

BẢN TIN NỘI BỘ



SỐ 35
08/2025



**Bảo hiểm PVI tại Triển lãm 80 năm,
cùng đất nước viết nên thành tựu**

LÃNH ĐẠO ĐẢNG VÀ NHÀ NƯỚC
THAM QUAN GIAN TRƯNG BÀY CỦA
PETROVIETNAM TẠI TRIỂN LÃM 80 NĂM
THÀNH TỰU ĐẤT NƯỚC

PVI GOLF REWARDS – CHƯƠNG TRÌNH
CỘNG TÁC VIÊN DÀNH CHO CÁN BỘ PVI

Nội dung

1 – Thị trường	2 – Tiêu điểm PVI	3 – PVI-Hành trình 30 năm	4 – Sản phẩm PVI	5 – Góc giải trí
1. Lãnh đạo Đảng và Nhà nước tham quan gian trưng bày của Petrovietnam tại Triển lãm 80 năm thành tựu đất nước 2. Cần sửa Luật Kinh doanh bảo hiểm để bảo đảm tăng trưởng ổn định và hội nhập 3. Đề xuất sửa đổi Luật Kinh doanh bảo hiểm từ góc nhìn doanh nghiệp	1. Bảo hiểm PVI tại Triển lãm 80 năm, cùng đất nước viết nên thành tựu 2. PVI GOLF REWARDS-CHƯƠNG TRÌNH CỘNG TÁC VIÊN DÀNH CHO CÁN BỘ PVI 3. Thư mời tham quan gian hàng Bảo hiểm PVI	1. NHIỆT HUYẾT CÙNG PVI	1. PVI Golf Rewards – Chương trình cộng tác viên dành cho cán bộ PVI	1. GÓC CHECK-IN 2/9 CÙNG BẢO HIỂM PVI

Chịu trách nhiệm nội dung

Trưởng Ban
Nguyễn Triều Dương

Biên tập
Phòng Truyền thông và Marketing
Cộng tác viên từ các Đơn vị



1

Tin thị trường

Lãnh đạo Đảng và Nhà nước tham quan gian trưng bày của Petrovietnam tại Triển lãm 80 năm thành tựu đất nước

Nguồn: PVN

Sáng ngày 28/8, tại Trung tâm Triển lãm Quốc gia (Đông Anh, Hà Nội), Triển lãm Thành tựu đất nước đã chính thức khai mạc. Trong ngày khai mạc, nhiều lãnh đạo, nguyên lãnh đạo Đảng, Nhà nước đã đến tham quan gian trưng bày của Tập đoàn Công nghiệp – Năng lượng Quốc gia Việt Nam (Petrovietnam).



Đồng chí Lê Mạnh Hùng - Bí thư Đảng ủy, Chủ tịch HĐQT Petrovietnam giới thiệu với đồng chí Nguyễn Thị Kim Ngân - nguyên Ủy viên Bộ Chính trị, nguyên Chủ tịch Quốc hội và đồng chí Nguyễn Hòa Bình - Ủy viên Bộ Chính trị, Phó Thủ tướng thường trực Chính phủ về các mẫu dầu thô tại thăm lục địa Việt Nam



Toàn cảnh không gian triển lãm của Petrovietnam tại Triển lãm Thành tựu đất nước

Đồng chí Nguyễn Thị Kim Ngân, nguyên Ủy viên Bộ Chính trị, nguyên Chủ tịch Quốc hội; đồng chí Nguyễn Hòa Bình, Ủy viên Bộ Chính trị, Phó Thủ tướng thường trực Chính phủ; đồng chí Trần Hồng Hà, Ủy viên Trung ương Đảng, Phó Thủ tướng Chính phủ đã đến tham quan gian triển lãm của Petrovietnam.

Lãnh đạo Tập đoàn đã thông tin tới các đồng chí lãnh đạo, nguyên lãnh đạo Đảng, Nhà nước về hành trình 50 năm xây dựng và phát triển của Petrovietnam, cùng những dấu ấn trong ba trụ cột chiến lược: Công nghiệp – Năng lượng – Dịch vụ kỹ thuật chất lượng cao. Bên cạnh đó, các đại biểu cũng được nghe lãnh đạo Petrovietnam giới thiệu về những sản phẩm tiêu biểu, mô hình các công trình trọng điểm, thể hiện tầm vóc, trí tuệ và dấu ấn của Petrovietnam trong tiến trình công nghiệp hóa, hiện đại hóa đất nước.

Đồng chí Lê Mạnh Hùng - Bí thư Đảng ủy, Chủ tịch HĐQT Petrovietnam giới thiệu với đồng chí Nguyễn Thị Kim Ngân - nguyên Ủy viên Bộ Chính trị, nguyên Chủ tịch Quốc hội và đồng chí Nguyễn Hòa Bình - Ủy viên Bộ Chính trị, Phó Thủ tướng thường trực Chính phủ về các mẫu dầu thô tại thăm lục địa Việt Nam.

Gian trưng bày của Petrovietnam mang chủ đề “Petrovietnam - Giữ lửa di sản, kiến tạo năng lượng quốc gia”. Với thiết kế hiện đại, không gian mở và ứng dụng công nghệ trình chiếu tiên tiến, gian trưng bày của Petrovietnam trở thành một trong những điểm nhấn tại triển lãm. Các khu vực trưng bày đã tái hiện sinh động quá trình kiến tạo, đổi mới, đồng thời thể hiện khát vọng vươn xa của Tập đoàn trong xu thế chuyển dịch năng lượng, tăng trưởng xanh và phát triển bền vững.

Đặc biệt, sự hiện diện của nhiều mô hình giàn khoan, nhà máy, sản phẩm

dầu khí, hóa dầu, phân bón và dịch vụ kỹ thuật đến từ các đơn vị thành viên như Vietsovpetro, BSR, PVFCCo, PVCFC, PVOIL, PTSC, PVEP đã tạo nên bức tranh tổng thể về sức mạnh và tầm vóc của Petrovietnam.

Thay mặt lãnh đạo Chính phủ, Phó Thủ tướng Trần Hồng Hà ghi nhận và đánh giá cao những nỗ lực, đóng góp to lớn của Petrovietnam đối với sự nghiệp công nghiệp hóa, hiện đại hóa đất nước, đồng thời mong muốn Tập đoàn tiếp tục phát huy vai trò trụ cột kinh tế, bảo đảm an ninh năng lượng quốc gia, hội nhập quốc tế và xây dựng nền kinh tế xanh.

Sự góp mặt của Petrovietnam tại Triển lãm thành tựu kinh tế - xã hội kỷ niệm 80 năm Quốc khánh đã một lần nữa khẳng định mạnh mẽ vị thế, sứ mệnh và khát vọng bứt phá của Tập đoàn trong giai đoạn phát triển mới, đồng hành cùng dân tộc xây dựng một Việt Nam giàu mạnh và thịnh vượng.

Cần sửa Luật Kinh doanh bảo hiểm để bảo đảm tăng trưởng ổn định và hội nhập

Nguồn: Báo Đầu tư Online

Luật Kinh doanh bảo hiểm 2022 đã góp phần thúc đẩy thị trường phát triển, nhưng qua thời gian áp dụng đã xuất hiện bất cập cần sửa đổi để phù hợp chính sách, tạo hành lang pháp lý đồng bộ, thúc đẩy tăng trưởng bền vững ngành bảo hiểm.

Đã đảm bảo hài hòa và thận trọng

Luật Kinh doanh bảo hiểm số 08/2022/QH15 (viết tắt là Luật Kinh doanh bảo hiểm) được Quốc hội nước Cộng hòa xã hội chủ nghĩa Việt Nam khóa XV, kỳ họp thứ 3, thông qua vào ngày 16/6/2022, có hiệu lực từ ngày 01/01/2023.

Với vai trò là luật chuyên ngành trong lĩnh vực kinh doanh bảo hiểm, Luật Kinh doanh bảo hiểm đã góp phần thể chế hóa kịp thời các chủ trương, đường lối của Đảng trong lĩnh vực kinh doanh bảo hiểm, phục vụ mục tiêu phát triển kinh tế - xã hội và đẩy nhanh sự nghiệp công nghiệp hóa, hiện đại hóa đất nước.

Chính phủ và Bộ trưởng Bộ Tài chính đã ban hành 8 văn bản quy phạm pháp luật quy định chi tiết và hướng dẫn thi hành Luật Kinh doanh bảo hiểm.

Hệ thống các văn bản quy phạm pháp luật này đã: tạo khung pháp lý cơ bản, đầy đủ và minh bạch; thúc đẩy môi trường cạnh tranh lành mạnh, bình đẳng giữa các doanh nghiệp; đảm bảo sự hài hòa giữa quản lý, giám sát thận trọng và tạo sự chủ động trong hoạt động kinh doanh của doanh nghiệp.

Về cơ bản, Luật Kinh doanh bảo hiểm và các văn bản hướng dẫn đã dần tiếp cận với thông lệ, chuẩn mực quốc tế, phù hợp với yêu cầu của nền kinh tế vận hành theo cơ chế thị trường, góp phần thực hiện thành

công các cam kết hội nhập trong lĩnh vực kinh doanh bảo hiểm và thị trường tài chính.

Việc xây dựng và hoàn thiện hệ thống pháp lý về kinh doanh bảo hiểm trong thời gian qua đã từng bước thúc đẩy sự phát triển của thị trường tài chính Việt Nam.

Sau khi Luật Kinh doanh bảo hiểm được ban hành, trước những khó khăn chung của nền kinh tế, đa số các chỉ tiêu của thị trường bảo hiểm vẫn tiếp tục duy trì đà tăng trưởng.



Dự kiến trong năm 2025, tổng tài sản của các doanh nghiệp bảo hiểm ước đạt 1.067.825 tỷ đồng (tăng 29,86% so với năm 2022), trong đó các doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ ước đạt 149.268 tỷ đồng, các doanh nghiệp bảo hiểm nhân thọ ước đạt 918.557 tỷ đồng. Tốc độ tăng trưởng bình quân giai đoạn 2022-2025 đạt khoảng 9,75%.

Tổng số tiền đầu tư trở lại nền kinh tế ước đạt 895.954 tỷ đồng (tăng 31,66% so với năm 2022), trong đó các doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ ước đạt 82.654 tỷ đồng, các doanh nghiệp bảo hiểm nhân thọ ước đạt 813.300 tỷ đồng. Tốc độ tăng trưởng bình quân giai đoạn 2022-2025 đạt khoảng 10,28%.

Cũng theo dự kiến của Bộ Tài chính, tổng doanh thu phí bảo hiểm năm 2025 ước đạt 239.636 tỷ đồng (giảm 3,29% so với năm 2022), trong đó các doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ ước đạt 85.938 tỷ đồng, các doanh nghiệp bảo hiểm nhân thọ ước đạt 153.698 tỷ đồng. Tốc độ tăng trưởng bình quân giai đoạn 2022-2025 giảm khoảng 0,91%.

Chi trả quyền lợi bảo hiểm ước đạt 104.459 tỷ đồng (tăng 55,44% so với năm 2022), trong đó các doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ ước đạt 25.912 tỷ đồng, các doanh nghiệp bảo hiểm nhân thọ ước đạt 78.547 tỷ đồng. Tốc độ tăng trưởng bình quân giai đoạn 2022-2025 đạt khoảng 18,18%.

Các doanh nghiệp bảo hiểm có mạng lưới phục vụ khách hàng trên toàn quốc với hơn 1.000 chi nhánh, văn phòng đại diện, gần một triệu đại lý, cung cấp hơn 2.100 sản phẩm bảo hiểm.

Các doanh nghiệp giải quyết công ăn

việc làm cho gần 1 triệu người mỗi năm; các vụ tổn thất lớn đều được chi trả kịp thời, giúp khách hàng nhanh chóng ổn định sản xuất, kinh doanh; góp phần hỗ trợ các chính sách an sinh xã hội và các chương trình mục tiêu, nhiệm vụ cấp bách của Chính phủ thông qua các chương trình bảo hiểm nông nghiệp, bảo hiểm thủy sản...

Tốc độ tăng đang chậm lại

Bên cạnh những kết quả đạt được, quy định pháp luật về kinh doanh bảo hiểm cũng còn một số bất cập, chưa phù hợp với chủ trương, chính sách của Đảng và Nhà nước về tăng trưởng kinh tế, đặc biệt là phát triển kinh tế tư nhân, cũng như yêu cầu thực tế về sự đồng bộ với các văn bản pháp luật khác có liên quan.

Tốc độ tăng trưởng của thị trường bảo hiểm Việt Nam đang có dấu hiệu chậm lại, với tốc độ tăng trưởng của các chỉ tiêu chủ yếu trong giai đoạn 2022-2025 chỉ đạt trên dưới 10%.

Do đó, cần có chính sách tăng tính chủ động trong việc xây dựng và thiết kế sản phẩm của các doanh nghiệp bảo hiểm nhằm đáp ứng tốt hơn nhu cầu đa dạng của các tổ chức, cá nhân trong nhiều hoạt động kinh tế và đời sống.

Việc hướng tới áp dụng mô hình vốn trên cơ sở rủi ro tại Luật Kinh doanh bảo hiểm năm 2022 đã dần tiếp cận với thông lệ quốc tế. Hiện tại, Bộ Tài chính chưa có nguồn lực tài chính và nguồn nhân sự có đủ kinh nghiệm, năng lực để tiếp tục hoàn thiện mô hình vốn trên cơ sở rủi ro cho thị trường bảo hiểm Việt Nam.

Bên cạnh đó, Bộ Tài chính đang triển khai xây dựng cơ sở dữ liệu thông tin phục vụ quá trình quản lý, giám

sát thị trường bảo hiểm và xây dựng mô hình vốn trên cơ sở rủi ro, dự kiến thực hiện vào giai đoạn 2026-2030.

Ngoài ra, chế độ kế toán của các doanh nghiệp bảo hiểm hiện nay chủ yếu ghi nhận theo giá trị ghi sổ, chưa đồng bộ với việc ghi nhận theo giá trị thị trường trong mô hình vốn trên cơ sở rủi ro. Do đó, việc triển khai ngay mô hình vốn trên cơ sở rủi ro vào năm 2028 sẽ gặp khó khăn về nguồn lực và cơ sở hạ tầng công nghệ thông tin.

Theo kinh nghiệm của Hong Kong, bên cạnh thời gian hơn 10 năm nghiên cứu xây dựng, cơ quan quản lý cho phép doanh nghiệp bảo hiểm có 3 năm áp dụng thử nghiệm để có thời gian chuẩn bị nguồn lực và nâng cấp hệ thống công nghệ thông tin.

Các văn bản quy phạm pháp luật liên quan đến lĩnh vực bảo hiểm như Luật Thanh tra, Luật Xử lý vi phạm hành chính,... trong thời gian qua đã được sửa đổi, bổ sung. Do vậy, một số quy định của Luật Kinh doanh bảo hiểm không còn thống nhất, đồng bộ với các quy định mới trong các văn bản pháp luật nói trên.

Từ cơ sở chính trị, pháp lý và thực tiễn nêu trên, Bộ Tài chính đã rà soát, nghiên cứu các nội dung cắt giảm, đơn giản hóa thủ tục hành chính và điều kiện kinh doanh, đồng thời tháo gỡ khó khăn, vướng mắc để đề xuất trình Bộ trình Chính phủ, Quốc hội xây dựng Luật sửa đổi, bổ sung một số điều của Luật Kinh doanh bảo hiểm trong năm 2025 theo trình tự, thủ tục rút gọn.

Đề xuất sửa đổi Luật Kinh doanh bảo hiểm từ góc nhìn doanh nghiệp

Nguồn: Tạp chí Tài chính

Luật Kinh doanh bảo hiểm 2022 đang trong quá trình rà soát, sửa đổi. Các doanh nghiệp bảo hiểm thông qua Hiệp hội Bảo hiểm Việt Nam đã kiến nghị nhiều nội dung nhằm tháo gỡ vướng mắc và phù hợp với thực tiễn thị trường.

Các doanh nghiệp bảo hiểm không chỉ nêu bất cập thực tiễn mà còn đưa ra giải pháp cụ thể, hướng tới sửa đổi Luật phù hợp thông lệ quốc tế, đồng thời bảo đảm an toàn, ổn định thị trường.

Những vướng mắc đặt ra từ thực tiễn

Hiệp hội Bảo hiểm Việt Nam (IAV) vừa tổng hợp các ý kiến đóng góp của doanh nghiệp bảo hiểm gửi Cục Quản lý, giám sát bảo hiểm (Bộ Tài chính) liên quan đến việc sửa đổi, bổ sung Luật Kinh doanh bảo hiểm 2022. Các góp ý trải rộng trên nhiều



Các doanh nghiệp bảo hiểm không chỉ nêu bất cập thực tiễn mà còn đưa ra giải pháp cụ thể, hướng tới sửa đổi Luật phù hợp thông lệ quốc tế, đồng thời bảo đảm an toàn, ổn định thị trường.

khía cạnh: Từ điều kiện kinh doanh, thủ tục hành chính đến cơ chế vận hành sản phẩm và quản trị rủi ro.

“Cục Quản lý, giám sát bảo hiểm (Bộ Tài chính) đang tiến hành lấy ý kiến rộng rãi về việc sửa đổi, bổ sung Luật Kinh doanh bảo hiểm 2022. Đây là

bước quan trọng nhằm hoàn thiện khung pháp lý cho thị trường bảo hiểm, tiếp thu đề xuất từ doanh nghiệp và Hiệp hội Bảo hiểm Việt Nam, qua đó bảo đảm sự phát triển bền vững, minh bạch và phù hợp với thông lệ quốc tế.”

Nhiều doanh nghiệp nhấn mạnh sự cần thiết phải cắt giảm và đơn giản hóa điều kiện kinh doanh. Chẳng hạn, Công ty Cổ phần Bảo hiểm Nhân thọ Phú Hưng (Phú Hưng Life) kiến nghị bãi bỏ quy định yêu cầu doanh nghiệp phải hoàn tất toàn bộ điều kiện trước khi chính thức hoạt động, thay vào đó áp dụng cơ chế hậu kiểm qua báo cáo định kỳ.

Một số công ty như Tổng Công ty Bảo Việt Nhân thọ, Công ty TNHH Manulife (Việt Nam) lại cho rằng, quy định công khai bản án, quyết định tòa án liên quan đến doanh nghiệp bảo hiểm có thể ảnh hưởng đến dữ liệu cá nhân và bí mật kinh doanh, nên cần điều chỉnh cho phù hợp với thông lệ quốc tế.

Một nhóm kiến nghị khác tập trung vào vấn đề vốn và cổ đông, trong đó Công ty Cổ phần Bảo hiểm Ngân hàng Nông nghiệp (ABIC), Tổng Công ty Cổ phần Bảo hiểm Quân đội (MIC) hay Tổng Công ty Cổ phần Tái bảo hiểm Hà Nội (Hanoi Re) đưa ra ý kiến: Quy định buộc tối thiểu hai cổ đông tổ chức nắm giữ trên 10% vốn điều lệ là khó khả thi, nhất là khi doanh nghiệp đã niêm yết cổ phiếu. Doanh nghiệp đề xuất chỉ áp dụng yêu cầu này trong 3 năm đầu thành lập, tương tự Luật Doanh nghiệp.

Bên cạnh đó, các ý kiến cũng chỉ ra sự bất cập trong thủ tục hành chính. Công ty Cổ phần Bảo hiểm Dầu khí Việt Nam (PVI) phản ánh quy định “bằng chứng xác nhận” khi giải thích điều khoản loại trừ bảo hiểm khiến quy trình ký kết hợp đồng thêm phức tạp.

Nhiều doanh nghiệp, trong đó có Công ty TNHH Bảo hiểm Nhân thọ Cathay (Cathay Life) và Công ty TNHH Bảo hiểm Nhân thọ FWD Việt Nam, cho rằng, việc thông báo tới Bộ Tài chính khi thay đổi điều lệ công ty là không cần thiết, bởi điều lệ vốn là tài liệu quản trị nội bộ.

Định hướng điều chỉnh để phù hợp thị trường

Điểm chung trong hầu hết các đề xuất là mong muốn tạo hành lang pháp lý thông thoáng hơn, phù hợp với sự phát triển nhanh của thị trường bảo hiểm.

Thứ nhất, về công nghệ và bảo hiểm số, nhiều doanh nghiệp như Cathay Life, Manulife, Công ty Cổ phần Bảo hiểm Viễn Đông (VASS) kiến nghị bổ sung quy định về hợp đồng điện tử, eKYC và giá trị pháp lý của tài liệu số, nhằm tháo gỡ khó khăn khi triển khai sản phẩm trực tuyến. Bảo hiểm nhân thọ MB Life (MB Ageas Life) đề xuất luật hóa khái niệm “bộ hợp đồng điện tử” để đảm bảo tính thống nhất, tránh tranh chấp.

Thứ hai, về sản phẩm và quyền lợi bảo hiểm, doanh nghiệp kiến nghị tăng tính linh hoạt trong thiết kế, thay vì áp đặt các định nghĩa cứng. Ví dụ, MB Ageas Life đề nghị không nên luật hóa một tiêu chí duy nhất đối với “thương tật toàn bộ vĩnh viễn” mà để doanh nghiệp tự xây dựng trên cơ sở khoa học và minh bạch. Một số công ty khác đề nghị công nhận loại hợp đồng kết hợp nhân thọ - sức khỏe để tránh phải ký nhiều hợp đồng cùng lúc.

Thứ ba, về quản lý tái bảo hiểm, Hanoi Re và một số công ty nêu lo ngại việc phụ thuộc quá nhiều vào tái bảo hiểm quốc tế có thể làm thất thoát ngoại tệ, gây rủi ro ổn định thị trường. Do đó, đề xuất đưa ra quy định về tỷ lệ nhượng bắt buộc cho các công ty tái bảo hiểm nội địa nhằm củng cố năng lực trong nước.

Ngoài ra, nhiều ý kiến đề nghị nới lỏng cơ chế quản trị nhân sự và tổ chức, như bỏ quy định cấm kế toán trưởng, chuyên gia tính toán kiêm nhiệm một số chức danh, hoặc điều chỉnh yêu cầu bắt buộc phải có trưởng bộ phận quản trị rủi ro, kiểm soát tuân thủ tại các doanh nghiệp nhỏ. Các doanh nghiệp cho rằng quy định hiện hành chưa phù hợp thực tiễn và có thể gây áp lực nhân sự, chi phí.

Các ý kiến tổng hợp từ Hiệp hội Bảo hiểm Việt Nam cho thấy, mong muốn chung của doanh nghiệp là một khung pháp lý cân bằng giữa quản lý chặt chẽ và tạo thuận lợi cho kinh doanh. Việc sửa đổi Luật Kinh doanh bảo hiểm lần này, nếu tiếp thu hợp lý, sẽ vừa tăng cường minh bạch, bảo vệ quyền lợi khách hàng, vừa hỗ trợ doanh nghiệp chủ động hơn trong hoạt động và thích ứng với xu thế bảo hiểm số.



Building Resilience Together



2

Điểm tin PVI

Bảo hiểm PVI tại Triển lãm 80 năm, cùng đất nước viết nên thành tựu

Nguồn: Bảo hiểm PVI



Lãnh đạo Bảo hiểm PVI tại sự kiện Triển lãm thành tựu đất nước 80 năm

Sáng 28/8, Triển lãm thành tựu “80 năm hành trình Độc lập – Tự do – Hạnh phúc” chính thức khai mạc tại Hà Nội, thu hút sự tham gia của nhiều cơ quan, tổ chức và doanh nghiệp lớn trong cả nước.

Sự kiện mang ý nghĩa chính trị – xã hội đặc biệt, tái hiện những chặng đường phát triển vẻ vang của dân tộc và tôn vinh những thành tựu nổi bật của đất nước. Trong không gian trưng bày, gian hàng của Bảo hiểm PVI đã tạo dấu ấn riêng, thể hiện hình ảnh một thương hiệu Việt năng động, gắn bó cùng công cuộc kiến tạo quốc gia.

Thành lập từ năm 1996, trải qua gần ba thập kỷ, Bảo hiểm PVI đã trở thành doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ số 1 tại Việt Nam, với mạng lưới rộng khắp, hệ thống sản phẩm đa dạng, Bảo hiểm PVI hiện đồng hành cùng nhiều lĩnh vực kinh tế trọng yếu quốc gia, từ dầu khí, năng lượng, giao thông, công nghiệp nặng đến tài sản, con người và các hoạt động an sinh xã hội.

Năm 2024, tổng doanh thu của Bảo hiểm PVI đạt 20.000 tỷ đồng, đánh dấu bước tăng trưởng mạnh mẽ. Đồng thời, doanh nghiệp cũng đặt mục tiêu đạt 1 tỷ đô la Mỹ doanh thu vào năm 2025, tạo nền tảng vững chắc cho chặng đường 30 năm.

Không chỉ khẳng định vị thế trong nước, Bảo hiểm PVI còn gây dựng uy tín trên thị trường quốc tế. Tháng 3/2025, tổ chức xếp hạng tín nhiệm tài chính quốc tế AM Best tiếp tục đánh giá Bảo hiểm PVI ở mức A- (Xuất sắc) với triển vọng ổn định. Đây là mức xếp hạng cao nhất dành cho một doanh nghiệp bảo hiểm Việt Nam, phản ánh sức mạnh tài chính, hiệu quả hoạt động và hệ thống quản trị rủi ro chặt chẽ. Thành tựu này cũng góp phần nâng cao uy tín thương hiệu Việt trên bản đồ bảo hiểm quốc tế.



Không gian gian hàng của Bảo hiểm PVI tại sự kiện Triển lãm thành tựu đất nước 80 năm.

Sự hiện diện của Bảo hiểm PVI tại Triển lãm thành tựu đất nước 80 năm không chỉ là hoạt động trưng bày, mà còn là lời khẳng định mạnh mẽ về vị thế của một doanh nghiệp bảo hiểm hàng đầu, thương hiệu Việt mang tầm vóc quốc tế. Gian hàng của Bảo hiểm PVI không đơn thuần kể câu chuyện gần 30 năm phát triển, mà còn truyền tải khát vọng vươn xa: tiên phong trong đổi mới, dẫn dắt xu thế bảo hiểm số, sẵn sàng đồng hành cùng đất nước trên hành trình hội nhập sâu rộng.

Khi đất nước kỷ niệm 80 năm độc lập, Bảo hiểm PVI cũng đang chuẩn bị cho cột mốc 30 năm thành lập vào năm 2026. Hai mốc son ấy giao thoa,

tạo nên một thông điệp giàu ý nghĩa: một đất nước vững mạnh cần những thương hiệu Việt bản lĩnh và Bảo hiểm PVI chính là minh chứng sống động. Với nền tảng tài chính vững chắc, uy tín quốc tế được ghi nhận bởi tổ chức AM Best, cùng khát vọng đạt doanh thu 1 tỷ đô la Mỹ, Bảo hiểm PVI đang tự tin khẳng định vai trò “lá chắn kinh tế – xã hội”, biểu tượng niềm tin và niềm tự hào thương hiệu Việt trong bức tranh thành tựu chung của dân tộc



PVI Golf Rewards– Chương trình cộng tác viên dành cho cán bộ PVI

Ra đời từ sự hợp tác chiến lược giữa wBooking và Bảo hiểm PVI năm 2020, sản phẩm Bảo hiểm golf đã nhanh chóng khẳng định vai trò tiên phong trên thị trường khi mang đến cho cộng đồng golfer Việt Nam những giải pháp tài chính an toàn và chuyên biệt. Các gói sản phẩm hiện nay được thiết kế đa dạng, phù hợp nhiều nhu cầu thi đấu: bảo hiểm Hole-in-One tiền mặt (D100, D200), bảo hiểm Eagle (G10, G20, G30) và đặc biệt là gói Combo HIO + Eagle (D100 + G10, D200 + G30), đem lại sự lựa chọn toàn diện, đáp ứng trọn vẹn cả niềm vui chiến thắng và giá trị giải thưởng.

Sau gần 5 năm triển khai, Bảo hiểm golf của wBooking – Bảo hiểm PVI đã tạo nên những hiệu ứng tích cực đáng ghi nhận. Tính đến nay, chương trình đã thu hút hơn 300 đại lý hợp tác, trao thưởng vượt mốc 52 tỷ đồng cho hơn 350 golfer trúng giải và được áp dụng trên toàn bộ 70 sân golf khắp Việt Nam. Những con số này không chỉ thể hiện sức hút của sản phẩm, mà còn phản ánh niềm tin ngày càng lớn của cộng đồng golfer vào một giải pháp bảo hiểm chuyên biệt, minh bạch và kịp thời.



BOOKING **PVI INSURANCE**

PVI GOLF REWARDS

CỘNG TÁC VIÊN
BẢO HIỂM GOLF
HOLE IN ONE - EAGLE

HOA HỒNG
20%

QUÉT QR ĐỂ ĐĂNG KÝ

Thông tin chi tiết liên hệ
Email: khoadx@booking.wghn.net
Số điện thoại +84 938 917 346



Bên cạnh việc phục vụ khách hàng, chương trình cũng mở ra cơ hội hợp tác rộng rãi cho đội ngũ đại lý bảo hiểm golf – những người đóng vai trò cầu nối quan trọng giữa sản phẩm và golfer. Mỗi đại lý được hưởng nhiều quyền lợi thiết thực: đào tạo chuyên sâu về sản phẩm, hệ thống đăng ký online 24/7 nhanh chóng, cùng mức hoa hồng cạnh tranh lên đến 20%. Đây chính là nền tảng để đại lý không chỉ phát triển thu nhập cá nhân, mà còn đồng hành cùng sự lan tỏa của bảo hiểm golf đến cộng đồng.

Với sự kết hợp giữa sản phẩm bảo hiểm độc đáo, hệ thống đại lý chuyên nghiệp và niềm tin từ khách hàng, Bảo hiểm golf của wBooking – Bảo hiểm PVI đang dần định hình một chuẩn mực mới cho thị trường, góp phần đưa trải nghiệm của golfer Việt Nam lên một tầm cao mới – nơi mỗi cú swing không chỉ mang lại vinh quang mà còn được đảm bảo bởi sự an tâm vững chắc.

Đặc biệt, chương trình ưu đãi hấp dẫn này được áp dụng dành riêng cho cán bộ, nhân viên trong hệ thống Bảo hiểm PVI.

Hãy đăng ký ngay hôm nay để trở thành một phần của PVI Golf Rewards, cùng lan tỏa giá trị bảo vệ trọn vẹn và niềm tin may mắn đến cộng đồng golfer Việt Nam.



Thư mời tham quan gian hàng Bảo hiểm PVI

Thư mời tham quan gian hàng Bảo hiểm PVI
Tại Triển lãm thành tựu “80 năm Hành trình Độc lập - Tự do - Hạnh phúc”

Kính gửi Quý khách hàng, Quý đối tác và toàn thể cán bộ nhân viên,

Nhân dịp kỷ niệm 80 năm Ngày Quốc khánh (02/09/1945 – 02/09/2025), Triển lãm thành tựu “80 năm Hành trình Độc lập - Tự do - Hạnh phúc” sẽ chính thức khai mạc tại Trung tâm Triển lãm Việt Nam (VEC), Cổ Loa, Đông Anh, Hà Nội. Đây là sự kiện có quy mô quốc gia, quy tụ các Bộ, ban, ngành, địa phương cùng hơn 200 doanh nghiệp tiêu biểu, giới thiệu bức tranh toàn diện về thành tựu phát triển kinh tế - xã hội của đất nước trong suốt 8 thập kỷ qua.

Trong khuôn khổ chương trình, Bảo hiểm PVI hân hạnh góp mặt với gian hàng trưng bày hiện đại, mở ra cơ hội để Quý khách tham quan tìm hiểu về hành trình phát triển, năng lực cốt lõi cùng những giải pháp bảo hiểm toàn diện mà Bảo hiểm PVI mang tới cho cộng đồng và doanh nghiệp.

- Thời gian: 09h00 – 22h00, từ ngày 28/08 đến 05/09/2025
- Địa điểm: Trung tâm Triển lãm Việt Nam (VEC), Cổ Loa, Đông Anh, Hà Nội
- Phân khu: “Khởi nghiệp Kiến quốc”
- Gian hàng: Bảo hiểm PVI - H4-012

Chúng tôi trân trọng kính mời Quý vị đến tham quan gian hàng Bảo hiểm PVI để cùng trải nghiệm không gian trưng bày ấn tượng và khám phá những giải pháp bảo hiểm tiên phong!

TỔNG CÔNG TY BẢO HIỂM PVI



THƯ MỜI THAM QUAN

TRIỂN LÃM THÀNH TỰU
“80 NĂM HÀNH TRÌNH ĐỘC LẬP - TỰ DO - HẠNH PHÚC”

09h00
22h00

★

Trung tâm Triển lãm Quốc gia
Cổ Loa, Đông Anh, Hà Nội

★

28.08.2025
05.09.2025

PHÂN KHU: KHỞI NGHIỆP KIẾN QUỐC

VỊ TRÍ GIAN HÀNG

Gian hàng TCT Bảo hiểm PVI - Khu Hall 4 (H4-012)

Trân trọng kính mời!

TỔNG CÔNG TY BẢO HIỂM PVI

Triển lãm thành tựu

80 NĂM HÀNH TRÌNH

ĐỘC LẬP - TỰ DO - HẠNH PHÚC



Số 35 – 08/2025

18

19

3

PVI - Hành trình 30 năm

NHIỆT HUYẾT CÙNG PVI

Tác giả: Hồ Phương Thảo –
Công ty Bảo hiểm PVI Vũng Tàu

*Bài dự thi sáng tác “30 năm cùng Bảo hiểm PVI
–Viết tiếp hành trình không giới hạn”*

Viết về bảo hiểm thực sự là một chủ đề rất khó. Đã bao lần sếp phát động viết bài cho Công ty là bao lần tôi thất hứa là bấy nhiêu lần tim không dậy sóng và não không biết bắt đầu từ đâu. Bởi lúc ấy, mình còn quá trẻ để hiểu nghề, hiểu người, chưa đủ đồng cảm và thấu hiểu những trăn trở của khách hàng, của PVI.

Giờ đây, gần với những trăn trở ấy, mỗi ngày nó nuôi dưỡng suối nguồn trong tôi, cho tôi hành trang vững chắc bước vào nghề bảo hiểm.

Khách hàng đến với tôi không đơn thuần là để mua bảo hiểm. Bảo hiểm không chỉ giúp khách hàng an tâm mà còn giúp khách hàng chuyển giao được rủi ro một cách nhẹ nhàng, nhân ái nhất. Tôi quan niệm rằng mỗi khoảnh khắc khách hàng trao niềm tin cho bạn, bán rủi ro cho bảo hiểm thì ngay khoảnh khắc ấy bạn phải làm tròn sứ mệnh của mình.

Rủi ro thực chất là một sự cố bất ngờ, không lường trước được. Chính vì vậy, khi nhanh tay nhập đơn, tôi luôn thầm chúc phúc cho những vị khách của mình bằng cách chọn cho họ ngày hoặc giờ đẹp để cấp đơn. Quả thật sự tin yêu ấy không bao giờ thừa, trong suốt quá trình gắn bó với bảo hiểm, phải chăng tôi may mắn hay những khách hàng của tôi dễ chịu. Tôi để ý rằng khi mình tin tưởng trao đi sự may mắn trong mỗi hợp đồng thì sự tử tế, sự may mắn luôn quay trở lại với tôi. Một năm bình an đến với khách hàng là một năm an lành đến với tôi.

Trong hành trình 30 năm ấy, tôi đã gắn bó với PVI 13 năm. Điều tôi quý nhất ở đây là những người đồng nghiệp chân thành đồng thời cũng là những người thầy đã nhắn nhai dìu dắt, truyền đạt, cho tôi hành trang kiến thức đủ đầy để theo nghề.

Người thầy đầu tiên, tôi muốn nhắc đến là chị Vũ Thị Thanh Xuân - Phó Giám Đốc-kiểm Chủ tịch công đoàn của PVI Vũng Tàu (PVI VT). Chị luôn mang theo khát vọng của sự chinh phục, sự tâm huyết với nghề, chị cho tôi cái nhìn rõ hơn về bảo hiểm, về những giá trị nhân văn mà bảo hiểm mang lại. Thông qua các buổi học nghiệp vụ, chị luôn tìm cách chia sẻ cho chúng tôi kiến thức về bảo hiểm, về cách chăm sóc từng khách hàng, cách

gìn giữ từng hợp đồng, gìn giữ từng mối quan hệ mà các thế hệ cha anh đã gồng mình, nỗ lực mang về. Tại sao là gồng mình, là nỗ lực bởi có những hợp đồng đội ngũ PVI Vũng Tàu phải thức đêm thức hôm để hoàn thiện, để kịp nộp thầu vào đầu giờ sáng hôm sau, lại có những hợp đồng phải lặn lội xa xôi để tiếp xúc khách hàng, chăm bẵm từng khách hàng mới để họ yên tâm, để họ cảm thấy đủ gần gũi, tin tưởng và thân thương khi đặt bút kí.

Khi cứng cáp hơn, tôi có tâm nguyện muốn học hỏi nhiều hơn, muốn tiếp cận những dự án lớn hơn mà bao năm tôi thấy sếp kể nhưng chưa một lần được tiếp xúc, được làm thử. Năm 2022 cơ hội tới, tôi đã mạnh dạn xin chuyển từ phòng Con Người sang phòng Doanh Nghiệp và Dự Án (DN&DA). Lần này cũng thật may mắn, người thầy thứ 2, tôi rất yêu quý và kính trọng là chị Nguyễn Thị Thúy -trưởng phòng DN&DA - chị cũng rất tâm huyết và nhiệt thành với nghề.

Sau bao ngày trăn trở, sau lần cùng PVI VT thăng trầm, phát triển, nhân sự cũ thì nỗ lực cập nhật kiến thức mới để cấp kịp đơn, nhân sự mới ra - vào thường xuyên do chưa thật sự hiểu hết về bảo hiểm, chị Nguyễn Thị Thúy đã tìm cách đưa bảo hiểm đi xa hơn, gần gũi hơn. Chị đã một mình nỗ lực học lại Power Point, học thêm về AI, về Cap cut, về cách làm video, để ra kênh YouTube cá nhân chia sẻ những kiến thức cơ bản “Hiểu đúng về bảo hiểm”. Những kiến thức mà bao năm chị chắt góp bằng kinh nghiệm, trải nghiệm và bằng cả tiếng lòng của mình gửi gắm vào đó, từng bài giảng, từng dẫn chứng cụ thể để thế hệ trẻ, thế hệ kế cận có thể học mọi lúc mọi nơi mà không bị nhàm chán. Thêm một kênh thật sinh động để học hỏi về bảo hiểm -một lĩnh vực mà khi mới tiếp cận nó thật sự khô khan và khó hiểu. Tôi xin để link: Thuy Nguyen Official - YouTube ở đây để mọi người có thể tham khảo.

Bên cạnh những người thầy như vậy cảm xúc của bạn không bao giờ cạn, tình yêu với nghề không bao giờ nguội ngoai. Như ngọn lửa của niềm tin nó soi sáng và dẫn đường cho bạn tâm huyết theo nghề, gìn giữ và phát huy những truyền thống tốt đẹp của PVI. Chúc cho PVI mãi trường tồn, mãi là niềm tin của mỗi người dân và mãi là ngọn đuốc sáng dẫn đầu Ngành bảo hiểm.

**Hãy cùng tham gia ngay Cuộc thi sáng tác “30 năm cùng Bảo hiểm PVI
– Viết tiếp hành trình không giới hạn”!**

Đây là dịp để bạn ghi lại những cảm xúc, ký ức sâu sắc và niềm tự hào về chặng đường phát triển của Bảo hiểm PVI qua truyện ngắn, ký sự, thơ ca, tản văn hoặc ca khúc.

Gửi tác phẩm dự thi về email: bhpvi30nam@pvi.com.vn
Đừng bỏ lỡ cơ hội nhận những giải thưởng hấp dẫn và ý nghĩa!

Hãy viết tiếp hành trình không giới hạn bằng chính ngòi bút và cảm xúc chân thành của bạn!



4

Sản phẩm PVI



BOOKING



PVI GOLF REWARDS

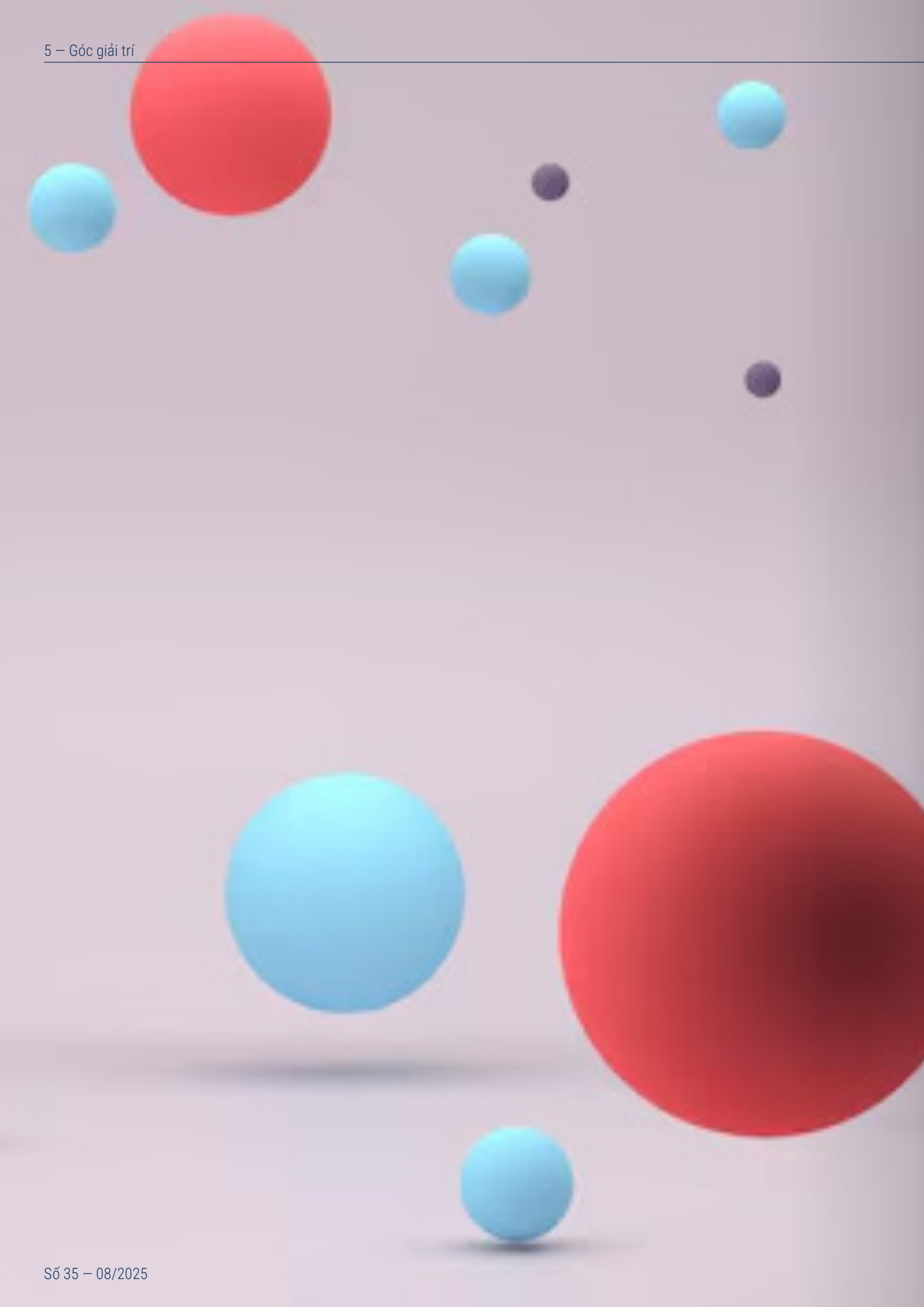
CỘNG TÁC VIÊN
BẢO HIỂM GOLF
HOLE IN ONE - EAGLE

HOA HỒNG
20%



QUÉT QR ĐỂ ĐĂNG KÝ
Thông tin chi tiết liên hệ
Email: khoadx@booking.wghn.net
Số điện thoại +84 938 917 346





5

Góc giải trí

GÓC CHECK-IN 2/9 CÙNG BẢO HIỂM PVI

Trong không khí hân hoan kỷ niệm Quốc khánh 2/9, đại gia đình Bảo hiểm PVI đã cùng nhau khoác lên trang cá nhân những avatar rực rỡ sắc đỏ sao vàng. Những khung hình đồng điệu ấy đã vẽ nên một “bức tranh” vừa tự hào vừa gắn kết, đầy ắp tinh thần đoàn kết.

Xin gửi lời cảm ơn tới tất cả anh chị em PVI đã cùng chung tay lan tỏa niềm tự hào dân tộc.

Chúc mọi người kỳ nghỉ lễ thật vui vẻ, an toàn và tràn đầy năng lượng tích cực bên gia đình, bạn bè!



