



BẢN TIN NỘI BỘ

SỐ 05
02/2025



Doanh nghiệp bảo hiểm sẵn sàng
phát triển cùng kỷ nguyên
"vươn mình của dân tộc"

Hướng đi mới cho thị trường
bảo hiểm Việt Nam

Bảo hiểm trách nhiệm xe cơ
gối sẽ thay đổi

Nội dung

Chịu trách nhiệm nội dung

Trưởng Ban
Nguyễn Triều Dương

Biên tập

Minh Đăng

1 – Tin thị trường

1. Nhóm cổ phiếu Dầu khí đón một năm mới đầy triển vọng (p04)
2. S&P Global Ratings nâng xếp hạng tín nhiệm tài chính của Talanx Primary Insurance Group lên AA- (p06)
3. Trí tuệ nhân tạo đang định hình lại lĩnh vực tài chính ra sao? (p07)
4. Hướng đi mới cho thị trường bảo hiểm Việt Nam (p09)
5. Bảo hiểm trách nhiệm xe cơ giới sẽ thay đổi (p10)

2 – Tiêu điểm PVI

1. Doanh nghiệp bảo hiểm sẵn sàng phát triển cùng kỷ nguyên "vươn mình của dân tộc" (p13)
2. Bảo hiểm PVI tái bổ nhiệm ông Nguyễn Hồ Vinh giữ chức vụ Giám đốc Bảo hiểm PVI Thái Nguyên (p17)
3. Bảo hiểm PVI khai xuân 2025 – khởi động một năm mới đầy khát vọng và quyết tâm (p18)

3 – Góc thư giãn

1. Lời chúc bình dị (p25)

1

Thị trường



01 Nhóm cổ phiếu Dầu khí đón một năm mới đầy triển vọng

Nguồn: PVN

Theo các chuyên gia, triển vọng của thị trường chung cùng với giá dầu dự báo ổn định ở mức cao 70 – 80 USD/thùng; các diễn biến tích cực trong nhiều dự án dầu khí thượng nguồn, mục tiêu tăng trưởng “hai con số” của Petrovietnam,... sẽ là động lực giúp cho cổ phiếu nhóm ngành Dầu khí đón nhận một năm mới đầy triển vọng.

Triển vọng thị trường chứng khoán 2025

Trong bối cảnh bức tranh kinh tế toàn cầu phân hóa khi phải đối mặt với những bất ổn địa chính trị, lạm phát và thiên tai, Việt Nam vẫn ngoạn mục vươn lên trở thành một trong những quốc gia có nền kinh tế tăng trưởng nhanh nhất thế giới trong năm 2024, vượt qua dự báo của nhiều tổ chức kinh tế lớn như IMF, World Bank, ADB.

GDP năm 2024 của Việt Nam tăng trưởng 7,09% so với 2023, mức này chỉ thấp hơn tốc độ tăng các năm 2018, 2019 và 2022 trong 15 năm qua, cho thấy kinh tế phục hồi rõ nét.

Năm 2025 sẽ là năm có ý nghĩa đặc biệt quan trọng khi đây là năm cuối để hoàn thành các mục tiêu trong kế hoạch phát triển kinh tế - xã hội 5 năm 2021-2025 và chuẩn bị cho Đại hội Đảng toàn quốc lần thứ XIV vào đầu năm 2026. Với mục tiêu tăng trưởng GDP trên 8%, 2025 được xem là thời điểm “tăng tốc và bứt phá” để đạt mục tiêu cả nhiệm kỳ 2020-2025 và tạo đà cho



tăng trưởng “hai con số” trong giai đoạn tiếp theo, sẵn sàng cho sự chuyển mình để bước vào kỷ nguyên mới. Theo nhận định của Công ty CP Chứng khoán Dầu khí (PSI), Chính phủ sẽ đẩy mạnh hoạt động đầu tư công để thúc đẩy tăng trưởng kinh tế. Bên cạnh đó, hoạt động xuất khẩu cũng có thể kỳ vọng vào một năm 2025 tương đối thuận lợi khi dự báo nhiều chính sách thay đổi dưới thời Tổng thống Mỹ Donald Trump; tăng trưởng kim ngạch xuất khẩu năm 2025 có thể tiếp tục đạt 2 chữ số, tạo động lực cho các doanh nghiệp sản xuất tiếp tục mở rộng, tăng quy mô.

PSI cũng đưa ra đánh giá rằng, năm 2025, bên cạnh sự chuyển mình của nền kinh tế đóng vai trò bệ đỡ, câu chuyện nâng hạng thị trường chứng khoán Việt Nam vẫn là điểm nhấn quan trọng nhất. Với việc kỳ vọng thị trường Việt Nam sẽ được FTSE Russel nâng hạng đưa vào danh sách thị trường mới nổi (Emerging Market)

trong kỳ đánh giá tháng 9/2025 sẽ là cú hích giúp thị trường chứng khoán tăng khả năng thu hút dòng vốn nước ngoài, đặc biệt là từ các quỹ chỉ đầu tư vào các thị trường phát triển. Theo dự báo của World Bank, nếu Việt Nam được nâng hạng bởi FTSE Russell và MSCI vào năm 2025, có thể thu hút đến 25 tỷ USD vốn đầu tư mới từ các nhà đầu tư quốc tế đến năm 2030, thông qua cả dòng vốn thụ động và chủ động.

Bên cạnh đó, thị trường chứng khoán Việt Nam được nhận định đang ở vùng định giá tương đối hấp dẫn trong suốt chiều dài lịch sử của thị trường. Trong kịch bản cơ sở, với dự báo mức tăng trưởng lợi nhuận toàn thị trường là 13%, PSI đưa ra kỳ vọng chỉ số VN-Index sẽ vượt 1.400 điểm trong năm 2025.

Động lực cho nhóm cổ phiếu Dầu khí

Năm 2025 với các yếu tố cơ bản hỗ trợ, thị trường sẽ bước sang một chu kỳ tăng trưởng mới. Dòng tiền đầu tư vào chứng khoán sẽ có sự cải thiện tích cực giúp cho cơ hội đầu tư sẽ trở nên rõ ràng hơn.

PSI đưa ra 7 nhóm ngành với nhiều triển vọng tích cực và là cơ hội tốt để đầu tư trong năm 2025 bao gồm: Ngân hàng, Dầu khí, Đầu tư công, Thép, Phân bón, Bán lẻ và Bất động sản.

Trong đó, nhóm cổ phiếu ngành Dầu khí được dự báo đón nhận một năm mới đầy triển vọng khi giá dầu được dự báo sẽ dao động ổn định quanh ngưỡng 70-80 USD/thùng trong năm 2025 vẫn sẽ mang lại lợi nhuận đối với các doanh nghiệp khai thác và có thể hỗ trợ phần nào sự phục hồi chung của nền kinh tế thế giới, các diễn biến tích cực trong nhiều dự án dầu khí thượng nguồn, mục tiêu tăng trưởng “hai con số” của Petrovietnam sẽ là động lực cho cổ phiếu nhóm ngành Dầu khí. Trong đó, có thể kể đến như:

PVD: Kỳ vọng đến từ tối đa hóa hiệu suất các giàn khoan. PVD đang sở hữu 4 giàn khoan tự nâng (jack-up), một giàn khoan tiếp trợ nửa nổi nửa chìm (TAD) và một giàn khoan đất liền (land-rig). Hiện tất cả các giàn khoan biển đều kín lịch khoan ở thị trường quốc tế đến hết năm 2025, thậm chí một số giàn có hợp đồng chắc chắn đến năm 2028. PVD cũng đang triển khai đầu tư giàn khoan tự nâng đa năng, dự kiến đưa vào hoạt động từ quý 4/2025. Về nhu cầu giàn khoan tự nâng, riêng thị trường Đông Nam Á, Riglogix dự báo trong 4 năm tới cần khoảng 45-50 giàn khoan

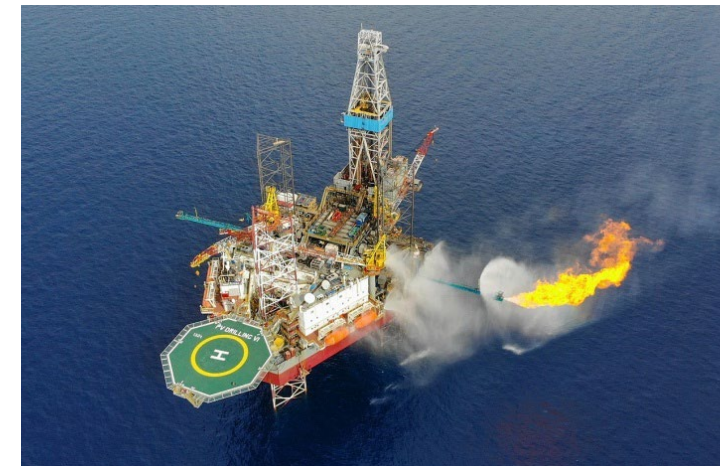
mỗi năm. Tuy nhiên, nguồn cung chỉ đáp ứng được khoảng 70%-80%. Tại Việt Nam, nhu cầu khoan cũng đang tăng cao để phục vụ các chương trình khoan như Kinh Ngư Trắng, Kinh Ngư Trắng Nam, Kèn Bàu, Sư Tử Trắng, Lô B - Ô Môn,... trong khi nguồn cung giàn khoan trong nước khan hiếm. Cùng với đó, giá cho thuê giàn khoan dự báo được duy trì ở mức hợp lý từ 100.000 – 140.000USD/ngày trong 5 năm tới...

PVS: Triển vọng tăng trưởng lợi nhuận từ khối lượng lớn các công việc của mảng cơ khí và xây lắp (M&C) hiện tại và trong tương lai khi hàng loạt các dự án dầu khí lớn đã và sẽ nhận được FID trong giai đoạn 2024 – 2025, thúc đẩy nguồn công việc cho hoạt động M&C của PVS; triển vọng từ sự tăng trưởng, phát triển mạnh mẽ trong lĩnh vực dịch vụ điện gió ngoài khơi; bên cạnh đó, mảng kho nổi FSO/FPSO đóng góp tích cực vào kết quả kinh doanh của doanh nghiệp với giá thuê tiếp tục được dự đoán giữ ở mức cao.

BSR: Biên lợi nhuận lọc dầu có dấu hiệu phục hồi khi tạo đáy trong quý 3/2024. Qua đó kỳ vọng biên lợi nhuận của BSR sẽ được cải thiện. Bên cạnh đó, sản lượng sản xuất của BSR dự kiến sẽ đạt tăng trưởng tốt trong năm 2025 do việc khôi phục lại hoạt động sản xuất sau bảo dưỡng Nhà máy lọc dầu Dung Quất lần 5. BSR đã thành công trong niêm yết cổ phiếu lên sàn HoSE, làm tăng thanh khoản cho cổ phiếu và tăng khả năng huy động vốn cho dự án nâng cấp, mở rộng NMLD Dung Quất.

POW: Bộ Công Thương dự báo tiêu thụ điện năm 2025 sẽ tăng vọt 11,3% so với cùng kỳ, với tiềm năng tăng lên 14-15%. Về mặt dài hạn, với cam kết mạnh mẽ của

Chính phủ vào việc phát triển ngành bán dẫn sử dụng nhiều điện, việc tiêu thụ điện dự báo sẽ tiếp tục tăng trưởng ở mức hai chữ số. Với hai nhà máy Nhơn Trạch 3&4 dự kiến lần lượt đi vào hoạt động trong 2025-2026, POW có nhiều điều kiện thuận lợi để tận dụng xu hướng không thể đảo ngược này. Các mã cổ phiếu Dầu khí khác như: GAS, PVT, OIL, DPM, DCM,... đều được nhiều chuyên gia, tổ chức phân tích đưa ra nhận định tăng trưởng tích cực khi kết quả sản xuất kinh doanh khả quan trong năm 2024 vừa qua; cùng với chiến lược đẩy mạnh đầu tư, phát triển đem đến triển vọng tươi sáng dài hạn.



02 S&P Global Ratings nâng xếp hạng tín nhiệm tài chính của Talanx Primary Insurance Group lên AA-

Nguồn: PVI

• Xếp hạng được nâng lên mức 'AA-' (Rất mạnh) với triển vọng ổn định nhờ chiến lược mở rộng danh mục kinh doanh và cơ cấu doanh thu, cùng với năng lực tài chính được củng cố bền vững.

• Xếp hạng tín nhiệm tài chính hiện đã tương đương với đánh giá của AM Best, thuộc nhóm xếp hạng cao thứ hai theo tiêu chuẩn của các tổ chức tín nhiệm quốc tế

Hôm nay, tổ chức xếp hạng tín nhiệm quốc tế S&P Global Ratings đã nâng xếp hạng tín nhiệm tài chính của Talanx Primary Insurance Group và các công ty bảo hiểm thành viên chủ chốt từ 'A+' (Mạnh) lên 'AA-' (Rất mạnh).

Theo đánh giá của S&P Global Ratings, quyết định nâng xếp hạng này phản ánh sự nâng cao năng lực tài chính một cách bền vững của tập đoàn, thể hiện qua việc tăng cường sức mạnh tài chính và chiến lược mở rộng danh mục kinh doanh cùng cơ cấu doanh thu trên nhiều phân khúc bảo hiểm và thị trường. Đặc biệt, sự tăng trưởng mạnh mẽ của mảng bảo hiểm doanh nghiệp & bảo hiểm rủi ro đặc biệt cùng với hoạt động mở rộng tại Mỹ Latinh đóng vai trò quan trọng trong

việc nâng cao vị thế của tập đoàn. Với thương vụ mua lại gần đây, Talanx Group hiện đã trở thành công ty bảo hiểm phi nhân thọ lớn thứ hai dành cho khách hàng cá nhân tại khu vực này.

" Chúng tôi rất vui mừng trước quyết định nâng hạng của S&P, vì điều này khẳng định sự phát triển bền vững của tập đoàn trong chiến lược đa dạng hóa hoạt động kinh doanh và tối ưu hóa lợi nhuận ", ông Dr. Jan Wicke, Giám đốc tài chính (CFO) của Talanx AG và HDI V.a.G., nhận định.

Danh sách các công ty thuộc Talanx Group được nâng xếp hạng tín nhiệm tài chính

- HDI Haftpflichtverband der Deutschen Industrie V.a.G.
- Talanx AG
- HDI Global Insurance Co
- HDI Global Network AG
- HDI Global SE
- HDI Global Specialty SE
- HDI Lebensversicherung AG
- HDI Versicherung AG (Đức)
- neue leben Lebensversicherung AG
- Towarzystwo Ubezpieczen i Reasekuracji WARTA S.A



Các công ty có vai trò chiến lược đối với Talanx, được xếp hạng "A+ (Mạnh)", thấp hơn một bậc so với mức xếp hạng chung của Tập đoàn

- HDI Versicherung AG (Áo)
- LPV Lebensversicherung AG
- TARGO Lebensversicherung AG
- HDI Specialty Insurance Co.

Lưu ý miễn trừ trách nhiệm

Thông cáo này có thể đề cập đến các nhận định mang tính dự báo, được đưa ra dựa trên một số giả định, kỳ vọng và đánh giá của ban lãnh đạo Talanx AG. Những nhận định này có thể chịu tác động từ nhiều rủi ro và yếu tố không chắc chắn, bao gồm cả những yếu tố nằm ngoài tầm kiểm soát của Talanx AG. Nếu một hoặc nhiều yếu tố rủi ro này xảy ra, kết quả thực tế có thể khác biệt đáng kể so với những dự báo ban đầu. Talanx AG không cam kết rằng các giả định đưa ra là hoàn toàn chính xác và không chịu trách nhiệm về việc liệu các dự báo này có thành hiện thực hay không. Tập đoàn không có ý định và cũng không có nghĩa vụ cập nhật hoặc điều chỉnh các nhận định mang tính dự báo này, ngay cả khi thực tế diễn ra khác so với những dự báo ban đầu.

03 Trí tuệ nhân tạo đang định hình lại lĩnh vực tài chính ra sao?

Nguồn: Tạp chí tài chính

Trí tuệ nhân tạo (AI) đang thay đổi cách vận hành thế giới tài chính, khi 71% các công ty đã tích hợp công nghệ này vào quy trình nhằm đưa ra quyết định nhanh hơn, thông minh hơn.

Theo “Báo cáo AI Toàn cầu trong lĩnh vực Tài chính” mới nhất của KPMG, 71% tổ chức đã ứng dụng AI vào các quy trình tài chính. Tuy nhiên, sự khác biệt giữa những công ty tiên phong và những doanh nghiệp mới bắt đầu vẫn rất đáng chú ý.

Báo cáo phân loại các tổ chức thành ba cấp độ: Người mới bắt đầu là những tổ chức vẫn đang khám phá tiềm năng AI; Người đã triển khai AI ở một số quy trình nhất định; và Người dẫn đầu gồm những tổ chức tiên phong, tận dụng AI để tạo ra các đổi mới vượt trội.

Trong số đó, nhóm Người dẫn đầu chiếm 24% tổ chức tham gia khảo sát. Các công ty này đã tích hợp AI vào nhiều ứng dụng như định giá linh hoạt, phân tích dự đoán và phát hiện gian lận theo thời gian thực, mang lại lợi tức đầu tư (ROI) vượt mong đợi ở hơn 50% trường hợp. Ngược lại, chỉ khoảng 25% nhóm Người mới bắt đầu đạt được thành công tương tự.



Dù có tiềm năng chuyển đổi mạnh mẽ, việc áp dụng AI trong tài chính không hề dễ dàng. Báo cáo chỉ ra một số rào cản chính như: Hơn 50% tổ chức lo ngại về an ninh thông tin. Các doanh nghiệp khó khăn trong việc tìm kiếm đội ngũ có kỹ năng triển khai và quản lý AI. Đặc biệt, việc tích hợp AI vào các hệ thống kế thừa thường phức tạp và tốn kém.

Bên cạnh đó, AI tạo sinh (Generative AI) cũng đặt ra nhiều rủi ro. Tính minh bạch và trách nhiệm giải trình vẫn là vấn đề được quan tâm khi AI vận hành như một “hộp đen”. Các nhà lãnh đạo lo ngại nguy cơ thiên vị, thông tin sai lệch và vấn đề bản quyền khi ứng dụng AI

này vào báo cáo tài chính.

Tuy vậy, hơn 95% nhóm Người dẫn đầu dự định tích hợp Generative AI vào quy trình trong vòng ba năm tới. Để vượt qua các rào cản, họ sẽ tập trung vào xây dựng các khung quản trị mạnh mẽ và minh bạch.

Báo cáo của KPMG cũng nhấn mạnh năm lợi ích nổi bật mà AI mang lại đó là: Thứ nhất, cải thiện độ chính xác dữ liệu, AI tự động phát hiện và sửa lỗi, giúp ra quyết định đáng tin cậy hơn.

Thứ hai, tăng tốc độ ra quyết định thông qua phân tích dự đoán, hỗ trợ đưa ra các quyết định chiến lược nhanh và chính xác.

Thứ ba, tự động hóa các nhiệm vụ lặp lại giúp tiết kiệm chi phí vận hành đáng kể.

Thứ tư, nâng cao hiệu quả hoạt động nhờ tinh gọn quy trình, giải phóng nguồn lực cho các hoạt động giá trị cao.

Thứ năm, giữ chân nhân tài bằng cách giảm bớt công việc nhàm chán, tăng sự hài lòng trong công việc và thu hút nhân lực chất lượng cao.

“AI còn đang tạo ra sự thay đổi lớn trong lĩnh vực báo cáo tài chính, như tạo nội dung tự động và phân tích kịch bản. Mặc dù chỉ 39% tổ chức ngoài nhóm Người dẫn đầu đã áp dụng, xu hướng này đang ngày càng phổ biến”, báo cáo của KPMG chỉ ra.

Tại Việt Nam, các ngân hàng và ví điện tử đã tích cực áp dụng công nghệ AI để nâng cao chất lượng dịch vụ, tối ưu hóa vận hành và cải thiện trải nghiệm khách hàng. Ví dụ như TPBank triển khai chatbot T’Aio, hoạt

động 24/7 để trả lời các câu hỏi liên quan đến sản phẩm, dịch vụ, giúp khách hàng tra cứu thông tin nhanh chóng. Đồng thời hỗ trợ xử lý giao dịch cơ bản như kiểm tra số dư tài khoản, lịch sử giao dịch.

Hay MB Bank ứng dụng AI để phân tích hành vi và dữ liệu giao dịch của khách hàng, từ đó cá nhân hóa các gói sản phẩm như vay tín dụng, tiết kiệm, bảo hiểm. AI giúp phát hiện khách hàng tiềm năng dựa trên lịch sử giao dịch và hành vi tài chính.

Đặc biệt, ngân hàng Vietcombank áp dụng AI để giám sát và phát hiện các giao dịch bất thường nhằm ngăn chặn rủi ro lừa đảo hoặc xâm nhập tài khoản trái phép. AI giúp phân tích hành vi giao dịch trong thời gian thực để xác định các hoạt động đáng ngờ.

Với ví điện tử MOMO đã tích hợp AI vào hệ thống chatbot nhằm hỗ trợ khách hàng xử lý nhanh các vấn đề như nạp tiền, thanh toán hóa đơn và các câu hỏi liên quan đến tài khoản. Trong khi đó, ZaloPay sử dụng AI để gợi ý các chương trình khuyến mãi phù hợp với từng người dùng dựa trên thói quen thanh toán, giúp tăng mức độ tương tác và doanh thu.



Nhờ việc áp dụng AI, ngành tài chính và ngân hàng tại Việt Nam đã từng bước nâng cao năng lực cạnh tranh, đáp ứng tốt hơn nhu cầu của khách hàng trong kỷ nguyên số.

Có thể thấy, AI đang tạo ra cuộc cách mạng trong lĩnh vực tài chính, nhưng chỉ những tổ chức đầu tư đúng cách vào công nghệ, nhân sự và quản trị mới thực sự gặt hái được thành quả. Trong tương lai gần, việc tích hợp AI, đặc biệt là Generative AI, sẽ không chỉ là lợi thế cạnh tranh mà còn trở thành tiêu chuẩn mới trong ngành tài chính.

04 Hướng đi mới cho thị trường bảo hiểm Việt Nam

Nguồn: VnExpress

Việt Nam được đánh giá là thị trường bảo hiểm tiềm năng với dư địa tăng trưởng còn rất lớn. Nhu cầu về các sản phẩm bảo hiểm có đóng góp an sinh xã hội, bảo vệ tài chính cho người dân và doanh nghiệp đang ngày càng gia tăng. Trước bối cảnh đó, việc đề ra những giải pháp nhằm phát triển thị trường theo hướng bền vững, minh bạch và hiệu quả là vô cùng cần thiết.

Năm 2024, thị trường bảo hiểm Việt Nam ghi nhận nhiều kết quả tích cực. Số liệu từ Cục Quản lý, giám sát bảo hiểm (Bộ Tài chính) cho thấy, tính đến ngày 31/12/2024, tổng tài sản của thị trường bảo hiểm ước đạt 1.007.204 tỷ đồng, tăng 10,88%; các doanh nghiệp bảo hiểm đầu tư trở lại nền kinh tế ước đạt 850.075 tỷ đồng, tăng 13,17%; tổng nguồn vốn chủ sở hữu ước đạt 210.124 tỷ đồng, tăng 6,45%.

Tổng doanh thu phí bảo hiểm ước đạt 227.495 tỷ đồng, giảm 0,26%. Chi trả quyền lợi bảo hiểm ước khoảng 93.906 tỷ đồng, tăng 17,94% so với cùng kỳ năm trước - đây là chỉ tiêu tăng mạnh nhất, phần nào cho thấy sự nỗ lực của doanh nghiệp bảo hiểm, cũng như vai trò của ngành Bảo hiểm đối với nền kinh tế.

Thị trường bảo hiểm Việt Nam hiện có 85 doanh nghiệp kinh doanh bảo hiểm (trong đó có 32 doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ, 19 doanh nghiệp bảo hiểm nhân thọ, 02 doanh nghiệp tái bảo hiểm và 32 doanh nghiệp môi giới bảo hiểm) và 01 chi nhánh

doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ nước ngoài.

Nhằm hỗ trợ sự phát triển an toàn, lành mạnh cho thị trường bảo hiểm Việt Nam trong năm 2025 và các năm tiếp theo, Bộ Tài chính sẽ triển khai đồng bộ các giải pháp quan trọng trong thời gian tới, bao gồm:

Một là, hoàn thiện hệ thống pháp luật kinh doanh bảo hiểm. Các quy định pháp luật sẽ tiếp tục được điều chỉnh và bổ sung để phù hợp với thực tiễn thị trường. Trong đó, trọng tâm là các sản phẩm bảo hiểm bắt buộc, bảo hiểm vi mô, bảo hiểm nông nghiệp, bảo hiểm hưu trí tự nguyện và các hình thức liên kết bảo hiểm khác.

Hai là, tăng cường năng lực tài chính và quản trị doanh nghiệp. Doanh nghiệp bảo hiểm cần nâng cao năng lực tài chính, quản trị rủi ro và chất lượng dịch vụ khách hàng. Việc đảm bảo tính minh bạch trong hoạt động tài chính và báo cáo tài chính là yếu tố quan trọng giúp tăng tính cạnh tranh và đáp ứng yêu cầu phát triển bền vững.

Ba là, tăng cường quản lý nhà nước và thanh tra, kiểm tra. Bộ Tài chính sẽ thực hiện các biện pháp thanh tra, kiểm tra chặt chẽ nhằm phát hiện và xử lý kịp thời các hành vi vi phạm. Việc phối hợp với các cơ quan quản lý khác sẽ được đẩy mạnh nhằm đáp ứng những thay đổi nhanh chóng của thị trường.



Bốn là, phát triển sản phẩm và kênh phân phối mới. Khuyến khích doanh nghiệp bảo hiểm đa dạng hóa sản phẩm, tập trung vào nhu cầu khách hàng và phát triển các kênh phân phối mới, đặc biệt là kênh số.

Năm là, đẩy mạnh tuyên truyền về bảo hiểm. Nâng cao nhận thức của người dân và doanh nghiệp về vai trò của bảo hiểm thông qua các hoạt động tuyên truyền, phổ biến pháp luật và chính sách hỗ trợ.

Bên cạnh đó, Bộ Tài chính tiếp tục thực hiện các giải pháp về phát triển và nâng cao chất lượng nguồn nhân lực; Đẩy mạnh ứng dụng công nghệ thông tin trong hoạt động kinh doanh bảo hiểm và quản lý nhà nước hoạt động kinh doanh bảo hiểm; Đẩy mạnh hợp tác quốc tế và hội nhập trong lĩnh vực bảo hiểm và tăng cường vai trò của các tổ chức xã hội - nghề nghiệp trong lĩnh vực kinh doanh bảo hiểm.

05 Bảo hiểm trách nhiệm xe cơ giới sẽ thay đổi

Nguồn: Tin nhanh chứng khoán

(ĐTCK) Mức xử phạt tăng gần gấp đôi đối với chủ xe thiếu bảo hiểm trách nhiệm dân sự kỳ vọng sẽ khiến loại bảo hiểm này bớt “ế ẩm”.

Phạt tiền gấp đôi lỗi về bảo hiểm xe máy

Theo ghi nhận của phóng viên Báo Đầu tư Chứng khoán tại các công ty bảo hiểm, ngay sau khi Nghị định 168/2024/NĐ-CP được ban hành với quy định mới từ năm 2025, lỗi không có bảo hiểm xe máy (hoặc bảo hiểm xe máy hết hạn) sẽ chịu mức phạt từ 200.000-300.000 đồng, việc tìm hiểu và hỏi mua bảo hiểm bắt buộc trách nhiệm dân sự của chủ xe cơ giới tăng đột biến.

Cụ thể, theo Khoản 2, Điều 18 nghị định này, người điều khiển xe mô tô, xe gắn máy và các loại xe tương tự sẽ bị phạt tiền từ 200.000-300.000 đồng khi tham gia giao thông nếu: Không mang theo chứng nhận bảo hiểm bắt buộc trách nhiệm dân sự của chủ xe cơ giới còn hiệu lực; không có chứng nhận bảo hiểm bắt buộc trách nhiệm dân sự của chủ xe cơ giới còn hiệu lực...

Trước đây, theo Điểm a, Khoản 2, Điều 21 - Nghị định 100/2019/NĐ-CP, mức phạt cho các hành vi này từ 100.000-200.000 đồng. Như vậy, từ ngày 1/1/2025, mức phạt đối với hành vi không có hoặc không mang theo bảo hiểm xe máy bắt buộc sẽ tăng gấp đôi, nhằm nâng cao ý thức chấp hành pháp luật của người tham gia giao thông và đảm bảo an toàn trên đường bộ.

Trước đó, có nhiều ý kiến đề nghị bỏ mua bảo hiểm bắt buộc trách nhiệm dân sự chủ xe máy và coi đây như là sản phẩm bảo hiểm tự nguyện, nhưng theo người đứng đầu ngành tài chính, bảo hiểm xe máy cần là bắt buộc vì quyền lợi của người dân.

Mới nhất, cử tri tỉnh An Giang tiếp tục đề nghị xem xét, điều chỉnh quy định về mua bảo hiểm xe máy theo hướng tự nguyện khi người dân có nhu cầu, thay cho bắt buộc như hiện nay. Bởi khi có sự kiện bảo hiểm phát sinh, người dân gặp nhiều khó khăn trong thực hiện các thủ tục bảo hiểm.

Tuy nhiên, theo Bộ Tài chính, hiện nay, hầu hết các nước trên thế giới đều áp dụng bảo hiểm bắt buộc trách nhiệm dân sự của chủ xe ô tô, mô tô, xe máy, thậm chí có quốc gia áp dụng cả với xe đạp điện, bao gồm các nước phát triển vốn có số lượng xe mô tô, xe máy thấp như Mỹ, EU, Nhật Bản, Hàn Quốc..., hay các nước đang phát triển có số lượng lớn xe mô tô, xe máy tham gia giao thông như Ấn Độ, Trung Quốc, các nước ASEAN...

Bảo hiểm bắt buộc trách nhiệm dân sự của chủ xe cơ giới (bao gồm cả ô tô, xe máy) được thực hiện tại Việt Nam từ năm 1988 theo Nghị định số 30-HĐBT ngày 10/3/1988 của Hội đồng Bộ trưởng. Hiện tại, mô tô và xe gắn máy vẫn là nguồn phương tiện vận tải cơ giới chủ yếu tham gia giao thông và là nguồn gây tai nạn lớn nhất tại Việt Nam, chiếm 63,48% nguyên nhân gây



ra tai nạn.

Theo số liệu thống kê, số lượng xe máy tham gia bảo hiểm bắt buộc trách nhiệm dân sự của chủ xe cơ giới 6 tháng đầu năm 2024 chỉ khoảng 6,5 triệu xe, chiếm khoảng 9% số lượng xe lưu hành (tổng số lượng xe máy ở Việt Nam đạt khoảng 72 triệu chiếc). Với mức phí bảo hiểm dao động từ 55.000-290.000 đồng/năm tùy loại phương tiện (chưa bao gồm 10% VAT) được áp dụng theo Phụ lục I - Nghị định 67/2023/NĐ-CP, khi không may gây tai nạn đối với người thứ ba về sức khỏe, tính mạng... sẽ được bảo hiểm chi trả cho người thứ ba tối đa 150 triệu đồng cho một người trong một vụ tai nạn, về tài sản sẽ được chi trả tối đa 50 triệu đồng trong một vụ tai nạn.

Hiện nay, bảo hiểm bắt buộc trách nhiệm dân sự của chủ xe cơ giới (bao gồm chủ xe máy) được quy định tại Luật Kinh doanh bảo hiểm 2022; Luật Giao thông đường bộ 2008; Luật Trật tự, an toàn giao thông đường bộ 2024 (có hiệu lực từ 1/1/2025); Nghị định 67/2023/NĐ-CP về bảo hiểm bắt buộc. Các luật và nghị định đã kế thừa và bổ sung nhiều quy định mới nhằm gia tăng quyền lợi cho chủ xe cơ giới về phí bảo hiểm, số tiền bảo hiểm, đơn giản hóa hồ sơ, thủ tục bồi thường...

Doanh nghiệp bảo hiểm vi phạm cũng bị xử lý

Để tiếp tục nâng cao chất lượng phục vụ khách hàng của các doanh nghiệp bảo hiểm, từ tháng 12/2024, Hiệp hội Bảo hiểm Việt Nam (IAV) đã triển khai đường dây nóng 1900.633.880 để tiếp nhận và giải đáp các thông tin về bảo hiểm bắt buộc trách nhiệm dân sự của chủ xe cơ giới. Đây cũng là kênh tiếp nhận thông tin tổn thất và phối hợp với các doanh nghiệp bảo hiểm hội viên để hướng dẫn và giải đáp kịp thời cho bên mua bảo hiểm, người được bảo hiểm, cùng các bên liên quan về hồ sơ và thủ tục yêu cầu bồi thường. Đường dây nóng trên cùng tổng đài chăm sóc khách hàng của các doanh nghiệp bảo hiểm sẽ góp phần nâng cao chất lượng dịch vụ, giúp người dân tiếp cận thông tin nhanh chóng, chính xác. Đồng thời, thể hiện trách nhiệm của Hiệp hội và các doanh nghiệp bảo hiểm đối với cộng đồng.

Ngoài ra, công tác thanh tra, kiểm tra, xử lý nghiêm các trường hợp vi phạm quy định về bảo hiểm bắt buộc trách nhiệm dân sự của chủ xe cơ giới tiếp tục được tăng cường. Cụ thể, theo Nghị định

174/2024/NĐ-CP có hiệu lực từ ngày 15/2/2025, doanh nghiệp bảo hiểm sẽ bị xử phạt từ 30-50 triệu đồng đối với các hành vi vi phạm quy định về bảo hiểm bắt buộc sau:

1. Không tuân thủ phạm vi bảo hiểm, loại trừ trách nhiệm bảo hiểm, mức phí bảo hiểm, mức khấu trừ bảo hiểm, giới hạn trách nhiệm bảo hiểm, số tiền bảo hiểm tối thiểu đối với bảo hiểm bắt buộc theo quy định của pháp luật;
2. Không tách riêng phần bảo hiểm bắt buộc trong trường hợp hợp đồng bảo hiểm mở rộng điều kiện bảo hiểm, số tiền bảo hiểm tăng thêm và mức phí bảo hiểm bổ sung tương ứng theo quy định của pháp luật, quy định tại Khoản 3, Điều 4 - Nghị định 67/2023P;
3. Vi phạm quy định về khuyến mại, chiết khấu thanh toán đối với bảo hiểm bắt buộc trách nhiệm dân sự của chủ xe cơ giới tại Khoản 1, Điều 75 - Nghị định 67/2023;
4. Không thiết lập, duy trì hoạt động đường dây nóng để kịp thời tiếp nhận thông tin tai nạn, tổn thất, hướng dẫn, giải đáp cho bên mua bảo hiểm, người được bảo hiểm và các bên có liên quan về các vấn đề liên quan tới bảo hiểm bắt buộc theo quy định của pháp luật;
5. Không tích hợp tính năng tra cứu giấy chứng nhận bảo hiểm bắt buộc trách nhiệm dân sự của chủ xe cơ giới trên trang thông tin điện tử, cổng thông tin điện tử của doanh nghiệp bảo hiểm theo quy định; giấy chứng nhận bảo hiểm không đầy đủ nội dung theo quy định của pháp luật;

6. Không thực hiện ghi âm các cuộc gọi đến đường dây nóng theo quy định của pháp luật; Bồi thường, tạm ứng bồi thường không theo quy định của pháp luật... Cùng với các giải pháp trên, trong thời gian tới, Bộ Tài chính sẽ phối hợp với các cơ quan liên quan tiếp tục nghiên cứu, đơn giản hóa thủ tục, hồ sơ bồi thường bảo hiểm, chi trả hỗ trợ nhân đạo, đảm bảo việc bồi thường bảo hiểm diễn ra nhanh chóng, đúng quy định, tránh trường hợp trục lợi bảo hiểm, góp phần tích cực trong việc thực hiện an sinh xã hội.



Số lượng xe máy tham gia bảo hiểm bắt buộc trách nhiệm dân sự của chủ xe cơ giới 6 tháng đầu năm 2024 chỉ khoảng 6,5 triệu xe, chiếm khoảng 9% số lượng xe lưu hành.

2

Tiêu điểm PVI



01 Doanh nghiệp bảo hiểm sẵn sàng phát triển cùng kỷ nguyên "vươn mình của dân tộc"

Nguồn: Tổ Quốc

Năm 2025, trong bối cảnh thế giới chuyển động không ngừng, hơn bao giờ hết, Việt Nam đang đứng trước một kỷ nguyên mới, kỷ nguyên "vươn mình của dân tộc", kỷ nguyên phát triển, giàu mạnh, thịnh vượng. Cùng với mục tiêu phát triển của Đất nước, Bảo hiểm PVI, doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ số 1 Việt Nam cũng đang có những quyết sách, định hướng để hòa mình vào khát vọng lớn lao ấy.

PV Báo điện tử Tổ Quốc đã có cuộc trao đổi với ông Dương Thanh Danh Francois - Giám đốc điều hành HDI tại Việt Nam, Phó chủ tịch thường trực Hội đồng quản trị PVI, Chủ tịch Hội đồng thành viên Bảo hiểm PVI về những thách thức mà doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ phải vượt qua và cách thức để Bảo hiểm PVI hiện thực hóa những mục tiêu chiến lược trong năm 2025.

Siêu bão "thử" doanh nghiệp bảo hiểm

PV: Con bão lịch sử Yagi đã để lại hậu quả nặng nề về người và tài sản tại nhiều tỉnh, thành phố phía Bắc gây thiệt hại cho nền kinh tế khoảng 81.500 tỷ đồng. Tổng số tiền yêu cầu bồi thường về tài sản ước tính 10.595 tỷ đồng, trong đó chiếm phần lớn là bồi thường tài sản và xe cơ giới. Là doanh nghiệp bảo hiểm có thị phần lớn, việc tiếp nhận khiếu nại và chi trả bồi thường, đảm bảo quyền lợi cho khách hàng được Bảo hiểm PVI triển khai như thế nào, thưa ông?



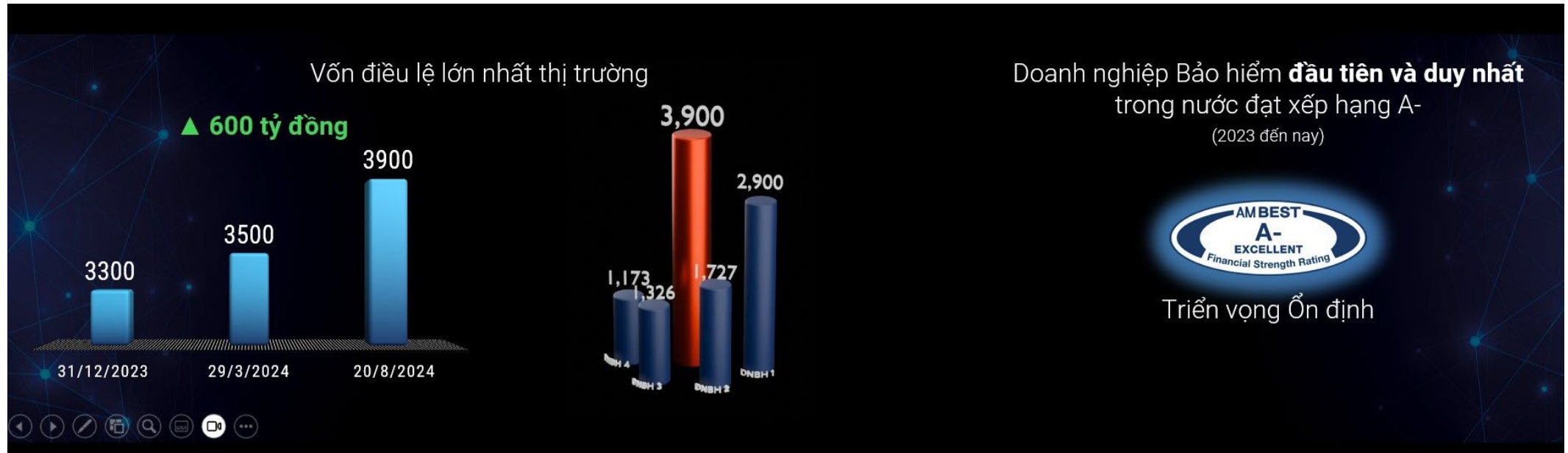
Ông Dương Thanh Danh Francois: Thống kê của Hiệp hội bảo hiểm đã cho thấy, siêu bão Yagi gây tổn thất lớn cho doanh nghiệp kinh doanh và ngành bảo hiểm, đặc biệt là bảo hiểm phi nhân thọ phải gánh chịu gấp nhiều lần so với những cơn bão khác trong vòng 1 thập kỷ gần đây. Rủi ro không mong muốn này cũng chính là thước đo "thử lửa" của các doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ.

Đối với Bảo hiểm PVI, trước cơn bão chúng tôi đã triển khai công tác cảnh báo và có các biện pháp khuyến khích khách hàng bảo vệ tài sản.

Sau siêu bão Yagi khối lượng công việc liên quan đến công tác giám định, đánh giá tổn thất, thu thập và xử lý hồ sơ... là rất đồ sộ, với nhiều tổn thất phức tạp.

Ông Dương Thanh Danh Francois - Giám đốc điều hành HDI tại Việt Nam, Phó chủ tịch thường trực Hội đồng quản trị PVI, Chủ tịch Hội đồng thành viên Bảo hiểm PVI.

Để đảm bảo quyền lợi tối đa cho khách hàng với thời gian nhanh nhất, Bảo hiểm PVI đã cử đội ngũ giám định viên có chuyên môn, kinh nghiệm và chỉ định các công ty giám định độc lập có uy tín xuống hiện trường,



đồng thời những bộ phận chuyên môn ứng trực 24/24 giờ để sẵn sàng tiếp nhận và xử lý hồ sơ.

Bảo hiểm PVI đã cùng các đối tác giám định uy tín trong và ngoài nước thẩm định nhanh chóng các tổn thất do bão Yagi gây ra, có những điều chỉnh riêng về quy trình để giảm thiểu tối đa thời gian chờ đợi, thực hiện sớm các khoản tạm ứng bồi thường. Nhờ đó khách hàng đã được hỗ trợ nhanh chóng để các sửa chữa các cần thiết, giảm thiểu gián đoạn kinh doanh, khôi phục được hoạt động sản xuất kinh doanh một cách nhanh nhất. Tổng số tiền tạm ứng bồi thường của Bảo hiểm PVI tính hết tháng 12/2024 là hơn 120 tỷ đồng.

PV: Như ông chia sẻ, siêu bão Yagi chính là "lửa thử vàng" với các doanh nghiệp bảo hiểm phi nhân thọ, tuy nhiên Bảo hiểm PVI đã vượt qua thử thách để khẳng định vị thế của doanh nghiệp số 1 thị trường bảo hiểm phi nhân thọ Việt Nam?

Ông Dương Thanh Francois: Trong bối cảnh toàn ngành bị ảnh hưởng bởi siêu bão

Yagi, Bảo hiểm PVI bên cạnh việc hỗ trợ tối đa khách hàng trong công tác tạm ứng, chi trả bồi thường, vẫn khẳng định được bản lĩnh, sức mạnh và vị thế của doanh nghiệp số 1 thị trường bảo hiểm phi nhân thọ Việt Nam để hoàn thành vượt mức mục tiêu kỳ vọng doanh thu hơn 20.000 tỷ đã đề ra, tăng trưởng 40% so với năm trước. Kết quả này đến từ nhiều thế mạnh của Bảo hiểm PVI, là kết quả của chiến lược kinh doanh bài bản, tinh thần đổi mới không ngừng và sự phối hợp chặt chẽ giữa Ban Lãnh đạo và đội ngũ cán bộ nhân viên giàu kinh nghiệm.

Năm 2024, Bảo hiểm PVI tiếp tục đứng đầu về doanh thu phí bảo hiểm gốc, đạt 13.330 tỷ, tăng trưởng cao hơn gần 2 lần so với tốc độ bình quân chung của thị trường, lợi nhuận trước thuế đạt 766 tỷ đồng, vượt mức kế hoạch năm bất chấp những ảnh hưởng từ bão Yagi. Đồng thời, doanh nghiệp đã tăng vốn điều lệ lên 3.900 tỷ đồng, được AM Best tái xếp hạng Năng lực Tài chính ở mức A- (Xuất sắc)...

Mảng tái bảo hiểm cũng có đóng góp lớn vào những thành công này khi đạt 5.885 tỷ đồng, chiếm 28% tổng doanh thu của Bảo hiểm PVI, vượt xa mục tiêu 4.000 tỷ

đồng đề ra. Việc tận dụng xếp hạng tín dụng A- (Xuất sắc) đã giúp Bảo hiểm PVI nâng cao uy tín, mở rộng quan hệ đối tác quốc tế và thu hút hợp đồng lớn từ các công ty bảo hiểm hàng đầu, gia tăng năng lực cạnh tranh trên thị trường quốc tế.

Song song với đó, đơn vị đẩy mạnh ứng dụng công nghệ thông tin vào hoạt động kinh doanh, việc kết nối API với các đối tác bán chéo, hỗ trợ phát triển kênh thương mại điện tử góp phần giúp doanh thu mảng này đạt gần 800 tỷ đồng, tăng trưởng 50%. Bảo hiểm PVI cũng triển khai phần mềm thanh toán bảo lãnh viện phí trực tuyến, phát hành biên lai điện tử đối với công tác thu hộ bảo hiểm xã hội, số hóa toàn bộ khâu xử lý hồ sơ bồi thường và triển khai các dự án bảo mật thông tin, điện tử hóa, ký số...

Ngoài ra, để phát triển bền vững, Bảo hiểm PVI xây dựng kênh bán hàng riêng qua công tác thu hộ Bảo hiểm xã hội. Nhờ kênh này, đơn vị đã có 120.000 người tham gia bảo hiểm xã hội tự nguyện; trên 1,6 triệu người tham gia bảo hiểm y tế tự nguyện; thu hộ phí bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế năm 2024 đạt trên 2.100 tỷ đồng, tăng trưởng 32.8%, vững vàng vị trí thứ hai trong số gần 600 tổ chức dịch vụ thu chỉ sau 2 năm tham gia vào công tác này.

Tiềm năng phát triển mạnh mẽ trong tương lai

PV: Với vị thế của doanh nghiệp bảo hiểm dẫn đầu thị trường Bảo hiểm phi nhân thọ Việt Nam, Bảo hiểm PVI có sự kết nối, hợp tác với các doanh nghiệp bảo hiểm nước ngoài như thế nào, thưa ông?

Ông Dương Thanh Francois: Với một năm đầy thử thách nhưng cũng rất thành công, Bảo hiểm PVI tiếp tục khẳng định sự vững vàng và ổn định tài chính của mình. Cùng với việc duy trì sự tăng trưởng mạnh mẽ trong năm 2024, Bảo hiểm PVI đang hướng tới việc phát triển sâu rộng hơn trên thị trường quốc tế.

Vào tháng 11 năm 2024, Bảo hiểm PVI đã củng cố vị thế toàn cầu của mình khi tham gia Hội nghị Tái bảo hiểm Quốc tế Singapore (SIRC) lần thứ 20, một trong hai sự kiện quan trọng và uy tín nhất trong ngành bảo hiểm tại khu vực Châu Á-Thái Bình Dương. Với mục tiêu quảng bá hình ảnh và mở rộng hợp tác toàn cầu, Bảo hiểm PVI đã tham gia các phiên làm việc hiệu quả tại hội nghị, gặp gỡ hơn 600 đại diện từ 132 công ty bảo hiểm, tái bảo hiểm và môi giới đến từ 20 quốc gia, bao gồm các đối tác lớn như Hannover Re, Swiss Re, AXA Insurance... Những cuộc thảo luận tại sự kiện không chỉ giúp chúng tôi củng cố các mối quan hệ hiện có mà còn mở ra cơ hội hợp tác mới, giúp công ty tiếp tục phát triển trên thị trường quốc tế.

Việt kết nối, hợp tác chặt chẽ với các doanh nghiệp bảo hiểm tại thị trường Trung Quốc - một trong những nền kinh tế lớn nhất thế giới với dòng vốn đầu tư và công nghệ từ các doanh nghiệp lớn đang mở ra nhiều cơ hội phát triển tại Việt Nam. Bảo hiểm PVI từ rất sớm đã nắm bắt được xu thế này, đã và đang xây dựng mối quan hệ chiến lược với các đối tác Trung Quốc nhằm tăng cường khả năng phát triển các dịch vụ trong lĩnh vực bảo hiểm và thu xếp tái bảo hiểm đồng thời tận dụng tốt hơn những mạng lưới khách hàng sẵn có để mở ra những cơ hội cạnh tranh và kinh doanh đối với các dự án Trung Quốc tại Việt Nam.



Năm qua, Bảo hiểm PVI đã có những thỏa thuận hợp tác quan trọng với các đối tác đến từ thị trường này như Tổng Công ty Bảo hiểm Tài sản Thái Bình Dương Trung Quốc (CPPIC), Công ty Bảo hiểm Bình An Trung Quốc (Ping An), Taiping và China Re...

Sự hợp tác này không chỉ giúp Bảo hiểm PVI tăng cường khả năng nhượng và nhận tái bảo hiểm mà còn nâng cao năng lực đánh giá rủi ro cho khách hàng của cả hai bên. Các bên đã nhất trí cam kết hỗ trợ nhau trong việc cung cấp dịch vụ bảo hiểm và tái bảo hiểm cho những khách hàng lớn, từ đó không chỉ gia tăng giá trị dịch vụ mà còn thúc đẩy sự phát triển bền vững của ngành bảo hiểm. Sự hợp tác này cũng sẽ đóng góp tích cực vào việc xây dựng một hệ sinh thái bảo hiểm mạnh mẽ và tin cậy, đáp ứng tốt nhất nhu cầu của thị trường.

PV: Năm 2024 ghi dấu bước ngoặt lịch sử của Bảo hiểm PVI khi tổng doanh thu toàn hệ thống lần đầu tiên cán mốc 20.000 tỷ đồng. Với mức tăng trưởng 38% so với cùng kỳ năm 2023, Bảo hiểm PVI chính thức trở thành công ty bảo hiểm phi nhân thọ đầu tiên tại thị trường Việt Nam đạt được mức doanh thu khác biệt và tiếp tục duy trì vị thế số 1 thị trường. Bảo hiểm PVI đặt mục tiêu gì cho năm 2025, thưa ông?

Ông Dương Thanh Francois: Với mục tiêu tăng trưởng GDP trên 8% năm 2025, đầu tư công và đầu tư nước ngoài vào nền kinh tế Việt Nam chắc chắn sẽ tăng mạnh hơn trong năm 2025. Bảo hiểm PVI với lợi thế là công ty bảo hiểm chuyên nghiệp cho các doanh nghiệp và các dự án sẽ có nhiều cơ hội trong việc hỗ trợ các phương án bảo hiểm tốt nhất cho các doanh nghiệp trong phát triển cũng như trong việc tham gia đấu thầu cho các dự án lớn. Với năng lực tài chính và thương hiệu mạnh được các đối tác nước ngoài đánh giá cao, Bảo hiểm PVI sẽ là điểm chọn cho các đối tác này khi vào Việt Nam để đầu tư. Bảo hiểm PVI sẽ là đơn vị tư vấn và phục vụ tốt nhất trong việc đánh giá rủi ro và sau đó lên các phương án bảo hiểm tương ứng cho khách hàng với sự phối hợp chặt chẽ với các đối tác bảo hiểm có uy tín trên thị trường quốc tế.



Bảo hiểm PVI đặt mục tiêu hoàn thành vượt mức kế hoạch năm 2025 do PVI Holdings giao, giữ vững vị thế doanh nghiệp bảo hiểm số 1 thị trường bảo hiểm phi nhân thọ trên mọi chỉ tiêu tài chính. Đẩy mạnh phát triển kênh thương mại điện tử, kênh môi giới và bancas, tiếp tục chuyển đổi cơ cấu doanh thu của các đơn vị thành viên để tăng tỷ trọng đối với các sản phẩm, nghiệp vụ có hiệu quả nhằm phát triển khối bán lẻ một cách bền vững về quy mô và hiệu quả cũng là một trong những mục tiêu quan trọng. Và cuối cùng, tiếp tục tận dụng lợi thế hiện có, mở rộng thị trường quốc tế nhằm phát triển hơn nữa doanh thu nhận tái bảo hiểm là kỳ vọng lớn của Bảo hiểm PVI.

Với đội ngũ lãnh đạo và cán bộ nhân viên cầu thị, Bảo hiểm PVI sẽ tiếp tục vươn lên những đỉnh cao mới về

doanh thu cũng như hiệu quả, hướng tới kỷ niệm 30 năm thành lập PVI và cùng hòa mình vào kỷ nguyên mới của đất nước, phát triển toàn diện, mạnh mẽ và bứt phá.

Trước thềm năm mới Ất Ty, thay mặt Ban Lãnh đạo Bảo hiểm PVI, xin trân trọng gửi đến quý độc giả của Báo điện tử Tổ Quốc, quý khách hàng đối tác lời chúc sức khỏe – an khang – thịnh vượng, cùng gia đình đón một mùa xuân ấm áp.

- Xin cảm ơn ông!

02 Bảo hiểm PVI tái bổ nhiệm ông Nguyễn Hồ Vinh giữ chức vụ Giám đốc Bảo hiểm PVI Thái Nguyên

Nguồn: PVI

Thái Nguyên, ngày 07/02/2025 – Tổng giám đốc Bảo hiểm PVI, ông Phạm Anh Đức đã tới chúc mừng và chính thức trao Quyết định tái bổ nhiệm chức vụ Giám đốc Bảo hiểm PVI Thái Nguyên cho ông Nguyễn Hồ Vinh với thời hạn 3 năm.

Tại buổi lễ, Tổng giám đốc Phạm Anh Đức chia sẻ: Năm 2024, Bảo hiểm PVI đã ghi dấu cột mốc doanh thu lịch sử trong ngành bảo hiểm phi nhân thọ Việt Nam khi cán mức tổng doanh thu hơn 20.000 tỷ đồng, khẳng định sức mạnh và vị thế của doanh nghiệp Bảo hiểm hàng đầu Việt Nam. Đây sẽ là bước đệm quan trọng để Bảo hiểm PVI tự tin đặt ra những mục tiêu cao hơn, xa hơn trong tương lai. Và để đạt được những mục tiêu kỳ vọng, từng Đơn vị sẽ là những mắt xích quan trọng trong hệ thống, kéo đoàn tàu Bảo hiểm PVI phát triển mạnh mẽ trong kỷ nguyên vươn mình của dân tộc...

Ông Nguyễn Hồ Vinh được tái bổ nhiệm là sự ghi nhận xứng đáng cho những cống hiến của ông đối với Bảo hiểm PVI Thái Nguyên trong suốt quãng thời gian qua và Tổng giám đốc Phạm Anh Đức tin tưởng, dưới sự dẫn dắt của ông Vinh, Bảo hiểm PVI Thái Nguyên sẽ tiếp tục gặt hái những thành công mới trong năm 2025.

Chân thành cảm ơn sự tín nhiệm của Ban lãnh đạo Bảo hiểm PVI, ông Nguyễn Hồ Vinh cam kết tiếp tục đổi mới, nỗ lực hoàn thành xuất sắc các nhiệm vụ, chỉ tiêu của Tổng công ty, góp phần cùng hệ thống vươn xa, đạt mục tiêu kỳ vọng trong năm 2025.



03 Bảo hiểm PVI khai xuân 2025 – khởi động một năm mới đầy khát vọng và quyết tâm

Nguồn: PVI

Sáng ngày 03/02/2025 (tức ngày mùng 6 Tết nguyên đán Ất Tỵ 2025), Tổng công ty Bảo hiểm PVI đã tổ chức chương trình khai xuân trong không khí rộn ràng, đánh dấu sự khởi đầu cho một năm mới đầy khát vọng và quyết tâm.

Mở đầu chương trình, những màn múa lân tung bừng cùng các tiết mục văn nghệ đặc sắc đã mang đến bầu không khí sôi động, tiếp thêm năng lượng cho toàn thể cán bộ nhân viên (CBNV) Bảo hiểm PVI bước vào năm 2025 với tinh thần hừng khởi.

Phát biểu tại sự kiện, Tổng Giám đốc Phạm Anh Đức đã có những chia sẻ nhiệt huyết, khơi dậy và tiếp thêm động lực cho toàn thể CBNV Bảo hiểm PVI cùng đồng lòng, chinh phục mục tiêu kỳ vọng trong năm 2025.

Ngay sau đó, Ban lãnh đạo Bảo hiểm PVI đã thực hiện lễ ký cam kết kinh doanh, thể hiện quyết tâm mạnh mẽ trong việc tiếp tục đưa Bảo hiểm PVI giữ vững vị thế số 1 trên thị trường bảo hiểm phi nhân thọ tại Việt Nam.

Một hoạt động không thể thiếu trong khởi đầu năm mới là phong tục mừng tuổi đầu năm, một nét đẹp văn hóa mang ý nghĩa may mắn, tài lộc, gửi gắm kỳ vọng về một năm mới thành công và thịnh vượng cho toàn thể CBNV Bảo hiểm PVI.

Với tinh thần “2024 là nền móng – 2025 là bút phá”, Bảo hiểm PVI đã sẵn sàng tăng tốc để hiện thực hóa các mục tiêu chiến lược, tiếp tục khẳng định vị thế dẫn đầu trong ngành bảo hiểm Việt Nam.

Dưới đây là một vài hình ảnh tại chương trình:













3

Góc thư giãn



Nguồn: Sưu tầm

Lời chúc bình dị

Mong bạn thao thức đêm dài để quý ánh nắng ban mai

Mong bạn gặp cơn mưa để quý những ngày nắng đẹp

Mong bạn bận rộn để trân trọng những giây phút thành thơ

Mong bạn có lúc thật buồn để cảm nhận giá trị niềm vui

Mong bạn nếm trải nỗi đau để biết chia sẻ với những người đồng cảnh

Mong bạn đôi lần vấp ngã để trải nghiệm thấy mình lớn khôn

Mong bạn có lần mất mát để biết ơn những gì đang có

Mong bạn khóc được để xóa nhòa tổn thương mang theo thời gian

Mong bạn giữ được ký ức tình yêu qua bão tố cuộc đời

Mong bạn sống thật lòng ngày gặp mặt để thanh thản khi nói lời chia tay



