt trội hơn so với ROE bình quân toàn thị trường niêm yết. Đáng chú ý, ngân hàng tiếp tục là ngành có số lượng công ty góp mặt lớn nhất trong TOP 50 với 12 đại diện (24%).

Trải qua hành trình 28 năm phát triển, Công ty Cổ phần PVI (HNX: PVI) đã trở thành một trong những thương hiệu uy tín trong ngành Tài chính - Bảo hiểm Việt Nam.

Hiện nay, PVI hoạt động theo mô hình Công ty Mẹ và Công ty con với các hoạt động kinh doanh lõi bao gồm: Bảo hiểm phi nhân thọ, Tái bảo hiểm và Quản lý tài sản. Các công ty con của PVI gồm: Tổng Công ty Bảo hiểm PVI (Bảo hiểm PVI), Tổng Công ty Cổ phần Tái bảo hiểm Hà Nội (Hanoi Re) và Công ty Quản lý quỹ PVI (PVI AM). Trong những năm qua, PVI đã đạt được nhiều cột mốc có tính tiên phong của ngành với sự hỗ trợ về quản trị và quản lý rủi ro đến từ các cổ đông chiến lược là HDI Global SE (Đức) và Tập đoàn Dầu khí Việt Nam (PVN).

Kết thúc 9T đầu năm 2024, toàn hệ thống PVI hoàn thành vượt mức kế hoạch đối với các chỉ tiêu Doanh thu và Lợi nhuận trước thuế hợp nhất do HĐQT giao với tỷ lệ lần lượt là 130% và 115,65%. Doanh thu hợp nhất 9T đạt 16.727 tỷ đồng, tăng trưởng 40,95% so với cùng kỳ năm trước, hoàn thành 96% kế hoạch năm.



Bà Đào Hải Yến – PGĐ Ban Thư ký & Quan hệ Công chúng, Thư ký Công ty đại diện PVI nhận vinh danh

Phát biểu tại sự kiện, Bà Lê Thị Bích Ngọc, Tổng biên tập Tạp chí Nhịp Cầu Đầu Tư, cho biết: “Có thể thấy, kết quả xếp hạng Top 50 Công ty kinh doanh hiệu quả nhất Việt Nam (TOP50 2024) phản chiếu sự vận động lớn của nền kinh tế cũng như nỗ lực vượt khó của nhiều doanh nghiệp.

Danh sách Top 50:

[TOP50 Vietnamese Company - Tạp chí Nhịp Cầu Đầu Tư](#)

SỞ HỮU BẢO HIỂM TOÀN DIỆN HỘ GIA ĐÌNH VỚI GIÁ TỪ 98 NGHÌN ĐỒNG/NĂM

Bảo hiểm PVI khẳng định thế mạnh trong lĩnh vực bán lẻ khi ra mắt sản phẩm Bảo hiểm toàn diện hộ gia đình từ 98 nghìn đồng/năm cùng nhiều ưu điểm vượt trội.

Ngôi nhà - tài sản vật chất và tinh thần của mỗi gia đình Việt, ngày càng được bảo vệ đúng mức trong bối cảnh các rủi ro như cháy nổ hay mất cắp tài sản... có thể xảy đến.

Thấu hiểu điều đó, Bảo hiểm PVI ra mắt sản phẩm Bảo hiểm toàn diện hộ gia đình nhằm đáp ứng nhu cầu bảo vệ ngôi nhà và các thành viên trong mỗi gia đình. Với mức phí từ 98.500 đồng/năm, sản phẩm mang đến sự bảo vệ toàn diện, cùng tính linh hoạt và tiện lợi. Không chỉ bảo vệ toàn bộ khung ngôi nhà và tài sản bên trong khi xảy ra cháy nổ hay mất cắp tài sản... sản phẩm còn bảo hiểm cho tối đa năm thành viên trong gia đình, độ tuổi từ 1 đến 70.

Bên cạnh đó, sản phẩm có thủ tục mua và bồi thường được đơn giản hóa, giúp khách hàng tiết kiệm tối đa thời gian. Để tham gia bảo hiểm, khách hàng chỉ cần cung cấp thông tin cơ bản của 5 thành viên trong gia đình. Trong trường hợp xảy ra tổn thất, Bảo hiểm PVI có quy trình yêu cầu bồi thường nhanh gọn, không đòi hỏi kê khai chi tiết tài sản thiệt hại. Đặc biệt, nếu ngôi nhà bị hư hại nặng, Bảo hiểm PVI cam kết xây mới hoàn toàn.



Bảo hiểm toàn diện hộ gia đình của Bảo hiểm PVI hứa hẹn trở thành sản phẩm "quốc dân" cho mọi gia đình.

Hiện nay, Bảo hiểm PVI có nhiều kênh phân phối từ đại lý, ngân hàng đến các tổ chức tín dụng, đối tác thương mại điện tử và nền tảng trực tuyến. Với mạng lưới phân phối rộng khắp cùng nhiều ưu điểm vượt trội, sản phẩm Bảo hiểm toàn diện hộ gia đình hứa hẹn trở thành lựa chọn ưu tiên của nhiều gia đình Việt.

Trong bối cảnh thị trường bảo hiểm không ngừng thay đổi và cạnh tranh gay gắt, Bảo hiểm PVI luôn chủ động thích ứng linh hoạt với mọi nhu cầu của khách hàng. Bằng việc phát triển sản phẩm và dịch vụ bán lẻ vượt trội, Bảo hiểm PVI không chỉ hướng đến bảo vệ tối đa tài sản mà còn nâng cao giá trị trải nghiệm mới cho người sử dụng.

HỢP TÁC CHIẾN LƯỢC GIỮA BẢO HIỂM PVI VÀ CARDOCTOR - MỞ RỘNG THỊ TRƯỜNG BẢO HIỂM XE Ô TÔ

Bảo hiểm PVI trân trọng thông báo về bước tiến trong chiến lược mở rộng và nâng cao chất lượng dịch vụ bảo hiểm xe ô tô của công ty: Hợp tác chiến lược giữa Bảo hiểm PVI và CarDoctor, nền tảng dịch vụ tiện ích xe hơi hàng đầu tại Việt Nam. Quan hệ hợp tác này không chỉ nhằm tăng cường sự hiện diện của Bảo hiểm PVI trong lĩnh vực bảo hiểm xe mà còn khẳng định cam kết của chúng ta trong việc tối ưu hóa trải nghiệm của khách hàng thông qua các công nghệ và dịch vụ tiên tiến.

Mục tiêu hợp tác

Với sự hợp tác này, Bảo hiểm PVI và CarDoctor hướng tới việc cung cấp một hệ sinh thái bảo hiểm và chăm sóc xe toàn diện, giúp khách hàng không chỉ được bảo vệ mà còn được tận hưởng những giá trị gia tăng thiết thực. Thông qua ứng dụng DriverPlus của CarDoctor, khách hàng của Bảo hiểm PVI sẽ có trải nghiệm bảo hiểm an toàn, tiện lợi và tiết kiệm hơn. CarDoctor cũng sẽ chính thức trở thành đại lý bảo hiểm của Bảo hiểm PVI, mở rộng mạng lưới phân phối sản phẩm bảo hiểm của chúng ta tới các chủ xe ô tô trên toàn quốc.



Chiến lược phát triển và định hướng dài hạn

1. Ứng dụng công nghệ để tối ưu hóa quy trình bảo hiểm: Bảo hiểm PVI và CarDoctor sẽ hợp tác phát triển các công nghệ tiên tiến nhằm tối ưu hóa quá trình xử lý bảo hiểm và giảm thiểu chi phí bồi thường, đồng thời nâng cao trải nghiệm người dùng ô tô thông qua hệ sinh thái thông minh của CarDoctor. Ngoài ra ứng dụng DriverPlus sẽ giúp khách hàng dễ dàng truy cập các dịch vụ bảo hiểm và cập nhật thông tin về chính sách ngay trên điện thoại di động.

2. Đẩy mạnh dịch vụ chăm sóc khách hàng: Thông qua ứng dụng DriverPlus, các chủ xe sẽ nhận được hỗ trợ cứu hộ 24/7, tư vấn từ chuyên gia xe và các dịch vụ bảo dưỡng, sửa chữa

xe uy tín. Qua đó, Bảo hiểm PVI gia tăng độ tin cậy và cải thiện trải nghiệm của khách hàng, giảm thiểu các khó khăn khi họ gặp sự cố trên đường.

3. Tăng cường giá trị gia tăng qua các ưu đãi đặc quyền: Khách hàng của Bảo hiểm PVI sẽ được hưởng các ưu đãi độc quyền từ các đối tác của DriverPlus trong nhiều lĩnh vực như ẩm thực, giáo dục, và mua sắm. Sản phẩm bảo hiểm Bảo hiểm PVI không chỉ được nâng cao giá trị mà còn tạo nên sự khác biệt so với các sản phẩm bảo hiểm xe truyền thống trên thị trường.

4. Xây dựng chiến lược truyền thông đa kênh: Bảo hiểm PVI và CarDoctor sẽ triển khai các chiến dịch truyền thông chung nhằm nâng cao nhận thức của khách hàng về dịch vụ bảo hiểm ô tô toàn diện và các tiện ích hỗ trợ từ DriverPlus. Chiến dịch truyền thông rộng lớn này không chỉ giúp Bảo hiểm PVI gia tăng độ nhận diện thương hiệu mà còn giúp chúng ta tiếp cận được nhiều phân khúc khách hàng hơn, tạo nền tảng vững chắc cho sự phát triển bền vững của Bảo hiểm PVI trong tương lai.

Lợi ích cho Bảo hiểm PVI và CBNV

Hợp tác này là cơ hội để Bảo hiểm PVI khẳng định vị thế tiên phong trong việc ứng dụng công nghệ vào bảo hiểm xe ô tô và gia tăng độ hài lòng của khách hàng. Bên cạnh đó, việc mở rộng kênh phân phối qua CarDoctor cũng sẽ giúp chúng ta gia tăng doanh thu và phát triển hệ sinh thái bảo hiểm toàn diện hơn.

Đối với toàn thể CBNV, sự hợp tác này không chỉ là minh chứng cho sự đổi mới mà còn là động lực để mỗi người trong chúng ta tiếp tục nâng cao năng lực, sẵn sàng đáp ứng nhu cầu thị trường và hỗ trợ khách hàng một cách chuyên nghiệp nhất.

Chúng ta kỳ vọng gì ở hợp tác này?

Sự kết hợp giữa Bảo hiểm PVI và CarDoctor không chỉ mở ra những cơ hội kinh doanh mới mà còn khẳng định cam kết của chúng ta trong việc không ngừng nâng cao chất lượng dịch vụ. Với định hướng chiến lược rõ ràng và mục tiêu dài hạn, chúng ta tin tưởng rằng sự hợp tác này sẽ tạo nên những giá trị bền vững cho khách hàng, cổ đông và toàn thể đội ngũ nhân viên của Bảo hiểm PVI.

Chúc cho sự hợp tác chiến lược này sẽ thành công và mở ra nhiều cơ hội mới cho tất cả chúng ta!



MỤC TIÊU NĂM 2024

20.000 tỷ VNĐ

KHÔNG CHỈ LÀ CON SỐ
ĐÓ LÀ ĐÍCH ĐẾN CỦA SỰ ĐOÀN KẾT





Chương trình
thi đua
2024

VƯỢN TỚI ĐỈNH CAO

ĐẾM NGƯỢC 18 NGÀY THI ĐUA

☆ **CÁC TẬP THỂ XUẤT SẮC NĂM 2024**

01
TẬP THỂ XUẤT SẮC NHẤT NĂM 2024

Mức thưởng: 500 triệu đồng và được trao Cúp lưu lưu, được khắc tên trên Cup.

500.000.000

CÁC BAN QUẢN LÝ/HỖ TRỢ KINH DOANH/ VPĐD

Hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ được giao **120.000.000**

BAN KD/ PVI SOUTH/ PVI DIGITAL

Hoàn thành KHDT năm. KQKD > 0 và hoàn thành KH KQKD năm

DTKH > 500 tỷ	DTKH ≤ 500 tỷ
150.000.000	120.000.000

ĐVTV

Hoàn thành KHDT năm. KQKD > 0 và hoàn thành KH KQKD năm.

DTKH > 350 tỷ	200 < DTKH ≤ 350 tỷ	100 < DTKH ≤ 200 tỷ	60 < DTKH ≤ 100 tỷ	DTKH ≤ 60 tỷ
150.000.000	120.000.000	100.000.000	80.000.000	60.000.000

* Thời điểm xét thưởng: 31/12/2024

☆ **CÁ NHÂN, PHÒNG KINH DOANH XUẤT SẮC NĂM 2024**

CÁ NHÂN XUẤT SẮC NĂM 2024 LÀ CÁC PHÓ BAN/PHÓ TRƯỞNG VPĐD/PHÓ GIÁM ĐỐC ĐVTV

- Tối đa 20 cá nhân
- Mức thưởng: 20 triệu đồng/cá nhân

* Thời điểm xét thưởng: 31/12/2024

CÁ NHÂN XUẤT SẮC NĂM 2024 LÀ CÁC CÁN BỘ TỪ CẤP TRƯỞNG PHÒNG TRỞ XUỐNG

- Mức thưởng: tối đa 10 triệu đồng/người.

* Thời điểm xét thưởng: 31/12/2024

☆ **KHEN THƯỞNG CÁC TẬP THỂ/CÁ NHÂN**

Có các sáng kiến/giải pháp trong kinh doanh, xây dựng được các chính sách/quy trình mang lại hiệu quả.

CÁ NHÂN

- Mức thưởng dự kiến từ 3 triệu đồng đến 20 triệu đồng/ cá nhân.

TẬP THỂ

- Mức thưởng dự kiến từ 5 triệu đồng đến 200 triệu đồng/ tập thể.

Thời điểm xét thưởng:
Khi phát sinh các thành tích.
Khi đánh giá kết quả thực hiện các chính sách, cơ chế, chương trình phát triển kinh doanh đã triển khai trong năm



GÓC THƯ GIẢN

BẢN TIN NỘI BỘ PVI

CÂU CHUYỆN VỀ NGƯỜI LÀM VƯỜN VÀ CÂY ĐÀO

Trong một ngôi làng nhỏ, có một người làm vườn tên là Nam. Anh được biết đến là một người có đôi tay khéo léo, chăm sóc cây cối rất tốt. Mọi người trong làng thường xuyên nhờ anh chăm sóc vườn tược của họ và mỗi lần đều hài lòng với kết quả. Tuy nhiên, Nam luôn có một ước mơ lớn lao: anh muốn trồng một cây đào thật đẹp và cho quả ngọt, để mỗi mùa xuân đến, nó sẽ nở hoa đẹp, tạo bóng mát cho mọi người.

Một ngày nọ, Nam quyết định trồng một cây đào. Anh đã chọn giống cây tốt nhất, cẩn thận chọn vị trí trồng cây, làm đất và chăm sóc từng ngày. Nhưng mùa xuân đến, cây đào không nở hoa như anh mong đợi. Anh thất vọng, nhưng không từ bỏ. Nam tiếp tục chăm sóc cây, cho nó đủ nước, phân bón, và cắt tỉa những nhánh hư hỏng. Mỗi ngày, anh dành thời gian chăm sóc cây đào như một người bạn, tâm huyết và kiên trì.

Thời gian trôi qua, cây đào dần lớn lên, nhưng vẫn chưa có hoa. Mặc dù vậy, Nam không nản chí. Anh hiểu rằng có những điều trong cuộc sống cần thời gian và công sức để đạt được kết quả. Và rồi, sau ba năm, vào mùa xuân, cây đào nở những bông hoa đỏ rực rỡ. Quả thật, đó là một cây đào đẹp nhất trong làng. Mọi người đến xem và trầm trồ khen ngợi. Nam vui mừng, nhưng anh biết rằng niềm vui này không chỉ đến từ kết quả, mà còn từ quá trình làm việc chăm chỉ và kiên nhẫn suốt bao năm tháng.

Câu chuyện cho thấy rằng thành công trong công việc không phải lúc nào cũng đến ngay lập tức. Đôi khi, những kết quả tốt đẹp cần có thời gian và sự kiên nhẫn. Quan trọng hơn, niềm vui lớn nhất trong công việc chính là quá trình chúng ta trải qua và những bài học mà nó mang lại.

Nguồn: sưu tầm

